### 证券代码: 300565

# 深圳市科信通信技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

	☑特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活动	   □媒体采访	□业绩说明会
类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他
参与单位名称及	Alpha Seeking 对冲基金、	深圳创华投资、赛马资本、幸福阶乘基金、
人员姓名	惠华控股及个人投资者	
时间	2025年10月27日(星期一)15:00-16:30	
地点	深圳市龙岗区宝龙街道新	· 所能源一路科信科技大厦
上市公司接待人	董事会秘书、副总经理:	李茵
员姓名	证券事务代表: 杨悦纬	
	1、公司三季度业绩	情况如何?业绩表现的原因?
		<b>情况如何?业绩表现的原因?</b> 季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较
	回答: 2025 年前三國	
	回答: 2025 年前三國	季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较年初至报告期末实现归属于上市公司股东的
Ln 3/2 + 24 72 17 -1	回答: 2025 年前三章 上年同期增加 24.05%; 净利润-6,970.96 万元,转	季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较年初至报告期末实现归属于上市公司股东的
投资者关系活动	回答: 2025 年前三章 上年同期增加 24.05%; 净利润-6,970.96 万元,车 业绩变动原因: 受美	季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较年初至报告期末实现归属于上市公司股东的交上年同期增加 46.43%。
投资者关系活动主要内容介绍	回答: 2025 年前三章 上年同期增加 24.05%; 净利润-6,970.96 万元,车 业绩变动原因: 受美 国际业务订单同比有所回	季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较年初至报告期末实现归属于上市公司股东的交上年同期增加 46.43%。 是国关税政策的不确定性影响,公司第三季度
	回答: 2025 年前三章 上年同期增加 24.05%; 净利润-6,970.96 万元,车 业绩变动原因: 受美 国际业务订单同比有所回 材料采购价格和市场销售	季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较年初至报告期末实现归属于上市公司股东的交上年同期增加 46.43%。 医国关税政策的不确定性影响,公司第三季度回落,但全年累计有所增长;报告期内公司原
	回答: 2025 年前三章 上年同期增加 24.05%; 净利润-6,970.96 万元,车 业绩变动原因: 受美 国际业务订单同比有所回 材料采购价格和市场销售	季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较年初至报告期末实现归属于上市公司股东的交上年同期增加 46.43%。 医国关税政策的不确定性影响,公司第三季度回落,但全年累计有所增长;报告期内公司原告价格趋于稳定,存货减值损失下降,公司整公司 5G 智能产业园项目折旧费用和运营费用
	回答: 2025 年前三章 上年同期增加 24.05%; 净利润-6,970.96 万元,车 业绩变动原因: 受美 国际业务订单同比有所国 材料采购价格和市场销售 体业绩有所提升,但子公	季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较年初至报告期末实现归属于上市公司股东的交上年同期增加 46.43%。 医国关税政策的不确定性影响,公司第三季度回落,但全年累计有所增长;报告期内公司原告价格趋于稳定,存货减值损失下降,公司整公司 5G 智能产业园项目折旧费用和运营费用一定影响。
	回答: 2025 年前三季 上年同期增加 24.05%; 净利润-6,970.96 万元,车 业绩变动原因: 受美 国际业务订单同比有所回 材料采购价格和市场销售 体业绩有所提升,但子公 对公司整体业绩仍产生一 2、请问公司是否有	季度,公司实现营业收入 42,910.97 万元,较年初至报告期末实现归属于上市公司股东的交上年同期增加 46.43%。 医国关税政策的不确定性影响,公司第三季度回落,但全年累计有所增长;报告期内公司原告价格趋于稳定,存货减值损失下降,公司整公司 5G 智能产业园项目折旧费用和运营费用一定影响。

年年度股东大会审议通过了《关于公司〈2024 年限制性股票激励计划(草案)〉及其摘要的议案》,确定本激励计划的激励工具为限制性股票(第二类限制性股票),股票来源为公司向激励对象定向发行的公司 A 股普通股股票。本激励计划拟向符合要求的激励对象授予1,077 万股限制性股票。公司开展 2024 年限制性股票激励计划,是为了进一步建立、健全公司长效激励机制,吸引和留住优秀人才,充分调动公司核心团队的积极性,有效地将股东利益、公司利益和核心团队个人利益结合在一起,使各方共同关注公司的长远发展。

#### 3、请问公司目前在美国是否有客户?业务开展的情况如何?

回答:公司对美直接出口产品业务收入占总营收的比例较低,公司将密切关注外部市场环境和关税等贸易政策的变化,加强与客户的沟通,及时调整公司生产经营策略,积极应对市场和政策变化。

### 4、公司目前海外客户主要分布在哪些国家? 贸易战对公司海外客户有无影响?

回答:公司海外主要客户是爱立信、诺基亚等,其总部分别位于瑞典、芬兰,对美直接出口产品业务收入占总营收的比例较低。公司将密切关注外部市场环境和关税等贸易政策的变化,加强与客户的沟通,及时调整公司生产经营策略,积极争取市场机会,应对机遇与挑战。

# 5、公司的储能产品是否符合国家倡导的绿色低碳要求?体现在哪些方面?

回答:公司的储能类产品主要包括标准抽拉式储能、家储系统/壁挂式家储、储能一体机、工商业储能系统等,部分产品已获得UL1973、UL9540A、CE等多项储能锂电池标准认证,符合国际权威认证的相关标准要求。公司储能产品具备高效的充放电性能,能够减少能量损耗,从而满足部分应用场景低碳节能的需求。

# 6、随着 AI 技术的发展,算力相关基础设施的商业空间非常广阔,请问贵司在这方面有何布局和规划?

回答:高密度算力意味着更大的电力消耗和较高的供电可靠性要

日期	2025年10月27日	
附件清单(如有)	无	
	确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。	
	按照公司《信息披露管理制度》等规定,保证信息披露的真实、准	
	回复过程中,公司与投资者进行了充分的交流与沟通,并严格	
	积累和服务能力,有利于抓住市场机遇。	
	统联动的智能能源管理方案提出更高要求,公司在相关领域具有技术	
	同时算力发展的绿色节能需求也对节能温控技术以及与电源系	
	的技术积累和创新,算力发展将间接推动公司所在行业的市场拓展。	
	意味着一定的市场空间。公司布局通信电源、电池产品,并进行持续	
	态或切换到备用电源,这对高品质、长寿命的通信电池(如锂电)也	
	要求更高的备电时长,以确保在电网波动或故障时有足够时间保存状	
	求,这将带动高效率、高可靠性电源系统需求; AI 算力的发展通常	

L