彩讯科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-IR003

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活动类	□媒体采访	□业绩说明会
别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	☑其他: (请文字说明其他活动内容)
	中信证券股份有限公司、工银瑞信基金管理有限公司、中银基金管理有限公司、	
	平安基金管理有限公司、鹏华基金管理	里有限公司、太平资产管理有限公司、中
	国对外经济贸易信托有限公司、中航行	言托股份有限公司、陆家嘴国际信托有限
	公司、平安证券股份有限公司、长城证	E券资产管理有限公司、长江证券(上海)
	资产管理有限公司、上海东方证券资产	产管理有限公司、天风证券股份有限公司
	上海证券自营分公司、天风证券研究原	所、平安证券研究所、东兴基金管理有限
	公司、华商基金、创金合信基金管理不	有限公司、永嬴基金管理有限公司、新华
	基金、富安达基金管理有限公司、同家	泰基金管理有限公司、英大保险资产管理
	有限公司、民生证券研究院、宁波泽泽	际投资管理合伙企业、杭州拾年投资管理
参与单位名称及人	有限公司、杭州中柏资产管理有限公司	司、上海兆天投资管理有限公司、循远资
员姓名	产管理(上海)有限公司、信达澳亚基	基金管理有限公司、浙江米仓资产管理有
	限公司、恒生前海基金管理有限公司、	德华创业投资有限公司、明河投资、上
	海嘉世私募基金管理有限公司、上海達	金灵资产管理有限公司、上海益和源资产
	管理有限公司、深圳丞毅投资有限公司	司、深圳亘泰投资管理有限公司、西安江
	岳基金管理有限公司、深圳市君赢投資	资管理有限公司、中天汇富基金管理有限
	 公司、淡水泉、杭贵投资、共青城鼎額	睿资产管理有限公司、北京星允投资管理
	有限公司、誉华资产管理(上海)有[艮公司、磐厚动量(上海)资本管理有限
	公司、深圳市尚诚资产管理有限责任公	公司、深圳茂源财富管理有限公司、渤海
	财险、玄卜投资(上海)有限公司、V	Willing Capital Management Limited、华夏
	财富创新投资管理有限公司	

时 间	2025年10月26日-10月27日
地 点	电话会议
上市公司接待人员	财务总监、董事会秘书: 王欣先生
姓名	投资者关系总监: 郭颖女士

一、2025年前三季度业绩简况

公司前三季度实现营业收入为 13.41 亿元,同比增长 10.81%;归母净利润为 1.96 亿元,同比增长 0.61%;扣非净利润为 1.68 亿元,同比下降 9.38%。

单三季度营业收入为 4.22 亿元,同比下降 1.76%; 单三季度归母净利润为 6,098.34 万元,同比下降 20.99%; 单三季扣非净利润为 6,057.09 万元,同比下降 2.54%。

公司三大产品线情况:

- 1、以数字员工为核心的协同办公产品线:公司的邮箱产品是中国 500 强的首选邮箱。除邮箱产品以外,协同办公产品线还包括智慧办公平台、企业级AI 知识库、MOA、统一门户、AI 办公助手等基于彩讯 Rich AIBox 平台打造的系列智慧办公产品。2024 年公司邮箱产品全面适配了鸿蒙手机和 PC 客户端,上架鸿蒙应用市场,并于 2025 年 6 月华为 HDC 大会期间,预装华为线下门店所有鸿蒙系统笔记本及折叠屏电脑。当前 Rich M@il 支持市面上主流个人/企业邮箱账号登录,覆盖办公场景,未来值得期待。
- 2、智慧渠道产品线:主要是服务企业数据化运营和管理,提供获客、活跃和转化效果导向的平台建设及智能运营服务。公司基于自研的企业智能体开发平台 Rich AIBox,可快速构建 AI 营销助手、智能客服等应用,重点产品为 AI 语音智能体,涵盖智能营销(AI 打电话)和智能客服(AI 接电话),是能产生实际付费的盈利性应用,公司相关技术储备良好,目前 AI 渗透率逐渐提升,新一代 AI 语音智能体可实现与人自然交互。具身智能方面,公司在运营商具身智能机器人 APP 应用研发服务项目中,协助客户扩展具身机器狗 APP 原生的开发支撑,实现具身智能机器狗的家庭场景的交互设计和操控,提升机器狗的智能交互体验。

投资者关系活动主 要内容介绍

3、智算服务与数据智能产品线: 2025 年前三季度实现高速增长。智算服务业务方面,主要协助客户建设智能驾驶智算中心,赋能自动驾驶大模型开发,应用于全景视觉、融合感知等环节,联合中国电信为科研院所提供算力服务,支撑模型训练与 AI 场景构建;在云业务方面,重点支持客户研发 C 端云产品 AI 功能,集成云盘个人知识库,打造轻量化、专业化个人智能体,实现跨文档实时智能问答,支持多知识库共享协作。

二、问答环节

1、请公司介绍下AI语音与智算服务在项目、订单、模式及未来展望方面的具体情况?

答: AI语音方面,2025年是AI语音业务的拐点,其成熟度大幅提升,全球AI接打电话的体量快速增长,根据《2025-2030年全球及中国智能语音市场规模统计与预测》可见未来5年国外将是万亿规模市场、国内将是千亿规模市场。公司有AI研发积累、与运营商20年合作的渠道优势及手机营业厅等丰富应用场景,已落地与移动合作的智能留言平台项目。2025年已有部分在手订单,盈利分为呼入(客服、项目制)和呼出(营销、按效果计量)模式,预计2026年收入增长较为乐观。

智算服务方面,盈利分为建设服务(提供算力组网、运维等服务,运维周期5年)和持有运营(持有资产收租金)两种模式,均有在推进及完工项目,2025年及后续将推进较大规模项目,优先聚焦智驾客户且有标杆案例,未来两到三年该产品线有望实现大幅增长。谢谢!

2、公司 2025 年第三季度利润有所承压,利润下降原因?

答:公司2025年前三季度归母净利润1.96亿元,较上期增长0.61%,扣非净利润为1.68亿元,较上期下降9.38%,主要是受外部市场环境和短期成本因素影响,使得主营业务以及租赁业务的毛利率有所下降,导致目前扣非净利润的下降。虽然毛利率受到多种因素影响,但公司在市场中仍保持着一定的竞争优势。公司客户满意度一直保持在较高水平,且每年在研发费用方面均持续投入,保持技术领先地位。公司毛利率下降更多是外部市场环境和短期成本因素导致的,三季度公司通过调整战略,优化内部流程,提高工作效率,目前毛利率在

稳步提升。随着四季度部分新业务的落地,以及建设类项目陆续验收,公司对全年业绩的增长有信心。谢谢!

3、从国外看,ASIC类芯片发展是大趋势,公司在智算中心训练或推理时 是否已接到较大ASIC类芯片订单?是否存在出海机会?

答:公司在智算领域采取多元化布局策略,重点关注GPU、ASIC等主流架构芯片,同时深度适配华为昇腾910B等国产算力方案。目前暂未接到较大规模ASIC类芯片订单。

出海方面,公司2025年前三季度已针对海外某集群项目探讨较长时间,采取跟随车企、互联网厂商及中移国际等三大运营商开拓海外市场的策略,伴随客户需求推进以保障安全性,出海算力有发展潜力。谢谢!

4、信创邮箱业务未来几年是否会成为公司业绩加速增长的重要增长点? 公司对该业务有何展望?

答:单纯信创邮箱业务难成公司业绩快速增长点,因目前较多国央企已完成信创邮箱替换,该业务更大机会在AI化升级,2025年是信创邮箱AI化元年,后续将融入大B端办公系统,同时公司重点深耕鸿蒙邮箱,鸿蒙PC是好用的信创PC且定位全球第三大操作系统,未来出货量可期,有望产生更多关联收入。谢谢!

5、公司在AI语音(包括AI客服)方面目前有哪些具体落地应用?

答:公司在AI语音(AI客服)领域已有具体落地应用,其中呼入场景包括:与中国移动联合开发的智能和留言功能(基于AI语音识别、语义分类技术,解决传统留言"听不清、检索难"问题),以及为其提供AI模块支撑的AI来电小秘书(可自动应答常见咨询、记录用户诉求并同步至人工客服,提升呼入交互效率)。呼出场景正在金融领域与客户探讨合作应用于信贷及相关业务;目前AI语音的稳定性较好,AI语音客服的打电话、交流能力也超过一般真人客服,能为客户提供更优、成本更低的解决方案,已有实际客户和收入基础,团队对2026年实现收入大幅增长较有信心。谢谢!

6、智慧渠道业务目前是否有新的增长点?

答:智慧渠道业务有两大核心新增长点,一是AI语音(具体情况上述已介绍,此处不展开),二是AIBox,其经过三年研发,2025年已展现广泛应用范围和高客户认同度,主要面向国央企等B端客户,可快速定制化开发AI应用,帮助客户实现传统系统AI升级,随着AI进入深水区和应用区,市场接受度大幅提升,预计未来两年AIBox业务将保持较快增长。谢谢!

7、在AI发展大趋势下,软件领域分工明确,基座大模型集中于少数厂商, 处于产业链中部的行业服务商或生态构建商,公司如何定位?未来发展目标是 什么?

答:公司判断AI大模型领域需大量投入,仅靠少量投入或套壳开源模型无法解决核心问题。公司定位为基于大模型的垂直场景解决方案提供商和C端AI应用探索者,前者以AI Box为核心,深耕运营商及大B客户垂直行业,积累工程化经验提供高性价比AI升级服务,后者孵化AI音乐、数字人生等C端产品。未来公司目标是在垂直场景解决方案领域形成核心竞争力、扩大市场份额,在C端AI应用领域打造有竞争力产品、挖掘市场潜力,在AI生态中占据有利地位,实现可持续发展。谢谢!

8、近期资本市场量子计算比较受关注,公司投资了量子计算的公司,可以介绍一下吗?

答:公司通过战略投资前瞻性布局量子计算领域,于2025年7月联合芯光量子基金、光谷天使基金等机构,共同完成对中科酷原科技(武汉)有限公司的数千万元投资,直接持股比例为 0.9524%。此次投资主要为加速中科酷原原子量子计算机的整机研发,推动技术从实验室走向产业化应用。

目前采用中性原子技术路线的Infleqtion公司已经成功上市,中科酷原核心团队源自中国科学院精密测量科学与技术创新研究院,是国内最早开始中性原子量子技术研究的团队之一,在原子干涉法精密测量、中性原子量子计算等研究领域处于国际同类研究第一梯队,在量子精密测量、量子计算、量子测控与应用等特色优势领域有着深厚的技术积累。该公司已发布国内首台原子量子计算机"汉原 1 号",无需低温环境即可稳定运行,具备强环境适应性与部署优势,

同时推出量子云平台等产品,客户涵盖知名高校及科研机构,其量子精密测量业务已实现商业化销售。谢谢!

9、请对公司整体发展做总结与展望?

答:从趋势来看,AI发展不可阻挡,全球(尤其是美股)对AI的关注持续升温,国内"十五五规划"提出科技立国战略,构成不可改变的宏观大趋势;公司在行业及AI领域属于前排选手,财务状况长期稳健,2025年与前三年相比,显著变化是积极投入资金,公司经营层面和市值均发生了较大的变化,这是今年可观察到的重要积极趋势;产品层面,公司的算力团队在技术研发和落地能力上处于行业第一梯队,具备领先的算力设施的部署,组网与调优能力,在AI语音智能体领域的资源禀赋较好,有望成为行业头部企业,同时公司在信创、鸿蒙等方向的布局也是核心亮点。谢谢!

附件清单(如有)

无

日期

2025年10月29日