

证券代码： 301362

证券简称：民爆光电

深圳民爆光电股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）	
参与单位名称及人员姓名	麻王投资、天风证券、辰锋资本、必达控股、丰坤资本、仁毅资本等 17 人	
时间	2025 年 10 月 28 日 (周二) 下午 15:30-16:30	
地点	深圳市宝安区福永街道（福园一路西侧）润恒工业厂区 2 栋 5 楼会议室	
上市公司接待人员姓名	财务总监 刘俊 证券事务代表 李娜	
投资者关系活动主要内容介绍	Q:公司会考虑做自有品牌吗？ 答:尊敬的投资者您好，公司会考虑先在国内市场尝试做自有品牌，在国外成熟市场不会做跟客户竞争的事情，在一些新兴的空白市场可能会考虑做。谢谢。 Q:公司未来会有并购计划吗？ 答：尊敬的投资者您好，内生增长和外延并购都是公司发展壮大的重要途径，公司会结合市场行情、公司发展需要等实际情况，适时选择合适方式进行战略布局，如有重大进展公司将严格按照披露规则进行信息披露，具体请以公司披露的公告为准。谢谢。 Q:请介绍一下公司三大主营板块商业照明、工业照明及特种照明中是哪一个业务板块增长较快，对公司经营将产生怎样影响？ 答：尊敬的投资者您好，2025 年前三季度，特种照明增速最快，同比增长 50%，营收占比由去年同期的 4.72%提升至 7.10%。特种照明具有高附加值、高技术壁垒特征，相应的毛利率也比较高。公司在特种照明板块具有足够的技术储备和产品开发迭代能力，	

	未来随着特种照明规模的提升，将有效保障公司整体的盈利能力。感谢您的关注。 Q: 请问公司在 2025 年的供应链管理方面有哪些优化措施，对成本控制和产品质量产生了哪些影响？ 答：尊敬的投资者您好，公司一直致力于降本增效，以提高公司的竞争力和盈利能力，并已采取多种措施，包括优化产品设计和生产工艺、优化供应链管理、原材料进口替代、强化预算管控等方式，不断降低运营成本。谢谢。 Q：越南工厂建设进度？越南工厂投入使用对公司未来发展的影响有哪些？ 答：尊敬的投资者您好，越南工厂计划于 2026 年 8 月投入使用，满产能达到产值 5 亿元。越南产能布局主要为了应对北美市场拓展需求，同时也为了应对未来潜在的欧洲市场可能的贸易保护的问题。感谢您的关注。 Q：未来公司在特种照明业务板块的布局如何？ 答：尊敬的投资者您好，目前公司的特种照明包括植物照明、应急照明、医美照明、防爆照明四个板块，尽管目前收入占比只有 7%+，但公司非常重视对特种照明的投入。公司对每个板块都成立独立公司精细化运营，专注单一领域进行研发和市场投入，未来 2-3 年每个板块的目标是做到 1-1.5 亿以上的收入。 未来公司也会考虑内部孵化或者外延并购的形式布局功能型健康照明、航空照明、海洋照明等细分领域。 Q：目前在手订单情况？ 答：尊敬的投资者您好，目前在手订单依然保持较高存量规模，订单金额超 3 亿元人民币。感谢您的关注。 Q: 请问公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 答：尊敬的投资者您好，公司将围绕“做大商业照明、做强工业照明及做专特种照明”的发展战略，从以下方面不断提升公司经营质量：1、在研发方面，公司将持续加大研发投入及技术创新，不断开发和拓宽产品应用领域，加快产品的迭代更新，进一步满
--	---

	足各应用领域客户的各种需求，保持公司产品竞争力；2、在市场拓展方面，公司将进一步加大在主要市场如欧洲、大洋洲、亚太及中东等地区的推广力度，增强与客户合作深度，同时积极挖掘新兴国家市场需求，加大新兴国家市场开发力度，不断拓展新客户；3、在成本控制方面，公司将继续加强内部供应链管理来控制成本；此外，公司将积极推动在关税豁免区做供应链延伸等。 谢谢。 Q：回购计划完成，何时推股权激励？ 答：尊敬的投资者您好，公司非常重视对核心员工的激励，新一轮的股权激励将择时推出，具体时间请关注相关公告。
附件清单(如有)	
日期	2025-10-28