股票代码: 300702 股票简称: 天宇股份

浙江天宇药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑其他 (电话会议)	
参与单位名称	长江证券(上海)资产管理有限公司、中国人寿养老保险股份	
	有限公司、创金合信基金管理有限公司、平安基金管理有限公	
	司、天治基金管理有限。	公司、兴业基金管理有限公司、金信基
	金管理有限公司、申万	菱信基金管理有限公司、光大证券股份
	有限公司、广发证券股	份有限公司、中融汇信期货有限公司、
	国泰君安、华创证券有	限责任公司、华创证券研究所、华泰证
	券(上海)资产管理有	限公司、国信证券、中信资管、南方基
	金管理股份有限公司、招商总部_研究发展中心_战略研究部、	
	亚太财产保险有限公司。	、上海钦沐资产管理合伙企业(有限合
	(伙)、湘财基金管理有	限公司、上海盘京投资管理中心(有限
	合伙)、平安证券、中	泰证券股份有限公司、平安证券股份有
	限公司、上海慎知资产行	管理合伙企业(有限合伙)、中金公司、
	信达澳亚基金管理有限。	公司、中信建投、西部证券股份有限公
	司、青榕资产、中泰证券	 等研究所、明亚基金管理有限责任公司、
	天风证券研究所、长盛	基金管理有限公司、翊安(上海)投资
	有限公司、上海镛泉资产管理有限公司、中邮证券	
时间	2025年10月30日(星期四)16:00-17:00	
地点	线上电话会议	

上市公司接待人员姓名

副总经理兼董事会秘书: 王艳女士

证券事务代表: 姜露露女士

第一部分:公司经营情况介绍

2025 年第三季度公司营业收入 71,954.86 万元,较上年同期增长 7.91%,归属于上市公司股东的净利润 7,142.11 万元,较上年同期增长 123.90%,扣除非经常性损益的净利润 6,881.97 万元,较上年同期增长 141.18%。三季度收入端增长主要来自制剂业务收入增长,原料药及中间体及 CDMO 业务的收入较去年同期稳定,其中沙坦类产品较去年同期略有下降,非沙坦类产品依然保持稳定增长。

2025年前三季度公司营业总收入 228,698.11 万元,较上年同期增长 18.36%,归属于上市公司股东的净利润 22,093.30 万元,较上年同期增长 159.57%,扣除非经常性损益的净利润 21,010.79 万元,较上年同期增长 130.13%。公司主营业务均实现稳健增长,受业务结构变化影响,销售毛利率提升,各项经营费用率保持平稳。

投资者关系活动主要内 容介绍

第二部分:问答环节

1、问:公司 CDMO 新客户开拓情况?

答:公司 CDMO 新客户的合作项目根据客户自身的研发与 生产计划协同推进。项目的最终规模与落地时间,主要取决于 客户项目的整体进度,目前合作顺利。

2、问:公司对国内制剂 2026 年展望及制剂业务的员工激励和绩效考核周期?

答: 2025 年制剂收入 2.9 亿元,进入了明确的成长期,展望 2026 年,公司的制剂业务将迈入一个关键的收获期。一方面,公司前期布局的多个制剂产品进入放量阶段;另一方面,通过集采、零售及线上渠道的协同发展与矩阵构建,市场覆盖与渗

透能力将得到显著增强。基于此,公司有充分的信心,制剂业务将继续作为公司强劲的增长引擎,驱动业绩持续快速增长。

在制剂业务端,公司每年会制定明确的 KPI 目标,并将其按层级落实、按季度和月份进行分解。制剂业务激励政策清晰,业务人员的收入与业绩直接挂钩,目标导向较为明确。

3、问:资本开支计划产能折旧摊销?

答:资本开支方面,新的制剂生产线正按规划有序建设中。 该产线预计将于 2025 年之后方可达到预定可使用状态。因此, 在 2025 年及以前,此项资本开支不会新增相关的折旧与摊销费用。

4、问:非沙坦原料药毛利率水平?沙坦原料药毛利率水平?

答:公司 2025 年 1-9 月整体销售毛利率达到 39.14%,同 比增长 3.67 个百分点。这一提升是上述非沙坦原料药的规模放 量、成本优化,以及制剂业务销量增长共同作用的结果。

1、非沙坦原料药毛利率:呈现稳步上升趋势。这主要得益于其中多个核心品种(如孟鲁司特钠、西格列汀等)在规范市场陆续进入商业化放量阶段,规模效应逐步显现。同时,公司持续的工艺技术优化和生产效率提升,有效降低了单位制造成本,共同推动了该业务板块毛利率的改善。

2、沙坦原料药毛利率:保持稳定。该业务作为公司的成熟 业务,虽然受市场激烈竞争,价格呈下降趋势,但依托公司的 规模优势和技术优势,目前毛利率水平维持在相对稳定的区间。

5、问:公司对未来资产减值计提及研发费用率预期?

答:关于资产减值计提,公司一贯秉持审慎性原则,并已建立规范的测试流程。公司将在报告期末,根据资产的实际情况和市场环境,严格履行减值测试程序。目前相关工作尚未完成,因此具体金额暂未确定,敬请广大投资者以公司正式公告为准。

公司的研发投入在过去几年处于战略投入期,年度支出稳定在 2.5 亿元左右,其中制剂研发是主要构成。目前,核心制剂项目的投入高峰期已过,整体研发支出将保持稳定。未来,随着营业收入规模的持续增长,预期研发费用率将呈现逐步下降的趋势。

6、问:原研企业合作的产品类别和进度,主要客户的介绍?

答:自 2020 年公司确立并执行聚焦高端市场、服务全球原研企业的战略以来,相关布局已取得扎实成效。截至目前,公司已成功与包括诺华、赛诺菲、三共及默克在内的多家国际领先原研企业建立战略合作,并在 8 个仿制药原料药品种上实现供应,同时在 CDMO 项目的合作深度与广度上持续拓展。

为支撑该战略,公司持续强化海外业务团队的专业能力与 技术服务水平,为深化客户合作奠定了坚实基础。前三季度, 公司来自规范市场的原料药收入占比已达 78%,其规模与占比 均呈现稳步提升态势。与这些优质客户的长期稳定合作,不仅 为公司带来了持续可靠的盈利贡献,也显著增强了公司业务发 展的韧性与抗风险能力。

附件清单(如有)

日期

2025年10月30日