证券简称: 鲍斯股份

宁波鲍斯能源装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20251028

投资者关系	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访
	□业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动
活动类别	☑现场参观 □其他(电话)
参会人员名称	东北证券 高伟杰; 昆仑磐升基金 陈家豪; 华安证券 王君翔; 中邮基金 徐航
时间	2025年10月28日13:00-14:15
地点	公司
上市公司接待人员	董事会秘书徐斌
	调研记录:
	 公司董秘陪同投资者参观公司的主要生产现场,介绍公司的基本情况,并就投
	 资者关注的问题作相应的沟通。
	 问题一:公司新基地建设进展情况?
	答复:目前,公司位于宁波的沈鲍新工厂、江西鄱阳新工厂主体工程已基
	 本建设完成,重庆大渡口的新工厂建设进展顺利,相关基地后续将陆续完成建
	 设并逐步投产。新基地的建成投产,将全面优化公司的制造生产能力,进一步
投资者关系活动主	提升生产效率与产品质量,对公司业绩产生积极的推动作用。
要内容介绍	 问题二:公司压缩机业务的经营情况?
	答复:压缩机产品是公司重点发展的业务板块之一,主要从事螺杆空气压
	 缩机产品的研发设计、生产和销售,产品主要为螺杆压缩机主机及螺杆压缩机
	 整机两大类, 其中螺杆压缩机主机是螺杆压缩机整机的"心脏"部件。压缩机整机
	 的应用范围较为广泛,可应用于轻工制造、矿山、电子、机械制造、电力、冶
	金、医药、食品、石油及化工等行业。2025年1-9月份,公司压缩机业务实现
	营业收入 77,833.25 万元,同比上升 4.82%,占总营业收入比重 61.74%。

	答复:未来,公司将始终坚持高端制造、智能制造的发展方向,围绕流体
	机械装备,向上延伸到成套解决方案,向下延伸到零部件制造,做深、做透流
	体机械装备产业链,提升公司的综合竞争力。具体将通过以下几方面:
	1、加强关键零部件制造:在现有产品基础上,加强关键零部件的生产制造,
	提升产品竞争力。
	2、拓展销售模式与渠道:积极创新销售模式,拓展销售渠道,主动融入全
	球产业链,大力开拓海外市场业务。
	3、优化生产流程与基地建设:持续优化生产流程,提升生产效率,加快推
	进宁波、江西、重庆等新生产基地的建设,全面提升制造生产能力。
	4、加大研发创新力度:加大研发投入,积极引进和培养科技人才,持续推
	进新产品的研发和迭代,拓展产品应用领域和市场,发掘新的市场增长点。
	5、加强数字化投入与产业互联平台建设:加大数字化投入,赋能产业链,
	通过不断积累产业链数据,实现数据驱动产业链的产品制造与交易。
附件清单	无
日期	2025年10月28日