

证券代码：300012

证券简称：华测检测

华测检测认证集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-007

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称 及人员姓名	见附件 1
时间	2025 年 10 月 27 日
地点	电话会议
上市公司接待 人员姓名	集团总裁申屠献忠先生 医药及医学事业部总裁易永胜先生 集团副总裁兼董事会秘书姜华女士
投资者关系活 动主要内容介 绍	一、公司2025三季度业绩及经营情况回顾 2025 年前三季度，公司实现营业收入 47.02 亿元，同比增长 6.95%；实现归母净利润 8.12 亿元，同比增长 8.78%；实现归母扣非净利润 7.66 亿元，同比增长 9.26%，实现归母净利润率 17.28%，同比提升 0.29 个百分点。公司经营性现金流表现尤为亮眼，公司通过强化全流程现金流管控，优化回款机制，前三季度经营性现金流净额达到 5.96 亿元，同比大幅增长 117.88%，为后续发展提供了坚实的资金保障。单看三季度，公司增长趋势向好，实现营业收入 17.42 亿元，同比增长 8.53%；实现归母净利润 3.45 亿元，同比增长 11.24%；实现归母净利润率 19.80%，同比提升 0.48 个百分点。单季度经营性现金流依旧保持快速增长态势，净额达 4.21 亿元，同比增长 67.60%。 从五大板块核心业务来看，各板块均展现出良好发展态势。生命科学板块，食农检测领域深度践行 “123 战略” ——通过持续提升人效、精准锚定细分市场

	场加速布局，三季度食品检测产品线实现稳健经营，为板块发展筑牢基本盘；其中，快检宠物与现代农业产品线表现尤为突出，共同推动食品板块呈现稳健增长态势。同时，公司通过并购正式开启食品领域国际化元年，助力公司业务版图向全球范围延伸。环境检测领域将“守正”与“创新”并行：一方面深耕传统领域，深挖细分市场价值，同时深化精益管理，稳固优势领域的核心竞争力；另一方面加速布局新污染物检测、生物多样性调查、污染源企业运维项目等新兴领域，为板块发展注入新动能。 消费品测试板块全面发力：新能源汽车领域全面导入 LEAN 管理模式，大幅提升了车载电子、汽车电子 EMC 业务的运营效率；同时持续加大投资力度，在电驱电控、车联网等新领域进展顺利，产能逐步释放。航空航天领域实现“低空经济+商业航空”双轨发展，低空领域与整机厂商及高校达成合作，商业航空领域成功中标相关项目并签署年度框架协议。芯片半导体检测领域战略变革成效显著，在增收、减损、客户认可三大维度实现跃升，三季度收入迎来快速增长。轻工玩具及纺织品检测领域则持续突破国际客户认可，业务保持稳步增长。 贸易保障板块持续发挥盈利稳定器的作用，在电子材料化学及可靠性检测领域，通过加码新兴领域投资、优化销售渠道、深化精益管理，规模效应充分凸显，实现营收与毛利率双提升。审核及检验领域，通过并购 Openview 公司，显著拓宽全球供应链审核服务能力，权威公信力持续夯实，毛利率稳步上升；后续 Openview 并表后，将为该板块业务持续增长注入强劲动力。 工业测试板块各领域齐头并进，展现出较强的发展活力，海事领域通过并购 NAIAS 公司实现全球布局，目前整合效果良好，同时借力行业绿色转型契机持续创新，驱动业绩稳健增长。建工及工业领域聚焦优势赛道，积极培育新增长极，推进国际化布局；同时加速资金回笼，以 AI 技术赋能数字化转型，多重战略选择为后续增长提供有力支撑。计量校准领域充分发挥“技术+服务”综合优势，品牌影响力持续提升，营收实现稳健增长。可持续发展领域稳固行业领先地位，营收与毛利同步上升，通过并购希腊 Emicert 公司，加速布局欧盟市场。 医药及医学服务板块依托集团充足现金流坚持战略投入，整体业务稳步向好。医药领域药品检测产能逐步释放，毛利率快速提升；CRO 业务通过收购解决
--	---

	资源痛点、降低运营成本，签单增速明显，收入持续向好。医疗器械领域持续扩充服务能力，充分发挥协同效应，驱动业务快速增长。医学领域完成战略转型升级，毛利率持续改善。 在国际化与收并购战略布局层面，公司集团顺利落地多项战略并购，加速推进国际化进程：通过收购南非 Safety SA 公司，进一步加码非洲市场，深化全球 TICT 布局；战略收购 Opview 公司，有效拓宽全球供应链审核服务的能力边界；控股希腊 Emicert 公司，加快在欧盟可持续发展市场的布局步伐；收购法国 MIDAC 实验室，则强化了日化检测领域的国际服务网络。这一系列战略并购举措，为公司业务的全球化拓展筑牢了坚实根基。 二、主要交流问题 1、请展开讲一下各个板块的发展及毛利率情况以及公司对于明年的展望？ 答：2025 年三季度，公司各业务板块整体呈现良好的增长态势。前期面临挑战的业务逐步向好：医药医学板块单季度收入实现稳健增长，芯片半导体检测业务单季度收入增长势头强劲；易马相关业务呈现回升态势，较一季度改善明显，尽管德国汽车市场尚未出现明显好转，但业务复苏趋势明确。毛利率方面，各板块表现基本平稳，贸易保障板块毛利率高基数基础上有提升，主要得益于运营效率提升与规模效应；消费品板块收入增速良好，新能源汽车（如热管理系统、电驱电控、汽车 EMC）及航空等领域处于投资期，产能扩张给毛利率带来短期阶段性影响；工业测试板块增长提速，毛利率受数字化产品线中商事登记业务影响，出现小幅波动；生命科学板块中，食品检测保持稳健增长，填补了环境检测因去年三普高基数带来的影响，毛利率保持增长态势；医药医学板块整体呈现向好的趋势，毛利率持续提升。 公司对后续发展保持积极预期：新能源汽车、航空等领域的前期投资将逐步转化为收入增长动力，CRO 与医疗器械的良好签单也将持续支撑业绩。展望明年，尽管整体经济环境难有大幅改变，但前期影响业绩的不利因素将逐步缓解，叠加各板块在核心领域的布局与整合，预计公司整体经营情况保持稳健增长。 2、医药医学板块持续稳健向好，能否详细拆分一下产品线的增长情况及明
--	--

	年展望？从 2-3 年维度来看，预计成长为多大体量的板块？ 答：医药医学板块各产品线已逐步复苏，整体发展态势向好。CRO 领域受益于产业复苏与早期研发效益释放，近几个月咨询与订单活跃度提升，签单情况显著改善，昆山基地产能利用率持续保持在较好水平，签单转化为产值需一定周期，结合当前订单与产能状况，四季度业务有望保持平稳推进，现有订单也为明年业绩提供支撑；医学板块通过战略性收缩、构建大健康高端服务实现减亏增效；医疗器械领域市场环境向好，公司实验室顺利通过美国 FDA 与国家级 GLP 审核，昆山大型医疗器械实验室正稳步建设，订单储备充足。当前板块利润释放受部分阶段性因素影响，主要系 CRO 业务订单转化周期及医疗器械领域前期投入尚未完全落地。随着 CRO 订单转化、医疗器械实验室产能有序释放，明年该板块发展具备进一步改善的基础。 尽管医药医学板块近年面临挑战，集团仍看好其长期发展潜力，是集团重要战略方向之一。目前板块已在多领域构建核心能力，医学业务逐步转型，华东医疗器械实验室明年贡献收入增量。参考历史峰值，结合布局与潜力，公司期望未来 3-5 年推动板块实现一定规模增长。此外，板块正推进医疗器械海外认证（如 MDR 法规相关认证），探索与海外认证机构合作，助力国内机构拓展欧洲市场，有望为规模增长进一步提供支撑。 3、公司未来海外并购战略整体规划？针对目前收购的海外公司，华测国际化团队会采取哪些经营、管理及文化整合措施，未来并购标的收购体量及估值水平有何要求？ 答：华测将国际作为核心发展战略之一，近年来随着团队成熟度与国际化能力提升，叠加国内市场竞争态势及中国企业“走出去”带来的机遇，正加速国际化拓展步伐。国际化拓展围绕战略发展方向：聚焦消费品、船舶、食品三大领域，尤其偏好产品认证、碳排放认证、数字化认证类标的——此类业务资质壁垒高，且中国出口需欧盟认证支持。公司会系统筛选欧洲有资质机构（如此前并购的 Emicert），后续还将挖掘医疗器械 MDR 指令、数字认证领域标的；食品领域依托国内龙头优势向外输出，已并购 Safety SA、法国 MIDAC 实验室；消费品领域则需通过并购搭建国际网络服务客户。区域上，欧洲聚焦在认证机构的并购；东南亚、
--	--

	非洲有不错的发展机会。优势方面，公司有专业化国际团队与强并购整合能力，目前来看海外优质标的机会多于国内，今年前三季度海外收入增速显著高于国内，并购能与现有业务协同，助力公司打造国际竞争力。 在并购后整合与标的选择上，华测差异化推进经营管理，如希腊 NAIAS 依托同质业务快速自主管理，南非 Safety SA 保留核心团队并派驻专家赋能，法国 MIDAC 实验室招募本地资深人员运营，均遵循“优势互补”原则保障业务延续性；标的选择以“中小型、高协同”为核心，优先用自有现金流收购，估值需与业务价值、协同潜力相匹配。 4、能否详细介绍一下南非 Safety SA 的情况，公司如何看待以南非、中东为代表的“一带一路”沿线地区的 TIC 行业格局、商业环境与业态，其与中国存在哪些区别，能为作为新进入者的华测带来哪些机遇？ 答：南非 SafetySA 是一家具备深厚积淀与强竞争力的企业，其历史源于政府机构，后经私有化转型由职业经理人团队运营六年多，核心优势集中于 HSEQ（健康、安全、环保、质量）与食品检测领域。在 HSEQ 领域是南非行业标杆，拥有 5 星安全评价体系，客户获取高评级需要长期积累，客户粘性强，合作客户涵盖多家国际知名企业及中国多家矿业公司，且 HSEQ 培训资质含金量高，持证人员在相关岗位求职优势显著；在食品检测领域，通过收购与扩展已建立 6 家实验室（5 家在南非、1 家在赞比亚），覆盖南非及周边国家市场在当地市场具备较高影响力。 以南非、中东为代表的“一带一路”沿线地区 TIC 行业，与中国存在明显区别。从行业格局看，其总体体量远小于中国，竞争激烈程度低，处于增量市场阶段，食品检测、安全认证等领域需求持续释放；从商业环境与业态看，法规体系处于逐步完善阶段，服务业态较单一，部分企业暂未形成多元化服务网络（如 Safety SA 无东南亚消费品检测网络）；从发展阶段看，行业整体处于“追赶期”，随着居民生活质量要求提升，法规趋严与检测需求扩容成为必然，碳排放检测等新兴需求已显现。 作为新进入者，华测可从多方面把握沿线地区机遇。在业务协同上，华测能以国内成熟经验为 SafetySA 的食品检测业务赋能，而 SafetySA 的国际体系认证资质可反向填补华测国内资质空白，形成双向支撑；在市场拓展上，SafetySA 拥有优质
--	---

	客户资源，华测可借助自身东南亚消费品检测网络对接客户，同时以南非为“跳板”辐射非洲增量市场；在增量红利上，华测可凭借技术与资源优势，在法规完善、需求扩容过程中，于食品检测、安全认证、碳排放等领域快速建立竞争力，实现业务稳步扩张。 5、测试行业各国标准存在差异，在此背景下，能否说明华测出海的海外竞争优势是什么、能否实现“1+1>2”的协同效应，以及出海优势具体体现在哪里？ 答：华测出海的海外竞争优势及“1+1>2”协同效应，通过具体并购标的案例体现：如并购希腊碳排放认证机构后，依托其欧盟认证资质，既能帮助中国出口欧盟的水泥、钢铁等企业完成合规认证以顺利进入欧洲市场，又能保留机构本土业务，开拓新增市场；并购欧洲船舶检测相关标的后，原本需从欧洲寄往新加坡的测试样品可留在当地检测，大幅降低运输成本与时间，提升华测在欧洲市场的竞争力以获取更多客户，同时也为标的公司增加测试业务量，还可通过导入精益管理提升其运营效率；并购南非 Safety SA 后，一方面可借助其在全球认可的安全评级系统，结合华测在中国的推广能力，扩大该系统在中国市场的应用；另一方面，针对 Safety SA 服务的南非零售商在东南亚、中国的采购需求，依托华测的全球服务网络，为采购产品提供符合南非或国际标准的测试服务，实现买卖双方需求对接；此外，华测可凭借国内成熟的食物实验室运营经验，为 Safety SA 的食品检测业务提供技术、投资规划与销售策略支持，而 Safety SA 的国际审核认证资质也可反向赋能华测国内业务，填补资质空白。华测在选择并购标的时，始终聚焦战略协同性，通过业务互补、资源共享与能力赋能，实现“1+1>2”的协同效应。 6、请介绍华测 AI 技术实际落地应用情况及未来进度展望，说明 AI 技术在实验室推进中可替代人工的环节，同时介绍现有示范性实验室的进展及预期效率提升情况。 答：华测在数字化与 AI 应用领域持续推进，数字化建设（如 ERP、LIMS 实验室系统等）落地效率显著，已打通设备运行实时监控系统，数仓+BI、RPA、ELN 等数字化工具也已广泛应用。AI 应用方面，公司设有专门 AI 小组保障推进，通过“挖掘场景-开发应用-验证推广”的模式持续落地项目。每个应用场景均能实现运营效率
--	--

	提升与人员优化，但目前仍以项目制推进，尚未形成系统性体系。在实验室 AI 替代人工环节，短期来看，AI 主要作用于重复性、标准化的流程化工作，如数据审核、标签与标书的规范性审核、基础图谱分析等；长期来看，公司正探索“黑灯实验室”模式以实现更大范围人工替代——该模式在石化行业单一产品检测中已验证可行，华测计划先在船舶船用油检测等产品相对标准化的场景落地，若成功可减少人工投入，系统性提升效率，但因公司测试产品品类复杂，全面推广黑灯实验室仍需持续攻关。关于 AI 应用进度展望与示范性进展，当前各 AI 项目处于“成熟一个推广一个”的阶段，暂未形成统一的示范性实验室整体成果。 7、请问蔚思博三季度的收入和利润情况如何？对四季度及明年的收入与盈利表现有何展望？ 答：蔚思博三季度业绩表现亮眼，其半导体分析中心单季度收入实现快速增长，且带动毛利率较好提升，呈现出良好的增长趋势。此前调整管理团队及投资 MA/FA 业务等举措已初见成效，随着资源进一步向高增长核心领域聚焦，叠加管理效率提升与业务规模扩大，预计将为其四季度收入及毛利的稳定提供支撑，也将为明年盈利能力的改善奠定基础。 华测始终以“长跑者”定位自身，聚焦可持续的高质量发展。多年来，无论市场环境如何变化，公司始终保持战略定力，通过持续调整经营策略、强化组织能力以应对经济挑战。在战略布局上，公司着眼中长期发展，即便部分投资短期内对利润存在影响，仍坚持培育中长期核心增长点；在人才建设上，投入大量资源搭建人才梯队，提升国际化团队能力。公司追求有层次、稳健的增长，始终积蓄发展能量以应对各类市场变化。近年来，公司组织能力显著提升，每年推进多项优化项目，持续向国际领先检测认证机构靠拢，逐步实现“学习标杆、成为标杆”的目标。
附件清单（如有）	附件 1
日期	2025 年 10 月 27 日

附件 1:《参与单位名称及人员姓名》

机构名称	姓名	机构名称	姓名
民生证券股份有限公司	周晓萌	富兰克林邓普顿投资管理(上海)有限公司	饶呈方
国盛证券有限责任公司	李枫婷	东海证券股份有限公司	张嘉栋
深圳市景泰利丰投资发展有限公司	杨志飞	北京乐雪私募基金管理合伙企业(有限合伙)	王潇麟
中国国际金融股份有限公司	鲁烁	上海晨燕资产管理中心(有限合伙)	倪耿皓
中国国际金融股份有限公司	张杰敏	太平基金管理有限公司	卢文汉
中信证券股份有限公司	Victoria Xu	昆仑信托有限责任公司	高思维
东方财富证券股份有限公司	张艺蝶	上海云脊私募基金管理有限公司	顾沁宇
Inpsur Capital	Rago S Mik	Dymon Asia Capital (HK) Limited	林佳宁
摩根士丹利亚细有限公司	陳泓	广东惠正私募基金管理有限公司	陈哲
广西赢舟管理咨询服务有限公司	蒙田田	高盛(亚洲)有限责任公司	杜茜
安联保险集团	朱勁吉	西京投资管理有限公司	陆翎
上海海通证券资产管理有限公司	于志浩	上海瀚伦私募基金管理有限公司	汪帅
耕零(上海)投资管理有限公司	夏廷锋	华福证券有限责任公司	魏征宇
文渊资本管理有限公司	梁世彤	上海益和源资产管理有限公司	魏炜
华泰证券股份有限公司	黄波	VCY Capital Limited	Victor Yiu
东吴证券股份有限公司	韦译捷	上海匀升投资管理有限公司	饶欣莹
三井住友德思资产管理株式会社	杨畅	麦格里集团	张仅
通用技术集团资本有限公司	朱玉	上海鹏山资产管理有限公司	杨明韬
上海榜样投资管理有限公司	赵梦远	个人投资者	王博
鸿运私募基金管理(海南)有限公司	高波	上海东方证券资产管理有限公司	谭鹏万
国海证券股份有限公司	杜先康	粤佛私募基金管理(武汉)有限公司	曹志平
中邮证券有限责任公司	陈基贇	蜂巢基金管理有限公司	王浣皓
冯源(宁波)私募基金管理有限公司	王心甜	西部证券股份有限公司	牛先智
上海君和立成投资管理中心(有限合伙)	杨哲	上海聆泽私募基金管理有限公司	朱伟琪
方正证券股份有限公司	张其超	天弘基金管理有限公司	郭芮
中信证券股份有限公司	董博源	江苏瑞华投资控股集团有限公司	王雨喆
国信证券股份有限公司	王鼎	君联资本管理股份有限公司	艾晨
深圳市奕金安投资管理有限公司	黄亚坤	Dymon Asia Capital (HK) Limited	乐济铭
摩根大通	苏畅	中意资产管理有限责任公司	马保良
信达证券股份有限公司	韩冰	红塔证券股份有限公司	刘琦媛
创金合信基金管理有限公司	李晗	兴证证券资产管理有限公司	刘欢
上海相生资产管理有限公司	欧阳俊明	北京久阳润泉资本管理中心(有限合伙)	赵炜
深圳市君茂投资有限公司	高新宇	仁桥(北京)资产管理有限公司	张鸿运
国海证券股份有限公司	张婉姝	西藏东财基金管理有限公司	唐忠
中航信托股份有限公司	张清清	柏基投资管理(上海)有限公司	朱逸煊
东亚前海证券有限责任公司	张钊	上海旦成投资有限公司	尹克成
广东冠达普华私募基金管理有限公司	岳永明	招商基金管理有限公司	贾仁栋
瑞银集团	王钰	华西证券股份有限公司	侯钧皓
美银证券	刘奕恺	上海沃胜私募基金管理有限公司	魏延军

机构名称	姓名	机构名称	姓名
华创证券有限责任公司	丁祎	荷荷(北京)私募基金管理有限公司	张兴飞
高盛(亚洲)有限责任公司	張俊方	紫金信托有限责任公司	魏宁伟
中国银河证券股份有限公司	王霞举	中国银河证券股份有限公司	鲁佩
广发证券股份有限公司	蒲明琪	上海聆泽私募基金管理有限公司	翟云龙
中信建投证券股份有限公司	籍星博	Sun Hung Kai	SHARON Y. MA
湘财基金管理有限公司	尤鑫	东方财富证券股份有限公司	朱张元
上海沅杨资产管理有限公司	王志强	西部证券股份有限公司	刘小龙
长江证券(上海)资产管理有限公司	汪中昊	深圳市泽鑫毅德投资管理企业(有限合伙)	李尚衡
狮城产业投资咨询(上海)有限公司	谢楚轩	上海迈维资产管理有限公司	陈新华
千禧新加坡资产管理有限公司	王润宇	Comgest Far East Limited	陳學亮
浩成资产管理有限公司	Kelly YU	东方国际(集团)有限公司	章斌
国海证券股份有限公司	张钰莹	Pleiad Investment Advisors Limited	Simon Sun
汇丰前海证券有限责任公司	王敦	高盛(中国)证券有限责任公司	叶枝函
广发证券股份有限公司	赵靓	东兴基金管理有限公司	周昊
中国国际金融股份有限公司	严佳	上海伯兄资产管理中心(有限合伙)	张江城
长江证券股份有限公司	贾少波	粤港澳大湾区科技创新产业投资基金(有限合伙)	林权
国泰海通证券股份有限公司	丁嘉一	天津市薪富阳投资管理有限公司	王亚浩
长江证券股份有限公司	王硕	中银国际证券股份有限公司	王瑾
深圳市唐融投资有限公司	杨志煜杨志煜	弘毅远方基金管理有限公司	樊可
西安敦成私募基金管理有限公司	张晓艳	摩根士丹利基金管理(中国)有限公司	李子扬
个人投资者	聂凤忠	北京诚盛投资管理有限公司	完永东
深圳创富兆业金融管理有限公司	李默凡	湖南长心私募基金管理有限公司	徐行余
康禧资本管理有限公司	陈晓栋	上海九方云智能科技有限公司	王德慧
深圳中天汇富基金管理有限公司	古道和	福州开发区三鑫资产管理有限公司	冯强
浙商证券股份有限公司	陈姝姝	山东嘉信私募基金管理有限公司	类延国
上海申银万国证券研究所有限公司	刘建伟	博裕资本投资管理有限公司	姜涵奕
上海思晔投资管理有限公司	尹一	国泰海通证券股份有限公司	马潇
天风证券股份有限公司	莫然	杭州长谋投资管理有限公司	李谦
信达澳亚基金管理有限公司	刘维华	深圳市尚诚资产管理有限责任公司	黄向前
上海甬兴证券资产管理有限公司	徐晓浩	上海健顺投资管理有限公司	罗庆
Harding Loevner (Asia) Limited	Lee Gao	Aikya Investment Management Limited	Stephanie Li
兴业证券股份有限公司	祁佳仪	开源证券股份有限公司	邓冯媛
上海瞰道资产管理有限公司	钮舒越	中信期货有限公司	魏巍
邦德资产管理(香港)有限公司	洪揚	Daiwa Capital Markets Hong Kong Limited	Frank Yip
Antipodes	Matthew Li	华泰证券股份有限公司	王玮嘉
Impax AM	Oscar Yang	花旗银行	刘德雄