

证券代码：002556

证券简称：辉隆股份

安徽辉隆农资集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-03

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒电话会议
参与单位名称及人员姓名	方正证券 林建东；民生证券 李家豪；东北证券 陈科诺；华创证券 申起昊；华安证券 王强峰；华西证券 魏心欣；颢科基金 卢鑫；国金证券 任建斌；华福证券 魏征宇；中金公司 王天鹤等
时间	2025 年 10 月 30 日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书 徐敏女士 证券投资部 乔璐女士
投资者关系活动主要内容介绍	一、徐敏女士介绍公司基本情况 公司2025年前三季度实现归母净利润1.65亿，第三季度实现归母净利润5380万元，同比增长602%，扣非归母净利润4541万元，同比增长291%。前三季度经营性现金流净额4.4亿元，同比增长164%。整体三季度盈利情况和现金流情况在行业低迷的背景下取得大幅好转，主要受益于农资板块的持续稳固发展。公司深化网络布局，发挥农资主渠道功能，化肥业务国内销售稳步推进，出口较去年大幅提升；农药业务持续推进全国布局战略，盈利能力持续向好；14个农事服务中心在天气突变时快速调配资源，各烘干网点全面开启“即收即烘”服务模式，仓储、烘干及调运能力广获好评。精细化工方面，海华科技通过“采产销存管”一体化和节能技改，降低综合成本，并积极拓展海外市场，验厂工作有序推进。

	二、互动问答 （一）2025年第三季度农资行业受天气影响较大，公司的各方面表现较上年同期增长的主要原因？ 答：公司2025年第三季度的归母净利润以及现金流情况同比大幅增长，主要由于：一是公司在农资流通行业多年积累的渠道网络优势凸显，公司抢抓出口时机，出口化肥业务较去年有较好的提升。二是公司持续优化业务结构，着力提高高毛利品种的销售，提升盈利能力。三是农业综合服务方面应对极端天气迅速响应，客户粘性增强，发展态势良好。 （二）今年行业中原料成本端变化较大，公司毛利率保持稳定提升的原因是什么？ 答：公司专注于农资流通和为农服务领域，整体运营状态良好。虽然原料成本上升，但公司通过调整产品结构，提升高毛利的品类销售占比，以此平衡成本增长对利润的影响。同时公司持续在进行降本增效，通过一系列措施使综合成本有效降低。 （三）在国家加速建立全国统一大市场的背景下，公司有何布局与规划？ 答：公司作为供销社系统农资流通行业龙头企业，围绕乡村振兴、农业强国战略，不断优化经营模式，积极参与全国统一大市场建设。公司在全国20多个主要农业省（自治区）设有控股公司，建立了70多家配送中心和4000多家加盟店，网络覆盖范围、经营规模位居全国前三。同时聚焦打造“耕、种、管、收、售”的现代农业综合服务模式，致力于农业社会化服务体系建设，公司已在安徽省内庐江、涡阳、六安、来安等地建成14个现代农业综合服务中心，全面提升为农服务质量。 （四）公司薄荷醇产品产销情况？ 答：公司薄荷醇产能已于2024年完成3000吨/年到5000吨/
--	--

	年的技改项目，目前产线运行情况良好。薄荷醇产品在国内外均有销售，市场和客户情况较为稳定。 （五）海华科技降本增效的进展如何？ 答：海华持续开展技术创新和产品升级，工艺路线持续改进，围绕产业链做进一步的拓展。同时顺应市场变化，调节长协单的比例，并积极开拓海内外客户。 （六）公司在研发上有哪些成果？ 答：公司以发展新质生产力服务农业强国的建设目标，以科技创新作为企业发展的动力源，通过产学研合作，对精细化工产品、农业应用技术、新特肥料、农药新产品等方向进行技术攻关。目前差异化新型肥药正在逐步投放终端市场，对整体毛利率的提升也有一定的带动。 （七）农药行业“一证一品”政策的出台对公司有哪些利好？ 答：农业农村部出台的“一证一品”政策，有利于规范农药市场秩序，保护种植户利益，利于公司农药业务持续健康增长。目前公司农药原药和制剂产品储备和新增产品证件资源比较丰富，在生产和分销环节也会更加注重客户的选择和鉴别。 （八）公司在市值管理上有哪些举措？ 答：公司管理层坚定看好公司未来发展，先后多次推出董监高增持、股份回购、回购股份注销等事项，上市后每年均以稳定的分红让股东共享企业发展成果。公司未来将继续积极应对市场变化，做好工作谋划，深耕主营业务，努力提升经营管理水平，促进公司高质量发展。
附件清单（如有）	无
日期	2025年10月30日