浙江普莱得电器股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

投资者关系 活动类别	☑特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	☑现场参观
	□其他
参与单位名称 及人员姓名	汇添富基金 费海墅
	财通证券 魏子扬
时间	2025年10月28日(周二)上午
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事长、总经理: 杨伟明
	副总经理、董事会秘书:郭康丽
	财务总监: 郑小娟
投资者关系活 动主要内容 介绍	1、公司收购 BATAVIA B. V. 及其营收增长的原因?
	回复:公司收购 BATAVIA B. V., 主要目的在于借助其成
	熟的产品设计能力与欧洲本地销售渠道等资源,构建"研发
	设计-生产制造-营销渠道"的全链条协同体系,使其成为深
	耕海外市场的"桥头堡"。
	自收购完成后,公司以自身强大的制造基地为核心支撑,
	全面输出规模化生产能力、精益成本控制体系及稳定的供应
	链保障等优势,深度赋能 BATAVIA B. V.,使其在市场竞争中
	具备"快速响应订单、高品质交付、成本优势显著"的核心
	竞争力,不仅更易获取海外客户订单,更成功拓展了市场覆
	盖规模; 在此基础上, 通过技术、人才、品质等多维度协同

发力,最终推动 BATAVIA B. V. 实现财务表现、市场竞争力与 创新活力的跨越式提升。

2、普成电子主要供应于集团内部还是外部?

回复:公司控股子公司普成电子成立于 2023 年,现已建成专业化生产车间并配置先进生产设备,具备 PCBA 自主研发、规模化制造及稳定交付能力,其核心产品 PCB 电控作为电动工具重要部件,已实现"对内赋能+对外服务"的双向布局。对内,普成电子可精准匹配集团定制化需求,通过重要部件自主供应深度赋能普莱得电动工具的研发迭代、生产交付,助力成本优化与市场快速响应;对外,凭借成熟的生产能力与品质管控,普成电子已成功进入 Stanley Black & Decker(史丹利·百得)、Makita(牧田)等电动工具主流客户的供应商体系,从而形成内外协同的业务格局。

3、泰国子公司的产能情况如何?

回复:公司通过充分发挥生产、技术、人才、品质等优势全面赋能泰国生产基地,推动泰国子公司的高效运营,实现海内外协同发展。泰国生产基地的产能目前处于快速爬坡阶段,预计今年底将达到满产状态。

4、公司已完成回购,对回购股份的安排是什么?

回复:根据公司已披露的回购方案,回购股份将在相关 法律法规规定的期限内适时用于员工持股计划或者股权激励 计划,并按照相关规定及时履行信息披露义务。

5、随着公司业务规模的扩大,人员数量是否会有较大增幅?

回复:公司人员规模与业务发展需求始终保持动态适配,不会随业务扩张出现人员数量的大幅增幅。主要原因在于公司通过建设未来工厂,依托自动化生产体系、智能管理系统构建起高效运营底座,实现了生产效率与业务规模的同步提升。近两年公司营收稳步增长的同时,人员增幅已保持在合理区间。

	未来,公司将持续深化精益运营理念,以智能化升级承
	接业务扩张需求,确保人员规模始终与高效产出、精益管理
	的发展目标相匹配。
附件清单 (如有)	无
日期	2025年10月28日