运达能源科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号:

投资者关系活	√特定对象调研	□分析师会议
动类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称	西部证券 邓宇轩, 佑诗基金 王渊, 浦泓资产 彭聪, 东吴	
及人员姓名	电新 胡隽颖, 开源电新 陈诺, 友安众晟资产 张恒辉, 国	
	投证券 文思奇,中财招商投资 陈哲文、汪志宇、朱敏敏、	
	林亚琴,华创证券 吴含,长	长江资管 曹欣, 国金资管 曾萌
时间	2025年10月17日	
地点	运达股份会议室	
上市公司接待	董事会秘书兼副总经理 魏敏	
人员姓名	证券事务代表 马帅帅	
	投资者关系经理 葛伟威	
	1、请介绍一下公司 2025 年	上半年订单情况?_
投资者关系活	答: 2025年1-6月,公司新增订单11,974.28MW;截止2025	
动主要内容介 绍	年 6 月底,累计在手订单 45,866.86MW,其中 2MW-4MW(不	
	含 4MW) 风电机组 998.70MW, 4MW-6MW(不含 6MW)	
	风电机组 8,223.24MW, 6M	W 及以上的风电机组 36,644.92

 MW_{\circ}

2、请介绍一下风机的招标价格?

答:风电机组的价格受到产品类型、市场环境、项目条件等多方面因素的综合影响。2024年10月的北京风能展上,国内12家整机商签订《中国风电行业维护市场公平竞争环境自律公约》,重点解决低价恶性竞争、合同条款有失公平等问题;同时,随着行业内对风机质量和可靠性的重视程度持续提高,更多业主倾向于高质量、高性能、度电成本最优的机组,今年风机招标价格小幅回升。

3、请介绍一下公司海上风电业务的发展规划?

答:公司深耕浙江并积极布局沿海省份市场,力争海上风电排名行业领先,形成海风品牌优势及核心竞争力,具体为:一是先后在大连太平湾、温州洞头两地投资建设海上风电总装基地,形成"一南一北"海上风电基地布局;二是充分发挥浙江省内资源禀赋优势及省属国企优势,在省内实施谋划一批近、远海风电项目;三是积极关注大连、广东等地的深远海市场。

4、请介绍一下公司海外业务的情况?

答:中国的陆上风电无论在技术水平还是供应链保障能力上均处于世界一流水平,成本端的优势愈加明显,国际竞争力

	持续增强,未来全球很多区域的中国风电机组占比将持续提
	升。
	2024年公司海外中标容量同比增长超100%,连续两年保持
	翻倍增长,并在中东、北非等市场实现突破,首次获取项目
	订单。
	公司未来将加速全球战略布局,加大海外新业主开拓力度,
	提升海外订单规模,打造公司未来盈利增长点。
	5、请介绍一下公司 2025 年上半年新能源电站的业务情况?
	答: 2025年1-6月,公司新增新能源项目核准/备案权益容量
	达 605.98MW。截至 2025 年 6 月末,公司累计权益并网容量
	1,203.11MW。
	公司稳步推进自有新能源电站项目建设进度,不断优化自有
	电站运营管理体系,2025年上半年实现发电收入2.24亿元,
	同比增长 31.08%。
附件清单	
(如有)	
日期	2025年10月17日