## 山东汉鑫科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

## 投资者关系活动类别

√特定对象调研

- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

### 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月14日

活动地点: 网络调研

参会单位及人员: 西部证券、兴华基金、太平洋保险资管、创金合信、平安 基金、景顺长城基金、中信资管、珺容投资、长江证券资管、中银基金、同泰基 金、成泉资本、东证自营、华夏久盈、太平洋资管、融通基金、万家基金、华能 贵诚信托、东方港湾、平安基金、中邮理财、富国基金、红石榴投资

上市公司接待人员:董事会秘书王玉敏、投资管理部经理张宇童

#### 三、 投资者关系活动主要内容

问题 1: 请介绍公司在智能驾驶领域的产品布局及前期的已完成业务和后续 发展情况。

回答:智能驾驶领域产品布局涵盖软平台、部分终端及行业解决方案。软平台包括智能网联的云控平台、安全监测平台,以及自主研发的自动驾驶算法系统;硬件部分包含路端边缘计算单元、车载 OBU、路端 RSU 等设备。行业解决方案方面,已落地烟台双向 10 千米开放道路的自动驾驶巴士与智能网联精准公交应用,落地智能网联隧道管理系统、智能教学实训系统。

今年公司在车路云一体化示范建设的基础上,重点布局特种车辆自动驾驶应用。公司与清华大学苏州汽车研究院孵化企业共同出资设立烟台汉华灵动具身智能科技有限公司,开展特种商用车辆研发及生产,主要面向无人清扫、无人拖拽、跨区域物流等自动驾驶应用场景,延展产业链布局,强化技术与产品落地能力。目前潜在跟进订单持续推进中。

# 问题 2:公司向"硬终端+软平台+解决方案"全链条服务商转型的契机是什么?

回答:公司转型契机源于业务发展中的实际需求与市场环境变化。在智能制造领域,2018年公司成立工业互联网部门,以周边工业企业为蓝本开发数字工厂软件系统。2019年公司与华为合作,以软件算法和应用系统为核心服务工业企业,后续推出软硬一体的质检专机,形成"硬终端+软平台+解决方案"雏形。智能驾驶领域硬终端产品涉及边缘计算、车载终端、路侧终端、巡检机器人等。"硬终端+软平台+解决方案"战略,将有效整合产业资源,以客户为中心,全面提升公司全链条服务能力,为客户创造价值。

## 问题 3: 公司推动业务从 1 到 10 的全国性战略布局的推进情况如何?

回答:公司自上市以来一直在努力拓展全国市场,基于各地本地化市场代表处以及济南、北京子公司的建立,形成当前内蒙/东三省、环渤海、长三角和珠三角的市场战略布局。公司将聚焦于人工智能技术的产品研发与创新应用,持续扩大经营规模,进一步增强核心竞争力,巩固和提升公司在行业中的市场地位和品牌影响力,有序推动公司从1到10战略布局的达成。

山东汉鑫科技股份有限公司 董事会 2025 年 10 月 16 日