证券简称: 德生科技

广东德生科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-011

投资者关系活动类	□特定对象调研 □分析师会议
别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会
	□现场参观 □其他
参与单位名称及人	上善如是基金、松山创投、民沣基金、必达资本、麻王投资、璟
员姓名	澄资本、九益私募、初华资本、致远私募、浙商证券、华安证券
时间	2025年10月17日15:00-16:30
地点	深圳
上市公司接待人员	副总经理兼董事会秘书、财务总监 陈曲女士
姓名	
投资者关系活动主要	本次会议重点介绍德生科技全栈式 AI 技术架构、及 AI 底座
内容介绍	赋能"就业""就医""政务"等核心民生场景服务的商业模式、
	变现能力、未来发展前景,并与投资者进行充分交流,纪要如下:
	问题 1:公司提出"AI+民生场景服务"的方向,目前已取得哪些
	阶段性成果?
	答:您好,公司已建成 AI 核心技术底座,完成通用大模型对接与
	自研大模型训练,会适时推出"德生政多星"产品;同时,公司
	通过线上新媒体运营、线下端侧智能体布局,持续积累民生服务

互动数据,反哺模型优化,为各地市赋能,实现服务采购。

在智能体应用服务平台方面,公司已构建知识图谱、文档知识库 及模型协同机制,完成整体技术架构搭建。当前重点落地场景涵 盖就业、就医、社保及政务服务等领域,其中就业与社保服务在 财务数据上表现较为突出,构成当前业绩基础; 医疗和政务服务 则是公司下一步运营突破与增长的重点方向。感谢您的关注!

问题 2: 公司如何搭建民生运营服务生态?

答:您好,一方面,公司深度践行"数据+模型+场景"服务闭环,依托 AI 支撑平台,融合自研、通用大模型,并基于智能客服积累的城市服务数据,构建知识图谱与知识库,通过模型训练与推理,全面赋能就业、就医、政务等核心民生场景;目前公司自研政务大模型已通过国家网信部门备案。

另一方面,公司深耕政务民生领域,充分发挥行业垂直领域知识底座、服务数据底座优势,打破数据孤岛,支撑端侧智能体与政务大模型持续优化,精准服务各类 C 端民生场景,逐步构建以"人"为核心的民生运营服务生态。感谢您的关注!

问题 3: 公司的业务模式是什么,以及 AI 在医疗场景的应用如何?

答:您好,公司充分发挥民生领域运营服务商的身份价值和卡位优势,聚焦就业、就医、政务、社保等核心民生场景,采用"平台+运营"服务模式,携手B端合作伙伴构建运营服务生态。在智能体落地方面,基于公司在行业垂直领域的专业能力,有互联网大厂/运营服务商选择与公司开展合作,实现公司技术能力与合作伙伴硬件、算力资源的深度融合。

在医疗场景上,公司联合中国银联、广州医保共同开发"就医无感支付平台";依托公司核心团队的算法能力,摒弃传统 IT 架构

导致的数据孤岛问题,运用 AI 算法整合碎片化医疗数据,提升运营服务效率。目前,公司正积极整合医疗供应链资源,未来将链接更多 B 端医疗资源(如:商保理赔、慢病管理等),精准推送医疗健康相关服务。感谢您的关注!

问题 4: 公司如何看待未来 3-5 年就业服务的发展前景?

答:您好,就业作为国家"六稳"之首,始终是国家政策重点支持的方向。公司长期深耕社保民生服务领域,在人社行业沉淀深厚的"Know-How"能力,依托政府合作优势,获得运营服务商身份价值。在就业服务上,公司聚焦高校毕业生、农民工等重点人群,打造灵活就业、零工市场等新就业业态服务品牌,通过"线上平台+线下驿站"一体化服务模式,运用 AI 工具提升人岗撮合匹配效率,高效触达 C 端用户,形成可复制的运营闭环。未来,公司将持续联合 B 端合作伙伴,共同拓展多元化就业场景服务,市场规模将取决于所覆盖城市的人口规模及服务深度。感谢您的关注!

问题 5: 公司如何看待业务可持续性的价值点?

答:您好,公司长期深耕社保民生领域,立足"社保卡服务商"基础定位,依托社保卡的全民性、实名性与唯一性,搭建政务与民生的桥梁。公司通过制卡、发卡服务广泛积累用户基础,持续拓展多元化场景服务,构建覆盖人社领域从G端到C端的运营服务体系,不断释放社保卡在民生服务中的独特价值和市场潜力。

在战略方向上,公司以 AI 技术为底座、以运营能力为核心,深度连接各类民生服务场景,不断沉淀专业化场景数据,联合 B 端共同打造以"人"为核心的民生运营服务生态,推动业务可持续发展。感谢您的关注!

附件清单(如有)	无
日期	2025年10月17日