

证券代码：300339

证券简称：润和软件

江苏润和软件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	√特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □一对一沟通 □其他
参与单位名称及人员姓名	中金基金 侯明威 长盛基金 杨睿琦 合众资产 胡纪元 长城财富 江维 人寿养老保险 高媛媛 国寿资产 刘伟军、曹阳 诺安基金 左少逸 国新国证基金 张洪磊、范贵龙
时间及地点	2025 年 09 月 24 日-25 日 北京机构、金融街威斯汀大酒店会议室
上市公司接待人员姓名	证券事务代表 李天蕾女士 证券事务高级经理 刘婕女士
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司情况介绍 润和软件深耕新一代信息技术领域，将先进技术与行业深度融合，以数智技术与创新服务铸就企业核心竞争力和创新驱动力。在传统业务稳定发展的基础上，润和软件立足国产操作系统和人工智能核心技术，自主研发软硬件一体化产品及解决方案，构建全生命周期软件服

务体系，助力价值提升，赋能产业升级。

2025 年上半年，公司主营业务保持稳健发展，实现营业收入 17.47 亿元，同比增长 10.55%；扣非归母净利润 5217 万元，同比增长 47.33%。其中，金融科技业务收入 8.9 亿元，同比增长 6.06%；智能物联业务收入 6.06 亿元，同比增长 23.85%；智慧能源信息化收入 2 亿元，同比增长 4.65%。在创新业务方面，公司重点在开源鸿蒙、开源欧拉、企业级 AI 解决方案和星闪业务领域持续发力，2025 年上半年公司创新业务保持增长态势，实现销售收入约 3.68 亿元，同比增长 8.96%，占营业收入总额比重达 21.07%。

二、问答环节

1、创新业务增速展望？

回复：公司创新业务围绕国产化和智能化两条主线开展，其中国产化包括开源鸿蒙、开源欧拉相关业务，智能化以 AI 业务为主。在国产化方面，特别是开源鸿蒙和开源欧拉领域，公司近几年持续发力商业落地，聚焦关键重点领域，扎实做好行业赋能的深度并不断拓展行业赋能的宽度，目前公司已赋能金融、能源电力、医疗、教育等行业。在智能化方面，公司打造了 AIRUNS、AgentRUNS、AutoRUNS 等平台产品和“润知”、“润视”、“润行”三个领域大模型，基于公司在 AI 领域的全栈技术及服务能力，帮助行业客户在具体的业务场景中快速有效地落地 AI 应用，目前已赋能金融、电力、机器人等行业领域。

2、传统业务行业客户的预算是否受影响？

回复：公司传统优势行业包括金融科技、智慧能源信息化和智能物联业务。金融科技业务是公司的基本盘，占总营收比超过 50%，是公司深耕十多年的优势领域，目前公司服务范围已覆盖 6 大国有银行、12 家股份制银行，以及超过 280 家中小银行、保险公司、券商等持牌金融机构。智慧能源信息化业务领域，也是公司深耕布局多年的优势

	领域，下游主要是以电力为主的能源行业客户。在智能物联业务领域，公司主要为芯片、智能终端、边缘计算、云计算等行业大客户提供系统软件研发、整机软件研发、整机软件升级、信创国产化迁移等研发项目的技术服务。总体来看，公司传统业务领域持续保持稳健发展，2025 年上半年，三大传统业务板块的收入较上年同期均呈现稳定增长。 3、AI 相关业务收入及行业构成？ 回复：公司在 AI 领域的业务定位是做解决方案提供商，帮助企业快速有效落地 AI 应用。近几年，公司持续投入研发，打造了一系列平台产品和大模型产品，基于对行业客户业务场景的了解和洞察，帮助客户提升业务流程的智能化水平和效能，赋能行业客户的智能化转型。 在行业落地方面，公司深耕金融行业，推动金融场景与 AI 技术的深度融合，基于 AIRUNS 训推一体化平台在基模调优与数据标注上前瞻布局、强基固本；依据强化后的知识库构建技术，助力知识调优、数据解析，能够确保知识检索效果，推动大模型在业务场景中落地，公司研发了：AI 驱动的一体化测试服务平台（JettoPro）、AI 消保助手、AI 信贷助手、金融知识库等智能体产品。在电力行业，公司针对变电站场景推出了变电站智能分析主机和智能巡视解决方案。在机器人领域，公司研发推出了 4S 店服务机器人、AI 舌诊机器人等产品。 凭借在国产 AI 技术创新和行业落地应用中的领先地位，公司先后荣获“最佳昇腾原生开发伙伴奖”、江苏省人工智能学会“人工智能应用创新奖项目”、“江苏省优秀人工智能产品奖”等重要奖项。 4、开源鸿蒙和开源欧拉业务的推进节奏？ 回复：在开源鸿蒙领域，今年是公司鸿蒙业务开展的第六年，公司重点在开源鸿蒙的行业化商业落地方面持续发力，截至目前公司已推出 13 款具有自主知识产权的面向不同行业的商业发行版，已赋能金融、电力、油气、医疗、教育、智慧城市、智慧矿山等行业领域。在
--	---

	开源欧拉领域，公司持续发力商业落地，通过产品、解决方案、高级技术服务等方式持续赋能行业客户的国产化需求，已在金融保险、能源电力、应急安全、烟草、运营商及科研院所等众多领域实现商业化成熟应用，提供全国产化基础软件栈。 5、公司在 AI 方面最新进展情况？ 回复：在金融业智能化转型加速的背景下，传统测试手段因自动化脚本编写效率低、用例复用性差、回归验证周期长等痛点，已成为制约银行数字化转型的关键瓶颈。为高效解决行业痛点，公司将十余载金融科技行业的深厚经验与 AI 先进技术进行深度融合，打造了集“感知、决策、执行、学习”于一体的 JettoAI 测试智能助手平台。该平台深度融合场景推理、智能执行与异常处理等核心能力，可高效解读并自动执行金融测试案例，显著减轻人工负担，大幅提升手机银行应用的测试效率与质量。目前公司已就该项目同部分银行开展业务合作。 6、星闪方面公司目前有哪些布局和业务进展？ 回复：星闪是新一代无线短距通信技术，公司于 2022 年加入国际星闪联盟，率先在市场中开展研发布局。作为国际星闪联盟常务理事单位和会员单位，公司基于星闪解决方案推出了多款自研的“星闪+OpenHarmony”产品，涉及模组、开发板、开发套件、星闪网关等，可广泛应用于物联网智能终端领域，目前正在电力、煤炭、教育等行业领域开展商业试点和业务布局。 7、润和软件相较友商的竞争优势有哪些？ 回复：公司的优势主要体现在以下方面，1、创新转型战略清晰：近年来，在技术服务业务稳定发展的基础上，公司重点在以开源鸿蒙、开源欧拉和 AI 业务为主的创新业务发力，打造公司新一轮增长驱动的主力。2、深厚的技术沉淀和软硬件能力：公司长期深耕操作系统关键
--	---

	技术领域，在开源鸿蒙和开源欧拉技术路线有着多年的研发积累和技术沉淀,具备从芯片/模组、底层嵌入式软件到国产操作系统、数据库、中间件的端到端软硬件研发和应用能力；3、人才优势：公司在开源鸿蒙、开源欧拉及 AI 领域布局早，在人才方面有丰富的积累和储备；4、行业化能力：公司长期深耕金融和电力等垂直行业，在行业技术、行业经验和行业资源方面都有着丰厚的积累和沉淀；5、体系化的交付能力：公司总部位于南京，在北京、上海、广州、深圳、香港等 22 个国内主要城市设有研发中心或分子公司，在日本、美国、新加坡等国设有海外分支机构，拥有全球化的技术整合、客户响应与服务达到能力。 8、公司未来业务增量来自哪里？ 回复：在技术服务类业务稳健发展的同时，公司重点发力创新业务，以开源鸿蒙、开源欧拉和 AI 业务为主。在开源鸿蒙领域，公司在目前已打穿的行业领域持续深耕，并在行业内不断拓宽赋能的宽度，从横向和纵向两个维度齐发力，不断释放业务价值。在开源欧拉领域，公司采取差异化竞争策略，可以根据行业特性和客户需求提供定制版本，依托金融和电力等优势行业经验基础提供产品及服务。在 AI 领域，公司通过构建覆盖 AI 芯片、服务器、操作系统、全栈 AI 平台及大模型工程化的技术体系，为金融、能源、零售等行业提供端到端的大模型解决方案，实现跨平台、跨架构的智能化场景快速落地，助力客户在多元技术环境中高效释放 AI 价值，实现业务智能化升级。 接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，未出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 09 月 26 日