证券简称: 康斯特

北京康斯特仪表科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: <u>20251024</u>

投资者关系活	□特定对象调研	□分析师会议
动类别	□媒体采访	■业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 ()
参与单位名称	信达证券、中信证券、中泰	证券、工银瑞信基金、宝盈基金、国投瑞
及人员姓名	银基金、平安基金、华富基	金、国泰基金、诺安基金、平安基金、信
	达澳亚基金、景林资产、大	家资产、太平资产
	(以上排名不分先后)	
时间	2025-10-24	
地点	公司会议室&进门财经系统	
上市公司接待	刘楠楠 董事会秘书	
人员姓名	李 广 证券事务代表	
人员姓名		
人员姓名	李 广 证券事务代表 校准与测试业务	
人员姓名		青况及其对毛利的影响
人员姓名	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税(情况及其对毛利的影响 引出口美国的产品关税税率为 55%(包含此
人员姓名	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税。 答:截至三季度末,公司	
人员姓名 投资者关系活	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税(答:截至三季度末,公司前 25%的 301 关税和新增 30%	引出口美国的产品关税税率为 55%(包含此
	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税 答:截至三季度末,公司前 25%的 301 关税和新增 30% 坡子公司处理非美业务以降	引出口美国的产品关税税率为 55%(包含此的基础关税及芬太尼税)。公司通过新加
投资者关系活	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税 答:截至三季度末,公司前 25%的 301 关税和新增 30% 坡子公司处理非美业务以降	司出口美国的产品关税税率为 55%(包含此 的基础关税及芬太尼税)。公司通过新加 低关税影响,三季度关税和运费同比下降
投资者关系活	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税。 答:截至三季度末,公司前 25%的 301 关税和新增 30%	司出口美国的产品关税税率为55%(包含此份的基础关税及芬太尼税)。公司通过新加低关税影响,三季度关税和运费同比下降每业务则通过提价与合作伙伴共担成本,
投资者关系活	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税。 答:截至三季度末,公司前 25%的 301 关税和新增 30% 坡子公司处理非美业务以降 30%,对毛利有正向作用,美整体毛利保持稳定。	司出口美国的产品关税税率为 55%(包含此 的基础关税及芬太尼税)。公司通过新加 低关税影响,三季度关税和运费同比下降 国业务则通过提价与合作伙伴共担成本, 行业分布,以及今年需求波动情况?
投资者关系活	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税 答: 截至三季度末,公司 前 25%的 301 关税和新增 30% 坡子公司处理非美业务以降 30%,对毛利有正向作用,美整体毛利保持稳定。 (2) 海外主要增长区域及经济。国际市场方面,美	司出口美国的产品关税税率为 55%(包含此的基础关税及芬太尼税)。公司通过新加低关税影响,三季度关税和运费同比下降国业务则通过提价与合作伙伴共担成本, 行业分布,以及今年需求波动情况? 国和欧洲仍是主要购买力强的市场,亚洲
投资者关系活	校准与测试业务 (1) 公司目前面临的关税。 答:截至三季度末,公司前 25%的 301 关税和新增 30%	司出口美国的产品关税税率为 55%(包含此的基础关税及芬太尼税)。公司通过新加低关税影响,三季度关税和运费同比下降国业务则通过提价与合作伙伴共担成本, 行业分布,以及今年需求波动情况? 国和欧洲仍是主要购买力强的市场,亚洲

户结构相对稳定。

(3) 新加坡子公司的业务占比及未来规划?

答:目前新加坡子公司处理约 40%的非美业务,并且新加坡发货无需承担关税,未来将继续提升其在国际渠道中的价值比重。

(4) 美国区域毛利率变化情况如何?提价后客户是否会转向竞争对 手采购?是否考虑在美国设厂以规避关税?

答:公司提价会影响一部分客户的采购意愿,有些客户做了延迟采购,但更多的影响还是关税政策的不确定性,只要关税政策确定,客户观望情绪将减少,订单兑现也会加快。友商基本均为欧美国际型企业,供应链也是全球化布局,在全球市场同样面临关税问题,他们也需要通过加价应对,所以全球综合来看,关税对我们和友商都有影响。

今年美国区域毛利同比低于同期,主要因去年在石化行业高毛利项目型订单,若剔除该特殊因素,长期毛利率基本稳定。同时,公司也在调整美国区域产品销售策略,将更多高毛利产品投放该区域,即便加征关税,仍能凭借高毛利对冲关税成本,以保证美国区域整体毛利水平不受太大影响。

暂无建厂计划,美国生产成本高、产业工人短缺,且供应链不完整,综合成本仍高于关税影响。

(5) 国内市场下游行业表现以及全年展望?

答:前三季度,下游行业占比较高是计量检测、电力、仪表及传感器行业,仪表及传感器行业的增速最快,在国内营收中的行业占比从原来的个位数提升至 12%+,主要受益于压力控制器等全自动压力产品的带动。对于仪表和传感器的制造企业,新压力控制器适配度高,应用场景从实验室覆盖到产线,客户采购量显著增加,同时带动了其他产品销售。

(6) 公司三季度现金流改善的主要原因有哪些?

答: 国外代理商采取款到发货政策和国内民企预付款比例增加是

现金流优化的关键,前三季度经营性现金流同比增加约3500万元。

国内销售中,国央企及事业单位客户占比约 60%,且该占比保持稳定。国央企是优质客户,可靠性、信誉度高,购买能力和长期复购率强,虽会产生应收账款,但仍是不可或缺的重要客户群体;民营企业付款方式好,但价格折扣较高,购买力和规模与国企存在差异。二者均为公司重要客户,各有利弊、相互补充。

(7) 公司研发投入强度变化情况以及预期

答:研发创新是公司长期战略,15%或以上是比较合理的比例。今年投入略有变动因去年年末有部分项目结项,单三季度投入较上半年有所增长,主要因为有一些新项目设立,投入强度将逐渐增大。

传感器垂直一体化及数字化平台

(1) 传感器自研进展及量产计划?

答:传感器项目计划今年结项,目前除微压传感器在收尾测试外, 其他量程段传感器已陆续小批量生产。今年整体计划生产1万只, 用途主要为自用替代外采、部分用于测试和新产品开发。明年不会 完全替代公司的整体传感器用量,因需逐步测试自研传感器稳定参 数,以及消化外购传感器库存,未来除自研无法覆盖的量程或型号 外,外购占比将极低。

目前传感器尚未直接对外销售贡献营收,计划明年年末才会有相关产品上市,压力变送器同步研发中。

(2) 数字化平台业务的拓展、交付情况如何,今年如何展望?

答:数字化平台以控股子公司明德产品为主,目前项目制居多,收入确认受验收节点影响波动较大,三季度增速比较快。该业务目前在公司整体营收中占比不高,其波动对公司业务影响不太大。全年预期与去年基本持平略有增长,与公司整体目标相匹配。

附件清单(如	公司参会人员与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照有关
有)	规定,没有出现未公开重大信息泄露等情况。
日期	2025-10-24