股票代码: 605228

债券代码: 111016

股票简称: 神通科技

债券简称: 神通转债

神通科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

	□特定对象调研	□分析师会议
机次老子系迁动来	□媒体采访	√业绩说明会
投资者关系活动类	□新闻发布会	□路演活动
別	□现场参观	
	□其他(请文字说明其何	也活动内容)
参与单位名称及人	\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\	
员姓名	线上参与神通科技 2025	年第三季度业绩说明会的投资者
时间	2025年10月28日(星	期二)15:00-16:00
地点	上海证券交易所上证路池	寅中心
	董事、总经理: 朱春亚3	女士
上市公司接待人员	董事会秘书、财务负责人: 吴超先生	
姓名	 独立董事: 陈轶女士	
	孤立里事: М扒又工	
		车企的订单占比相较于上半年是
	1、问:请问当前新能源	车企的订单占比相较于上半年是 快充、智能驾驶等新技术场景上
	1、问:请问当前新能源	
	1、问:请问当前新能源否有提升?在适配高压有哪些产品突破?	
	1、问:请问当前新能源 否有提升?在适配高压 有哪些产品突破? 答:投资者您好,2025	快充、智能驾驶等新技术场景上
投资者关系活动主	1、问:请问当前新能源 否有提升?在适配高压 有哪些产品突破? 答:投资者您好,2025 企客户,并获得相关客户	快充、智能驾驶等新技术场景上 年以来,公司不断开拓新能源车
投资者关系活动主要内容介绍	1、问:请问当前新能源 否有提升?在适配高压 有哪些产品突破? 答:投资者您好,2025 企客户,并获得相关客户 同时,公司与原有客户的	快充、智能驾驶等新技术场景上 年以来,公司不断开拓新能源车 中多个项目定点,在手订单充裕。
	1、问:请问当前新能源 否有提升?在适配高压 有哪些产品突破? 答:投资者您好,2025 企客户,并获得相关客户 同时,公司与原有客户的 在报告期内持续为客户3	快充、智能驾驶等新技术场景上 年以来,公司不断开拓新能源车 中多个项目定点,在手订单充裕。 的项目合作也保持稳健拓展。公司
	1、问:请问当前新能源 否有提升?在适配高压 有哪些产品突破? 答:投资者您好,2025 企客户,并获得相关客户 同时,公司与原有客户的 在报告期内持续为客户3	快充、智能驾驶等新技术场景上 年以来,公司不断开拓新能源车 中多个项目定点,在手订单充裕。 的项目合作也保持稳健拓展。公司 这付了高品质的产品和服务,并不
	1、问:请问当前新能源 否有提升?在适配高压 有哪些产品突破? 答:投资者您好,2025 企客户,并获得相关客户 同时,公司与原有客户的 在报告期内持续为客户多 断突破自身技术局限、优 客户的认可和信任。	快充、智能驾驶等新技术场景上 年以来,公司不断开拓新能源车 中多个项目定点,在手订单充裕。 的项目合作也保持稳健拓展。公司 这付了高品质的产品和服务,并不
	1、问:请问当前新能源 否有提升?在适配高压 有哪些产品突破? 答:投资者您好,2025 企客户,并获得相关客户 同时,公司与原有客户的 在报告期内持续为客户的 断突破自身技术局限、份 客户的认可和信任。 在"电动化、智能化、网	快充、智能驾驶等新技术场景上 年以来,公司不断开拓新能源车 中多个项目定点,在手订单充裕。 的项目合作也保持稳健拓展。公司 这付了高品质的产品和服务,并不 论化工艺,在轻量化领域不断收获

新性地采用了 PMSM 离心式主动分离技术,并在研发领域成功从硬件层面提升至软件层面,除主动式油气分离器的核心硬件 PCB 板集成电路外,公司还自主开发电机控制算法,并积极参与到其与车身的 CAN/LIN 交互系统的开发工作中。业务具体情况详见公司相关公告,感谢您的关注。

2、问:请问公司未来在研发资源分配上会有怎样的侧重?针对激光雷达透镜、HUD 反射镜等关键产品,是否有新的技术迭代计划?

答:投资者您好,公司持续发挥在精密注塑、光学设计与镀膜工艺等方面的技术积累,积极拓展激光雷达、毫米波雷达和抬头显示(HUD)等汽车下游智能座舱与高级辅助驾驶相关产品。同时,公司也关注光学技术在消费电子等新兴领域的应用拓展,推出吉光品牌系列产品(如光场显示智能机、3D护眼学习机、远像护眼读写台),完成从B端到C端的业务拓展。未来,公司将持续加强技术整合与产品创新,不断提升综合竞争力。感谢您的关注。

3、问:请问针对汽车零部件行业常见的年降压力,公司还有哪些应对策略储备?

答:投资者您好,面对汽车零部件行业普遍存在的年降压力,公司管理层紧紧围绕发展战略和年度经营目标,采取多项措施以提升运营效率和盈利能力,主要包括:

- (1) 持续优化生产管理:通过改进工艺技术、提升产品 合格率,提高生产效率和资源利用率;
- (2) 坚持研发创新:加强新产品开发和技术升级,增强产品竞争力,拓展高附加值业务;
- (3) 积极开拓市场:深化与现有客户的合作,同时拓展新客户与新业务机会;
- (4) 推进降本增效: 通过精益管理、供应链优化及合理

	管控成本费用,提升整体经营效益。公司将持续关注行业趋势,积极应对市场变化,努力保持盈利能力的稳定性。	
 附件清单(如有)	感谢您的关注。	