

证券代码: 002533

证券简称: 金杯电工

## 金杯电工股份投资者关系活动记录表

编号: 2025-05

投资者关系 活动类别	□特定对象调研	□分析师会议	□其他
	□媒体采访	☑业绩说明会	
	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观	□电话会议	
参与单位名称	中金证券、中信证券、券、国信证券、浙商证	券、华福证券、财信证券、公证券、山西证券、公通、英国保诚、南方基宝盈基金、鸿运私募基、耕霁投资、金仕达拉、证国私募基金、嘉世	正券、中泰证券、长 上金证券、太平洋证金、国寿安保基金、 金、甲天汇富基金、 金、中天汇富基金、 设资、途灵资产、谦 世私募基金、尚诚资
时间	2025年10月28日		
时间 地点	2025 年 10 月 28 日 金杯电工股份有限公司		
地点	金杯电工股份有限公司		
地点 上市公司接待	金杯电工股份有限公司 财务总监 钟 华		
地点 上市公司接待	金杯电工股份有限公司 财务总监 钟 华 董事会秘书 黄跃宇	和观点:	
地点 上市公司接待 人员姓名	金杯电工股份有限公司 财务总监 钟 华 董事会秘书 黄跃宇 沟通与交流的主要情况 一、公司整体业绩	和观点:	69 亿元,同比增长
地点 上市公司接待 人员姓名 投资者关系 活动主要内容	金杯电工股份有限公司 财务总监 钟 华 董事会秘书 黄跃宇 沟通与交流的主要情况 一、公司整体业绩	<b>和观点:</b> 情况介绍 : 司实现营业收入 147.	
地点 上市公司接待 人员姓名 投资者关系	金杯电工股份有限公司 财务总监 钟 华 董事会秘书 黄跃字 沟通与交流的主要情况 一、公司整体业绩 答:前三季度,公	和观点: 情况介绍 :司实现营业收入 147. 润 4.64 亿元,同比增	长 8.73%; 归母扣非
地点 上市公司接待 人员姓名 投资者关系 活动主要内容	金杯电工股份有限公司 财务总监 钟 华 董事会秘书 黄跃字 沟通与交流的主要情况 一、公司整体业绩 答:前三季度,公 15.92%;实现归母净利	和观点: 情况介绍 :司实现营业收入 147. 润 4.64 亿元,同比增增长 11.72%,加权平均	长 8.73%; 归母扣非 净资产收益率(ROE)
地点 上市公司接待 人员姓名 投资者关系 活动主要内容	金杯电工股份有限公司 财务总监 钟 华 董事会秘书 黄跃字 沟通与交流的主要情况 一、公司整体业绩 答:前三季度,公 15.92%;实现归母净利 净利润 4.23 亿元,同比 提升至 11.23%。核心指	和观点: 情况介绍 :司实现营业收入 147. 润 4.64 亿元,同比增增长 11.72%,加权平均	长 8.73%; 归母扣非净资产收益率(ROE) 遣持续提升。



58. 15 亿元,同比增长 21%; 电缆产业中心实现营收 88. 70 亿元,同比增长 13%,在经历上半年净利润承压后,电缆产业中心第三季度净利润实现了超过 25%的同比增长。

#### 二、问答环节

# 1. 电磁线产业中心前三季度持续增长具体体现在哪些方面?

答:作为全球扁电磁线龙头企业,公司始终坚持以客户为中心,以产品质量的过硬性,赢得客户合作的长久性。凭借在变压器领域数十年的耕耘,公司获得了中电装、特变电工、西门子能源等众多国内外客户的长期认可,同时依靠在技术、生产、质量等方面的积累,不断向新的应用领域进行拓展,并取得了不错的增长。前三季度,新能源车用扁电磁线销量同比增长 54%,多款新车型定点合作加速落地;工业电机用扁电磁线销量同比增长 21%,在工业领域持续突破。

### 投资者关系 活动主要内容 介绍

#### 2. 电缆产业中心第三季度业绩同比改善的原因是什么?

答: 近年来,公司电缆产业中心持续以业务结构优化的系统性,对冲传统需求的周期性,第三季度业绩同比改善与公司大力推进大客户战略密不可分。前三季度,公司直销电缆业务营收规模突破28亿元,同比增长33%,占电线电缆业务的比重从去年同期的28%大幅提升至36%。通过聚焦电力、能源、交通、通信、工业制造等领域的头部客户,公司成功建立起稳定的订单生态,有效对冲了传统建筑市场需求的周期性波动。

#### 3. 将 50%高比例分红写进《公司章程》是基于哪方面的考虑?

答:公司自上市以来,已连续15年进行现金分红,累计分红金额达19.29亿元,占累计归母净利润的比例为56.74%。正是基于这种持续现金分红的长期实践,公司近期召开董事会,审议通过了《关于修订〈公司章程〉的议案》,在章程中明确了未来现金分红的硬性条件与比例。



修订后的章程规定,在公司现金流充裕且无重大资本支出计划的前提下,公司每年进行不低于一次的现金分红,且年度现金分红比例不低于当年实现的可分配利润的 50%。根据相关规定,修订后的章程尚需提交公司股东会审议通过后方可生效。

本次将"不低于当年可分配利润的 50%"这一高分红比例写入《公司章程》,是公司首次以制度化形式,向市场传递持续回报股东的坚定决心,为投资者提供更确定的分红预期。

#### 4. 公司海上风电业务如何布局?

答:近年来,公司不断加大在新能源、工业等领域新兴业务的拓展,其中海上风电是重点布局的核心业务领域之一。

投资者关系 活动主要内容 介绍

公司海上风电产品主要分为两大类别,一类是专门应用于海上风电变压器和发电机的扁电磁线,前三季度,该类产品发货量同比增长87%;另一类是以海上风电用耐扭曲软电缆为代表的海风系列特种电缆,具体包括数据电缆、控制电缆和动力电缆等不同品类,主要应用于海上风电机组和升压站系统。上述海上风电产品目前已服务广东阳江、江苏大丰、山东半岛、辽宁丹东等国内主要海风项目,并成功出口至东南亚、中东、南美等海外市场。

10月17日,财政部、海关总署和国家税务总局联合发布《关于调整风力发电等增值税政策的公告》,明确对纳税人销售自产的利用海上风力生产的电力产品,实行增值税即征即退50%的政策。2025北京国际风能大会暨展览会上发布的《风能北京宣言2.0》,提出"十五五"期间国内海上风电每年新增装机容量不低于1500万千瓦。随着国内对海上风电产业的支持政策持续加码,以及全球能源结构转型进程的深入推进,海上风电产业链将迎来新一轮发展机遇。

5. 衡阳基地用于工业线缆生产的智能装备车间的产能是否已 经提升?

答:公司根据市场需求和客户订单来规划产能,衡阳基地智



能装备线缆项目规划 10 亿元工业线缆产值,二季度已完成主体工程建设,三季度正按计划推进产能释放。目前已投产部分设备,具备生产交流充电桩电缆、直流/液冷直流充电桩电缆、车内高压线、工业机器人线缆等工业线缆,前三季度发货额同比增长约200%。

#### 6. 欧洲项目最新进展?

投资者关系 活动主要内容 介绍 答:面对全球能源变革和欧洲电网升级带来的战略机遇,公司选定捷克作为产能出海首站,规划建设年产能2万吨电磁线的智能化生产基地。目前已顺利拿到湖南省商务厅的《企业境外投资证书》和省发改委的《境外投资项目备案通知书》,签订厂房(含土地)《购买协议》,土地面积约38000 m²,厂房建筑面积约6200 m²,并取得产权证。厂房设计施工、设备采购、人员招聘等各项筹备工作正按计划加速推进。

以上内容根据电话会议记录整理。会议过程中,公司人员与 投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照有关制度规定,没有 出现未公开重大信息泄露等情况,并按要求签署了《公平信息披 露承诺书》。

**附件清单** (如有)

无