证券代码: 601702

上海华峰铝业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-005

投资者关	■特定对象调研 □分析师会议
系活动类	□媒体采访 □业绩说明会
别	□新闻发布会 □路演活动
	□其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位	招商证券、南方基金、海富通基金、平安养老、华泰保兴基金、光大
名称及人	证券、国投瑞银基金、阳光资产、华泰证券、太平基金、富国基金、
员姓名	招商基金、国寿安保基金、光大保德信基金、泰康基金、太平资产、
	中海基金、国泰君安证券、中银国际资产、农银汇理、西部利得、象
	屿创业投资、大家资产、金鹰基金、永安财产保险、中国人保资产、
	汐泰投资、益和源资产、宽远资本、长江证券、申万宏源及其他机构
	投资者。
会议时间	2025年10月28日
会议地点	电话交流
上市公司	上海华峰铝业股份有限公司董事长: 陈国桢先生
接待人员	上海华峰铝业股份有限公司总经理: 高勇进先生
姓名	上海华峰铝业股份有限公司财务总监: 阮海英女士
	上海华峰铝业股份有限公司董事会秘书: 张凌燕女士
	一、公司简介:
投资者关	上海华峰铝业股份有限公司注册资本 99853.06 万元,位于上海湾
系活动主	区高新技术产业开发区,由中国企业500强之一的华峰集团主要投资
要内容介	组建,2020年9月7日在上海证券交易所主板上市。公司深耕铝热传
绍	输材料领域,主要产品包括热传输领域内各系列、各牌号及各种规格
	状态的铝合金板带箔材料,广泛应用于汽车、工程机械、电站及家用

商用空调领域,以及以及用于制作新能源汽车动力电池相关多类组成 部件(电池壳、正极箔、铝塑膜、水冷板等)。

作为国家级"制造业单项冠军示范企业"、"国家绿色工厂"及 "专精特新小巨人企业",公司技术实力雄厚,设有高标准研发中心 和检测中心,被认定为"高新技术企业"、"上海市企业技术中心", 并拥有多项国家专利授权,及时有效地为客户提供售前、售中、售后 服务。

公司客户涵盖日本电装株式会社(DENSO)、德国 MAHLE Group(马勒集团)、韩国 Hanon Systems Corp. (翰昂集团)等全球知名汽配集团,以及三花、银轮、长城汽车等国内主流汽配商,产品应用于奔驰、宝马、特斯拉等中高端车型,业务网络覆盖全球 40 余个国家和地区。凭借精益化生产管理和绿色低碳技术,公司实现资源高效利用与可持续发展,沪渝两大生产基地均获评国家级绿色工厂。

二、互动交流情况

1、请公司简要介绍一下三季度的情况

回答:三季度公司整体运行平稳,形势良好。在销量平稳增长、产品结构优化、新品和高附加值类产品市场导入持续深入等因素推动下,公司三季度的多项财务核心指标较前两季度有所提升,盈利水平得到一定优化。

三季度营业收入为 31. 45 亿元,同比增长 14. 61%;净利润 3. 25 亿元,同比增加 5. 21%;扣非后净利润 3. 22 亿元,同比增长 4. 87%,呈现稳健、良好态势。

2、三季度的销售情况以及对四季度的销售展望

回答:三季度在下游汽车市场回暖基础上,整体销量较前两季度 有所提升,特别是9月份数量增长较为明显。四季度目前接单情况良 好,预计能够持续稳健的出货节奏和数量。

3、请问今年前三季度的加工费情况如何?

回答:根据行业惯例,加工费一般情况下公司与客户根据年度合同约定执行,今年由于受到部分铝制品出口退税政策取消政策影响,整体加工费较去年有一定的下降。但通过持续进行产品结构的优化和不断加大新品、高附加值类产品以及高贡献率产品的占比,同时积极采取各类精益管理和降本措施,在第三季度平均加工费有所回升,也带动公司整体利润水平的回升。

4、请问对明年的加工费有何展望?

回答:目前,铝热传输材料下游市场对产品的需求较为旺盛,同时业内也存在成熟的多个竞争对手,行业的竞争格局基本保持稳定。由于行业特性,加工费出现年降现象也很正常。但我们会积极开源降本、加大技术研发和产品迭代,通过各种有效手段来消减老旧产品加工费年降带来的不利影响。在外部经济环境和形势不发生重大变化的情况下,明年的综合加工费有信心能够维持基本稳定。

5、公司是否考虑在上下游的进一步发展?

回答:公司以铝热传输材料的制造和研发为核心主业,持续进行规模提升和产能扩大,力争成为行业领先者。

目前,暂无开拓上游新产业和新业务的计划。

公司在发展过程中,针对与铝热传输原材料关联紧密的下道产品——冲压件进行了投资和布局,目前正在积极发展和拓展冲压件业务市场。

6、二期项目进度和明年的展望?

回答:目前,公司重庆二期项目(即年产45万吨新能源汽车用高端铝板带箔智能化建设项目)正在紧锣密鼓地进行。预计明年可以产出部分热轧段调试产能。待项目建成后,将增加15万吨高端铝板带箔材料及30万吨热轧铝板带箔坏料,可有效填补公司现有产线的热轧瓶

颈缺口,有助于大幅提升整体产能、提高产品质量、降低综合成本, 构建更具竞争力的铝热传输材料产品体系。

7、公司今年外贸情况如何?

回答:从目前来看,今年公司外贸业务的增长幅度略小于内贸业 务,但仍然保持稳定。

虽然受到部分国家国际贸易政策的限制,但公司通过积极开发新 市场、减少对单一市场依赖、根据海外市场政策动向变化及时调整出 口策略和出口产品结构等措施,外贸业务收入预计较去年仍能实现一 定比例提升,总体占比约为30%左右。

8、公司对于出海战略如何考虑?

回答: 近年来,中国的汽车产业以及散热器产业多家企业纷纷进 行海外布局,从战略角度考虑,出海是大势所趋。公司也在积极进行 研究和考察。但海外投资相对难度更大、风险更高, 需要更细致全面 的研判和风险防范管理。未来,公司将积极关注海外市场动向,如有 重大举措,将及时履行相应的审议程序和信息披露义务。

附件清单一无

(如有)