证券简称: 民爆光电

深圳民爆光电股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动	□特定对	象调研	□ 分析	师会议		
类别	□ 媒体采访		□√业绩说明会			
	 □ 新闻发布会		□ 路演活动			
	□ 现场参观					
	□其他	(<u> </u>		<u> Y谷)</u> ————————————————————————————————————	1	
参与单位名称及	编号	亚克甘入竺西	单位名称			
人员姓名	$\begin{vmatrix} 1 \\ 2 \end{vmatrix}$	平安基金管理有限公司 长江证券(上海)资产管理有限公司			_	
	3	天治基金管理有限公司			-	
	4	宽远资产				
	5	东方证券				
	6	华西证券				
	7	西南证券				
	8	银河证券			-	
	9	上海弘尚投资管理合伙企业(有限合伙)				
	10	新华养老保险	放股份有限公	·司		
	11	申万宏源				
	12	财通证券				
	13	国信证券				
	14	国泰海通				
	15	信达澳亚基金		司		
	16	紫金信托有限	見责任公司			
	17	招商证券				
时间	2025年10月27日(周一)下午15:30-16:30					
地点	 深圳市宝	展圳市宝安区福永街道(福园一路西侧)润恒工业厂区2栋5楼				
	会议室					
		总经理兼董	車会級丑			
			事宏松节			
员姓名	财务总监	刘俊				
	证券事务	事务代表 李娜				
投资者关系活动	Q: 请介绍一下 2025 年前三季度营收增长区域有哪些?					
主要内容介绍	A: 尊敬的投资者您好, 2025 年前三季度营收增长的区域主要有					
	亚洲(外销)、国内、非洲、大洋洲,同比增长11.88%、17.94%、					

14.76%、3.02%。感谢您的关注。

Q:请介绍一下公司三大主营板块商业照明、工业照明及特种照明中是哪一个业务板块增长较快,对公司经营将产生怎样影响?

答: 尊敬的投资者您好,2025年前三季度,特种照明增速最快,同比增长50%,营收占比由去年同期的4.72%提升至7.10%。特种照明具有高附加值、高技术壁垒特征,相应的毛利率也比较高。公司在特种照明板块具有足够的技术储备和产品开发迭代能力,未来随着特种照明规模的提升,将有效保障公司整体的盈利能力。感谢您的关注。

Q: 越南工厂建设进度? 越南工厂投入使用对公司未来发展的影响有哪些?

A: 尊敬的投资者您好,越南工厂计划于 2026 年 8 月投入使用,满产能达到产值 5 亿元。越南产能布局主要为了应对北美市场拓展需求,同时也为了应对未来潜在的欧洲市场可能的贸易保护的问题。感谢您的关注。

Q: 未来公司在特种照明业务板块的布局如何?

A: 尊敬的投资者您好,目前公司的特种照明包括植物照明、应 急照明、医美照明、防爆照明四个板块,尽管目前收入占比只有 7%+,但公司非常重视对特种照明的投入。公司对每个板块都成 立独立公司精细化运营,专注单一领域进行研发和市场投入,未 来 2-3 年每个板块的目标是做到 1-1.5 亿以上的收入。

未来公司也会考虑内部孵化或者外延并购的形式布局功能 型健康照明、航空照明、海洋照明等细分领域。

Q: 目前在手订单情况?

答:尊敬的投资者您好,目前在手订单依然保持较高存量规模,订单金额超3亿元人民币。感谢您的关注。

Q: 关税摩擦对 LED 照明市场竞争格局及公司发展造成怎样的影响吗?

A: 尊敬的投资者您好,2025年前三季度,公司直接和间接出口至美国市场的产品占总收入的比例约为 7%,美国加征关税对公

司的经营影响很小。未来,一方面,公司将进一步加大在主要市场如欧洲、大洋洲、亚太及中东等地区的推广力度,增强与客户合作深度,同时积极挖掘新兴国家市场需求,加大新兴国家市场开发力度,不断拓展新客户;另一方面,公司将进一步加强内部供应链管理来控制成本;同时,公司通过实施募投项目,在越南新建工厂,计划于 2026 年 8 月投入使用,从而应对可能产生的贸易摩擦等问题。

在逆全球化和贸易保护主义抬头的背景下,民爆光电所具备的供应链外延拓展能力,使公司从一个单纯的制造商,转变为一个具有高度韧性和适应性的供应链解决方案提供商。这不仅是应对关税摩擦的"盾牌",更是公司在全球市场竞争中主动出击、开疆拓土的"利剑"。这种能力正日益成为出口型制造业企业最重要的核心竞争力之一。谢谢。

Q:请问公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些?谢谢。

A: 尊敬的投资者您好,公司将围绕"做大商业照明、做强工业照明及做专特种照明"的发展战略,从以下方面不断提升公司经营质量: 1、在研发方面,公司将持续加大研发投入及技术创新,不断开发和拓宽产品应用领域,加快产品的迭代更新,进一步满足各应用领域客户的各种需求,保持公司产品竞争力; 2、在市场拓展方面,公司将进一步加大在主要市场如欧洲、大洋洲、亚太及中东等地区的推广力度,增强与客户合作深度,同时积极挖掘新兴国家市场需求,加大新兴国家市场开发力度,不断拓展新客户; 3、在成本控制方面,公司将继续加强内部供应链管理来控制成本;此外,公司将积极推动在关税豁免区做供应链延伸等。谢谢。

Q:未来会持续分红吗? 分红力度会保持下去吗?

A: 尊敬的投资者您好,公司非常注重对投资者的回报,实行积极、持续、稳健的利润分配政策,根据公司披露的《未来三年股东回报规划(2023-2025年)》,每年以现金方式分配的利润不少于当年实现的可分配利润的50%,连续三年以现金方式累计分

配的利润不少于最近三年实现的可分配利润 50%。2023 年度,公司实施现金分红 2.49 亿元,股利支付率为 108.22%; 2024 年公司实施现金分红 1.96 亿元,股利支付率为 84.80%; 公司已累计回购公司股份 1,483,309.00 股,占公司目前总股本的 1.4171%,成交总金额为 49,495,173.73 元。未来,公司将严格按照市值管理新规的相关要求,以提高公司质量为基础,依法综合运用各类市值管理方式提升公司投资价值。同时继续加强与投资者的沟通,通过定期报告、投资者关系活动等方式,持续提升信息披露质量。感谢您的关注。

Q: 回购计划完成,何时推股权激励?

答: 尊敬的投资者您好,公司非常重视对核心员工的激励,新一轮的股权激励将择时推出,具体时间请关注相关公告。

附件清单(如有)

日期

2025-10-27