

证券代码：300731

证券简称：科创新源

深圳科创新源新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华夏基金、嘉实基金、国泰基金、平安基金、诺安基金、昱阳私募、上海孝庸私募、中金公司、国金证券、光大证券、华福证券等 18 位机构投资人
时间	2025 年 10 月 16 日 10:30-11:30 2025 年 10 月 16 日 14:30-15:30 2025 年 10 月 17 日 15:00-16:30
地点	公司一楼会议室
上市公司接待人员姓名	梁媛女士（董事、董事会秘书、副总经理） 李静女士（证券事务代表）
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 10 月 16 日及 10 月 17 日通过现场方式接待了机构调研，董事、董事会秘书、副总经理梁媛女士首先对公司基本情况、主要业务、主要产品及其应用领域等做了详细介绍，其次梁媛女士与投资者进行了交流和沟通。具体交流内容如下： 1、公司收购东莞兆科事项目前进展如何？ 答：尊敬的投资者，您好！ 为进一步深化公司在高分子材料产业的业务布局，扩大公司在散热产品领域的应用场景，公司筹划了对东莞市兆科电子材料科技有限公司（全文简称“东莞兆科”）的收购事项，由于东莞兆科股权结构调整涉及较为复杂的跨境并购事宜，因此时间周期较长。截至目前，交易双方对此次股权收购事项均保

	持强烈的合作意向，并对合作事项保持紧密联系及沟通。东莞兆科正积极推进对其境外子公司股权重组整合的相关工作，公司对此保持高度关注，并全力支持和配合东莞兆科的股权重组整合工作。 关于此次收购的最终交易协议及其实施尚待约定的前置条件全部获得满足，且尚需根据相关法律法规及《公司章程》履行公司内部决策和审批程序。 感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！ 2、公司数据中心业务的进展情况及后续发展规划？ 答：尊敬的投资者，您好！ 在数据中心散热业务领域，公司主要通过全资子公司深圳创源智热技术有限公司（以下简称“创源智热”）开展数据中心散热结构件业务，产品包括虹吸式特种散热模组、液冷板等。随着算力行业进入景气周期，创源智热紧跟下游客户成长步伐，采用协同制造与自主产销双轮驱动模式进行生产。近期，基于创源智热的管理协同及产能规划等因素考虑，公司将创源智热的注册地址变更至深圳，并从资金、技术、人力、场地等多维度赋能，协助创源智热在客户端实现有效突破。 数据中心产品及解决方案作为公司 2025 年度经营计划举措的重要部分，公司管理层始终保持高度重视，并持续推动数据中心液冷技术创新与产业化应用，不断提升竞争能力，以抢占行业发展先机。 感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！ 3、请问公司如何看待下一代的液冷技术和导热界面材料？ 答：尊敬的投资者，您好！ 公司始终坚持以市场为导向、以自主研发为基础的技术创新路线。公司核心技术团队人员具备丰富的研发管理和实践经验，对行业发展动向、市场需求变化以及技术变革方向有着敏锐的洞察力。公司高度关注行业新技术、新产品应用，及时根
--	---

	据公司的战略规划以及业务需求进行布局，持续推动技术创新与产业化应用，不断提升竞争能力，以抢占行业发展先机。 感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！ 4、股东舟山汇能本次减持的原因？ 答：尊敬的投资者，您好！ 公司于 2025 年 9 月 5 日披露了《关于控股股东、实际控制人之一致行动人减持股份预披露公告》（公告编号：2025-056）、于 2025 年 10 月 16 日披露了《关于控股股东、实际控制人之一致行动人股份减持计划实施完毕的公告》（公告编号：2025-063），公司股东舟山汇能企业管理咨询合伙企业（有限合伙）（全文简称“舟山汇能”）减持公司股份 141,500 股，占减持时公司总股本的 0.1119%（以下简称“本次减持”）。 舟山汇能为公司 IPO 阶段成立的员工持股平台，本次减持主要系已离职员工的资金需求，该平台中合伙人周东先生本次并未减持其所持合伙企业的份额。截至目前，舟山汇能本次减持计划已实施完毕，舟山汇能本次减持不会导致公司控制权发生变更，不会对公司的治理结构和持续经营产生重大影响。 感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！ 5、公司新能源业务的发展情况？ 答：尊敬的投资者，您好！ 受益于新能源在售车型数量快速增加、智能化水平提升、充换电基础设施不断完善等因素，我国新能源汽车市场需求持续增长。2025 年以来，搭载麒麟电池与神行电池的新势力品牌车型市场表现较好。公司控股子公司苏州瑞泰克散热科技有限公司（以下简称“瑞泰克”）所生产的高频焊液冷板正是适配麒麟电池与神行电池的关键散热组件，在保障电池高效稳定运行方面发挥着重要作用。2025 年，瑞泰克持续巩固与大客户宁德时代的合作关系，并不断加大对海外市场客户的开拓力度，进一步巩固公司在行业内的领先地位，推动业绩稳健增长。
--	--

	感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 10 月 17 日