

证券代码：688507

证券简称：索辰科技

上海索辰信息科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-009

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☒ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☒ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 电话会议 ☐ 其他_____
参与单位名称	公司于2025年10月15日接受了中欧基金、信达澳亚的调研
会议时间	2025年10月15日
会议地点	上海
上市公司接待人员姓名	投资者关系经理：叶泓池先生
投资者关系活动主要内容介绍	活动基本内容介绍： 叶泓池先生对上海索辰信息科技股份有限公司（以下简称“公司”、“索辰”）发展历程和 CAE 产品线进行了介绍，包括流体、结构、声学、光学、电磁、测控、多学科仿真云以及物理 AI 的底层算法、功能模块应用的物理场景情况等。 相关问答内容： 1、物理 AI 具体解决了低空经济中哪些痛点？ 答：低空经济的快速发展伴随着安全隐患，主要包括： （1）气象风险：强风、降雨、雷暴等天气条件可能导致无人机失控或坠毁。 （2）电磁干扰：城市环境中无线电信号、5G 网络等可能干

	扰无人机通信和导航。 （3）空域管理：随着无人机数量增加，缺乏有效的无人机交通管理（UTM）系统可能导致碰撞风险。 这些挑战要求先进的模拟技术来预测和缓解风险，物理 AI 平台通过实时重构气象和电磁环境，为低空经济的安全发展提供了关键支持。物理 AI 平台高保真模拟、实时数据整合和协作功能使其成为应对低空飞行安全挑战的理想工具。从优化飞行路径到支持 UTM 系统开发，物理 AI 平台展示了在低空经济中的广泛应用潜力。 2、在企查查等网站上看到索辰中标绍兴越城区低空三维物理资产实时管控平台项目，金额 3096 万元，请介绍一下。 答：目前公司成熟物理 AI 产品包括具身智能虚拟训练方案、低空三维地图等。本订单为公司物理 ai 技术在低空经济领域的具体落地，实现了物理 ai 技术在低空领域 0-1 的突破。此合同中标金额为 3096 万元，涵盖实施面积 20 平方公里，相对城市广阔的空域面积尚处于起步阶段，未来公司将积极拓展更大范围应用落地。 关于物理 AI 产品在低空领域解决的客户核心问题，主要集中在三个方面：一是安全性，通过物理 AI 技术的精准建模与分析，提升低空作业、运行过程中的安全保障能力，降低潜在风险；二是成本端，借助技术优化与效率提升，帮助客户有效控制低空领域相关业务的运营成本，增强市场竞争力；三是技术端的颠覆性优势，重点突破从单一专业场景向通用化应用的延伸，扩大技术应用范围，为客户提供更全面、灵活的解决方案，进一步挖掘低空经济领域的市场潜力。 索辰科技将持续聚焦低空经济产业核心技术攻关，联合地方推进低空经济物理 ai 平台建设，构建低空空域智能化管理体系，助力越城区打造全国低空经济先行区。本订单标志着索辰
--	---

	科技的物理 ai 技术在低空经济领域的战略布局进入了实质化落地阶段。 3、简单介绍一下公司拟收购的北京力控元通科技有限公司 答：力控科技是核心生产制造类工业软件 SCADA 的研发、销售厂商，是国内 SCADA 行业内的领军企业。力控科技聚焦 SCADA 领域二十余年，产品涵盖智能制造领域的数据采集及监控、实时数据库、工控信息安全等环节，赋能用户实现“精益制造、安全生产、提质增效、节能降耗、绿色环保”的业务目标。目前国内 SCADA 市场长期被西门子、施耐德、通用电气等国外巨头公司垄断，近年随着国内高端制造业规模的持续扩大和智能化提升，中国的 SCADA 软件市场国产品牌提升的空间还有很大。力控科技市占率与产品线丰富程度在行业内均处于第一梯队，并率先实现产品的国产化，已在我国油气、石化、矿山、冶金、市政等行业领域广泛应用，具有较强的技术实力和发展潜力。 团队成员深耕行业多年，经验及行业资源丰富。核心成员拥有多年工业自动化、数字化、智能化的经验，对工业软件研究深入，可以精准定位客户需求。力控科技聚焦智慧市政、油气、能源、制造行业，服务中石油、中石化、国家能源、中国电科、宝钛集团等头部工业企业。 通过产品的整合，索辰科技的仿真分析软件能够基于力控科技收集到的数据驱动仿真，快速重构系统的运行状态，预测未来的演化趋势，并模拟极端或未曾出现的工况。其推演结果又能反哺 SCADA 系统，使其从简单的状态监控延伸至预测、诊断与优化，而力控科技通过传感器网络和控制单元，持续不断地采集电压、电流、温度、压力、流量等实时数据，并存入时序数据库。这些数据构成了物理系统的“事实层”，为 CAE 模
--	---

	型的验证与校准提供了坚实依据，并且力控科技在工业生产领域所形成的垂直行业数据模型及技术经验能够反哺索辰科技的仿真模型，形成“设计-仿真-优化-生产”的闭环系统。这种从工业设计到生产制造全流程的全生命周期工业软件体系不仅解决了传统工业软件中研发设计与生产制造环节相割裂的行业痛点，同时更为工业制造业企业提供了健全的“端到端”解决方案。 4、公司公告收购的昆宇蓝程基本情况如何？ 答：昆宇蓝程（北京）科技有限责任公司创立于 2012 年，是主要为军工和航天应用而服务的高新技术企业，业务版块主要分为：卫星组网全过程的技术咨询和工程建设，空间目标（碎片）监测预警和计算的服务，以及军事航天技术的仿真试验和训练。目前具有完备的产品体系和专业精准的解决方案。公司以专注星间互联，服务空间工程的理念为牵引，先后为各技术型部队，航天科技和科工集团，国防工业领域，中科院系统和民营航天企业提供了数百项专业的技术咨询和产品+方案的专业化服务。 昆宇蓝程聘请两院院士对队伍建设给予长期的规划指导和帮助，公司拥有长期工作在相关专业领域的第一线的核心技术人员，主要来源于中科院，国防科技大学，北京航空航天大学，北京邮电大学等重点院校以及航天相关院所，在产品设计、研发管理、试装试测、市场拓展、用户保障等方面具有专业能力和丰富的经验，形成了“科研-工程化-交付”的闭环能力。 5、公司关于收并购战略如何考虑？ 答：公司收并购的第一大重点方向，是围绕物理 AI 技术生态完善展开。物理 AI 并非单一技术领域，而是涵盖复杂技术与生态的系统工程——它不仅需要 CAE 求解建模来训练物理 AI 模
--	---

	型，还涉及实时环境感知、数据传递、实时数据库等多个关键环节。这些功能在实际落地时，需要依托深厚的工程经验进行打磨磨合，而部分公司在硬件端已形成扎实的技术积累，恰好能补全我们生态中的关键拼图。因此，公司当前收并购布局会重点关注这类具备硬件技术优势的标的，通过整合资源进一步完善物理 AI 技术生态，确保技术落地的完整性与实用性。 其次，第二大收购思路聚焦于渠道端资源整合。在市场拓展中，我们发现部分企业拥有优质的客户资源，且具备快速响应客户需求的能力——这类企业的客户关系若能与公司产品有效结合，将大幅提升公司产品的市场触达效率与落地速度，为未来业务增长提供有力支撑。所以，对于具备渠道优势的标的，我们也会纳入收并购考量范围，通过资源协同实现互利共赢。 最后，需要特别补充的是，无论收并购方向如何拓展，公司始终以仿真求解能力作为核心基础，这一点不会改变。物理 AI 业务的开展，离不开公司原有 CAE 仿真技术的支撑，而 CAE 仿真技术正是我们在该领域的最高技术壁垒。因此，在后续国内外收并购标的筛选与合作过程中，我们会始终以保障并强化仿真求解这一核心能力为前提，确保收并购动作与公司整体战略方向一致，为物理 AI 业务的长期发展筑牢根基。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	不涉及应披露的重大信息。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 10 月 17 日