证券代码: 003040 证券简称: 楚天龙

楚天龙股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 【2025】1028

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议	
	□媒体采访	□业绩说明会	
	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观		
	☑其他投资者线上交流会		
参与单位及人员	1. 天风证券股份有	限公司	
	2. 中信证券股份有限公司		
	3. 光大证券股份有限公司		
	4. 太平资产管理有限公司		
	5. 国泰君安资产管理股份有限公司		
	6. 国投瑞银基金管:	6. 国投瑞银基金管理有限公司	
	7. 东兴基金管理有限公司		
	8. 长江证券(上海)资产管理有限公司		
	9. 天风证券资产管理公司		
	10. 和谐健康保险股份有限公司		
	11. 成都万象华成投资管理有限公司		
	12. 创金合信基金管理有限公司		
	13. 广州钜米资本投	资有限公司	
时间	2025年10月28日(星期二)		
地点	通讯方式		
上市公司接待人员 姓名	董事、董事会秘书 张丹		
	证券事务代表 孙驷腾		

交流主要内容:

问题 1、公司第三季度迎来业绩拐点,具体原因有哪些? 交流回复:

2025 年第三季度,公司采取各种提质增效、降本控亏措施,取得积极成效。一方面,着力加强市场营销与抢单、接单工作,实现营业收入 2.28 亿元,同比增长 5.89%,环比增长 14.06%,其中公司主要业务嵌入式安全产品销售量环比、同比均实现大幅度增长,市场份额进一步提升;另一方面,应收账款催收工作取得积极进展,期末应收账款账面价值持续降低,供应链精细化管理水平提升,期末存货账面价值较年初下降了 13.38%。具体业务方面,除了前述介绍的嵌入式安全产品业务之外,公司积极推动 AI 智能硬件项目落地,为四季度公司整体业绩打下良好基础。

投资者关系活动主 要内容介绍

问题 2、请问公司在 eSIM 业务方面有哪些布局及相关进展? 交流回复:

eSIM 领域,公司不断加大研发投入,完善产品线,推动多场景适配,持续打磨构建全域连接能力,为拓展国内外业务奠定了基础。在国内业务推进方面,公司 eSIM 相关产品与服务已通过中国联通产品备案,并积极跟进其他通信运营商的业务进展。围绕 eSIM 业务重点推进技术攻坚、场景布局与行业合作,为后续市场拓展夯实基础,其中,在物联网赛道重点发力大体量业务突破,对接大型基础设施建设领域等核心领域需求,完成需求深度调研、技术方案初步适配与合作框架沟通,此外,公司充分发挥跨行业多领域服务优势,打造SIM/eSIM+数字人民币在公共交通、新零售、消费电子、政府公共事业、物联网等场景应用方案。

公司在"双轮驱动"战略的指导下,秉承"内生式增长、外延式扩张、整合式发展"的发展模式,公司与参股公司红茶移动合作,整合

深耕多年的通信领域优质客户资源寻求外延式发展,推进在国际通信服务、消费电子及车联网、物联网等领域的业务布局,实现营收结构的多元化升级。

问题 3、公司 AI Agent 业务有哪些进展? 交流回复:

第三季度,公司在社保领域 AI 数字人产品实现服务能力与场景覆盖的双重突破: 1、服务能力方面,公司基于政务场景专用大模型与多模态感知交互技术,形成覆盖参保咨询、流程指引、资格核验等全链条的智能服务体系,"智能审批数字员工"将 RPA 技术与 AI 智能审核深度融合,为业务拓展奠定坚实基础; 2、场景覆盖方面,公司硬件产品与数字化服务的协同联动已形成的一体化服务模式,通过整合智能硬件投放与"AI+"产品组合,构建起行业标杆级解决方案,实现公司产品在社保数字化领域的场景深度渗透与口碑积累,为人社部"社保服务进万家"活动的深入开展提供了可复制、可推广的技术解决方案。

问题 4、公司今年在数币业务方面有哪些进展? 交流回复:

公司坚定不移参与数字人民币生态建设,一方面继续巩固在硬钱包、发行与受理终端等优势板块的市场地位,夯实竞争基础;另一方面积极拓展数字人民币系统开发业务,部分项目已完成交付运行,形成增长势头良好;此外,公司积极探索数字人民币跨境合作,联合优质合作伙伴,共同推进数字人民币跨境支付领域的合作落地。

公司也关注到 9 月份人行数研所负责人参加外滩大会"金融科技新应用与央行数字货币创新发展(闭门会)"时提出的"为保障货币供应量与经济增长加上价格预期相适应,同时提升商业银行和用户的

积极性,应该对数字人民币的计量框架进行升级",如相关政策落地,将为行业各方带来更大的市场空间。

问题 5、公司未来展望如何?

交流回复:

2025年,市场机遇与挑战并存,对公司综合能力提出更高要求。 尽管短期业绩面临压力,但公司对自身发展及行业前景仍充满信心。 当前行业数字化转型浪潮蓬勃兴起,公司将聚焦以下方向发力,力争 实现更优经营业绩:

嵌入式安全产品领域: 以"产品方案 + 技术支持 + 销售服务" 一体化业务模式深度匹配客户需求,持续提升市场份额;提升国内通 信领域超级 SIM 卡、量子通信卡等高端产品的竞争力;加快推进 eSIM 业务在重点领域落地,推动国际市场业务取得突破性进展。

智能硬件、软件及服务业务领域: 持续推进 AI + 技术融合, 打造楚天龙行业 AI 智能体,构建人机协同新质生产力。重点落地一批示范性、标杆性项目,并加快复制推广节奏。

数字人民币业务领域:积极探索并推进数字货币桥落地场景、智能合约设计、跨境结算优化等项目;打造智能合约与"+数字人民币"受理及使用场景;联合多方合作伙伴,共同推动数字货币桥持续完善,加速跨境应用落地。

此外,公司将探索通过对外投资、并购等方式整合产业链资源,助力实现外延式发展。感谢您的关注!

附件清单(如有)	无。
风险提示	本次投资者关系活动涉及的内容,包括公司未来发展规划等不构成公
	司的实质承诺。投资者及相关人士应对相关风险保持充分认识。
日期	2025年10月28日