证券代码: 301108 证券简称: 洁雅股份

铜陵洁雅生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-012

	☑特定对象调研 □分析师会议
投资者关系	□媒体采访 □业绩说明会
活动类别	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
4 L 4 L 4 Th	浙商证券: 史凡可、曹馨茗、陈思诺、郭子熠、单来娟; 华商基
参与单位名称	金: 黄灿、崔志鹏、商家宁; 国寿养老: 崔恒旭; 汇添富基金:
及人员姓名	徐逸舟、杨涛、方心诣。
	2025 / 10 / 27 / 10 00 11 00 12 20 14 20 15 00 15 50
时间	2025年10月27日 10:00-11:00、13:30-14:20、15:00-15:50
地点	铜陵市狮子山经济开发区铜井东路 1928 号
	铜陵洁雅生物科技股份有限公司会议室
上市公司接待	副总经理、董事会秘书: 胡能华
人员姓名	证券事务代表:徐文丽
	一、公司简介
	铜陵洁雅生物科技股份有限公司成立于 1999 年,是一家专
	注于湿巾类产品研发、生产与销售的专业制造商,经过二十多年
	的发展,公司在湿巾产品的研发和生产等方面拥有深厚的技术积
投资者关系活动	累和行业经验。公司 2021 年 12 月 3 日登陆深交所创业板,募投
主要内容介绍	项目正在稳步推进中。公司 2025 年前三季度营业收入为 5.65 亿
	元,净利润为 6,790.31 万元。
	二、问答环节
	Q1:介绍公司 2025 年度的整体经营情况以及未来的业绩展
	望情况?
	A: 公司 2025 年前三季度实现营业收入 5.65 亿元,净利润

6790.31万元。业绩增长主要源于外销客户订单的增加、业务规模效应的显现以及产品结构的持续优化。

Q2: 公司未来的核心业务驱动力有哪些?

A: 未来增长将主要依赖两大引擎: 一是深化与现有国际品牌客户的合作,不断拓展产品品类和销售区域; 二是美国工厂建成投产后带来的新市场空间和本地化供应优势。

Q3: 公司在拓展新客户方面有何进展?

A: 2025年二季度以来,公司湿巾业务订单充足,存量客户订单稳定,并承接了部分关键客户在欧洲市场的新增业务。同时,公司也在积极拓展国际品牌客户的其他区域市场业务。

Q4: 公司跟客户的合作黏性怎样?

A: 公司主要客户多为世界知名企业,合作稳定性较强。同时,主要客户对产品质量要求较高,普遍建立了合格供应商认证体系,相关认证时间长、维度广、标准高、过程复杂,公司主要客户对通过认证的供应商一般不会轻易更换。

投资者关系活动 主要内容介绍

Q5: 公司与客户有调价机制吗?

A: 公司与客户有相应的调价机制,在原材料价格和汇率出现波动的时候将会触发调价机制。

Q6: 与同行业相比,公司与其他公司的优势是什么?

A: 通过多年潜心贯注于湿巾市场的开拓发展与经验积累, 公司在技术研发、生产工艺、质量控制、客户资源、产品种类等 各方面形成了自身显著的核心竞争优势。

Q7: 美国工厂的进展和未来规划情况如何?

A: 美国工厂目前正处在建设期。预计 2026 年投产,投产后将重点服务北美市场。

Q8: 美国工厂有哪些投资风险?

A: 美国工厂的主要投资风险包括: 1、客户审核能否一次性通过; 2、投产时间可能延迟; 3、中美文化差异可能导致生产效率不达预期。敬请投资者注意相关风险。

	Q9: 公司目前的产能利用率如何? 未来的资本开支计划是怎
	样的?
	A: 目前公司产能利用率维持在 80%以上,新增产能的建设
	周期预计为 3-6 个月。
	Q10:公司自主品牌的建设情况如何?
	A: 公司前期通过基金孵化的自主品牌效果未达预期,目前
投资者关系活动	仍在持续推进但已大幅减少投入。
主要内容介绍	Q11:公司近几年的分红政策是怎样的?
	A: 公司在分红政策上秉持回报股东与支持发展并重的原则,
	将结合实际经营情况及未来资金需求,制定合理的分红方案。
	本次投资者交流会活动中,公司严格依照《深圳证券交易所
	上市公司自律监管指引第2号——创业板上市公司规范运作》等
	规定执行,未出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单(如有)	无
日期	2025年10月27日