证券代码：300962　　证券简称：中金辐照

中金辐照股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025002

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 ☑业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他
参与单位名称及人员姓名	中金辐照2025年半年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2025年10月14日下午15:00—16:30
地点	深圳证券交易所“互动易”平台（http://irm.cninfo.com.cn）“云访谈”栏目
上市公司接待人员姓名	公司董事长方中华先生，董事、总经理张冬波先生，独立董事靳云飞女士、副总经理于梅女士、总会计师刘正金先生
投资者关系活动主要内容介绍	本次网上业绩说明会采用网络远程的方式举行，投资者登陆深圳证券交易所“互动易”平台（http://irm.cninfo.com.cn）“云访谈”栏目参与本次年度业绩说明会。本次业绩说明会分为三个部分，一是由中金辐照董事长方中华先生致辞；二是投资者交流环节；三是公司董事、总经理张冬波先生作总结发言。其中投资者交流环节主要内容如下： **1.公司的核心设备伽玛装置和电子加速器分别有多少台，具体分布哪里；哪种装置更具备竞争优势，未来是否会以电子加速器为主？** 答：公司在深圳、上海、天津、青岛、武汉、成都、重庆、嘉兴、长沙（在建）、合肥（在建）等城市拥有伽玛、电子加速器等辐照装置。伽玛射线辐照和电子加速器辐照各有优势，伽马射线辐照具有射线穿透性强、应用广、低碳环保节能等优势，电子加速器具有效率高、射线可开关控制等优势。公司未来将继续坚持多种技术手段并举的方式，依据市场调研及可行性研究分析情况，决定采用何种辐照技术手段，以更好的优化公司投资布局。 **2.未来的产能扩张计划？** 答：公司目前保有的钴源有充足的辐照市场需求，能保证全天候不间断运营。公司产能可以根据市场需求进行扩充，可通过在现有网点辐照装置中补充钴源、在现有网点及新建网点增加新装置或拓展技术服务手段等方式提升产能来有效满足市场需求。 **3.毛利率下滑的原因？** 答：公司毛利率主要受公司产能规模、产品结构、辐照价

	格、生产成本费用等因素影响。近年来，受市场环境等因素影响，钴源的采购价格有一定程度的上涨，采购成本增加。未来公司将通过拓宽钴源供应渠道、积极拓展多种技术手段、优化辐照产品结构、加强成本管控等方式，推动毛利率提升，进一步提升经营业绩与股东价值。 **4.如何控制钴的采购成本 ，未来预期会如何变动，是否有能力将成本传导至下游客户？** 答：钴源采购价格受行业政策、市场环境、供需变化等多重因素综合影响。公司将进一步加强与现有钴源供应商的沟通谈判，尽可能降低成本，同时持续加强与国内外钴源供应商的沟通交流，积极拓宽钴源供应渠道。公司也将继续坚持多种技术手段并举方式，通过大力拓展应用电子加速器、X 转靶等技术手段，进一步丰富公司的灭菌技术手段，持续提升产能。 **5.目前资产负债率较低，未来是否有融资计划？** 答：公司将根据业务布局情况，综合采用权益、债务性融资等多种方式，保障发展资金需求，推动公司健康、可持续发展。如有相关事项，公司将按照法律法规的规定及时履行信息披露义务。 **6.公司目前在行业的市场地位及份额？** 答：公司为国际辐照协会黄金级会员、中国同位素与辐射行业协会副理事长单位，是我国最早将辐照技术进行工业化应用的企业之一。通过数十年的潜心经营、持续的研发投入和不断的自主创新，公司已发展成为我国钴源活度最高、网点布局最完善、覆盖面最广的专业化辐照灭菌企业之一，“中金辐照”“金鹏源”已发展成为业内知名的品牌。 **7.公司的客户结构如何，前五大的集中度和稳定性，是否过于依赖大客户？** 答：公司与客户建立了长期稳定的战略合作关系。目前服务的客户属于医疗保健、食品、药品、日用品、包装材料等行业。根据公司 2024 年年度报告，公司前五大客户每家占年度销售总额比例约 3%左右，合计占年度销售总额比例 14.81%，不存在依赖单一大客户的情况，客户集中度不高。 **8.请问是否接受现场或电话访谈调研呢？若可以请问通过什么途径联系呢。请予以接洽为盼，谢谢。** 答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。公司一直以来高度重视投资者关系管理工作，如您有现场或电话访谈调研意向，可拨打公司投资者专线（0755-25177228）联系沟通。
附件（清单）	无
日期	2025 年 10 月 14 日