

证券代码：002975

证券简称：博杰股份

珠海博杰电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-010

投资者关系 活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他（电话会议）
参与单位名称 及人员姓名	信达证券 王锐； 易方达 姚欢宸； 口粮投资 郭元饶；赛硕投资 黄七栩； 路演时代 王寄卓、林谦；鸿睿智盈 张先富；方正和生 韩振国；源聚资本 杨艳； 千一资本 孙林旗；阳翔投资 戴溪。
时间	2025 年 10 月 14 日 15:00-17:00
地点	公司产线/12 楼会议室
上市公司接待人员	董事会秘书 黄璨
投资者关系 活动主要内容介绍	带领投资者参观产线，然后回会议室交流。 投资者提出的问题及公司回复情况： 1、公司在液冷服务器测试领域的业务情况目前怎样？公司目前在研发的液冷 零部件主要对标 N 客户哪些产品？ 答：在液冷服务器测试领域，目前除了 N 客户的需求外，还有其他客户也希望 引进液冷及测试解决方案，公司会积极抓住市场需求去延展、开拓。目前对标的主 要是为客户高功率的产品提供热管理方案。 2、液冷零部件对外供应方面进展情况？公司是否有涉及导电材料方面？ 答：液冷零部件是公司未来的发展方向，目前还在推进当中。目前公司自研的 液冷模组相关产品应用在公司测试设备里面。公司在给客户提供液冷解决方案，对 于产品中需要使用的各种材料，公司有在与产业链、高校进行合作研发，进而融进 公司产品当中，以实现交付；公司本身不生产该类材料。 3、公司在零部件方面主要关注哪方面？

	答：液冷领域的水冷头、快接头等方向公司都会关注，公司会从自身的竞争优势出发，基于客户对公司解决方案的认可，公司会面向客户的需求来进行设计开拓以及整合产业链资源，以实现零部件产品的落地、放量。 4、公司从测试领域转向零部件供应的核心优势是什么？ 答：核心优势是公司储备的优质客户资源。基于公司与客户在测试领域的深入合作，公司与客户就其当前及未来产品的需求有深入的沟通、研讨，可以精准捕捉客户产品需求的痛点，为客户提供相应解决方案。 5、服务器测试领域占公司的营收比例？ 答：大数据及云服务器测试领域整体占公司营收 25%左右。 6、公司今年各业务板块的订单预计怎样？ 答：基于 N 客户及其他客户的需求，今年 AI 服务器相关的测试设备的订单预计会比较乐观；而汽车电子订单的增长也较快，且目前订单已经形成交付；3C 领域的订单则比较平稳；MLCC 行业从去年开始复苏，客户的采购处于比较旺盛的状态，MLCC 领域设备的订单增长整体比较快；另外半导体领域的划片机设备，从内部业务来看，营收也有较快的增长，但体量较小，整体占比不大。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次交流活动不涉及应披露重大信息。
活动过程中所使用演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作附件）	无