

证券代码：002518

证券简称：科士达

深圳科士达科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-022

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（投资者网上说明会）
参与单位名称及人员姓名	天风电新、永赢基金、长江电新、淡水泉投资、方正证券、浙商证券、招商资管
时间	2025 年 10 月 29 日-30 日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：范涛先生 证券事务代表：张莉芝女士 证券事务专员：金玉琳女士
投资者关系活动主要内容介绍	首先，对公司情况进行了简单介绍，然后开始投资者交流环节。 投资者提问：公司对数据中心海外市场的布局？ 范涛先生回答：公司在深耕国内市场的同时，高度重视海外市场的战略布局和拓展，当前海外业务占比已超越国内。在海外数据中心市场蓬勃发展的当下，公司从产品与市场双维度积极筹备，公司加快更新迭代原有产品，如高功率 UPS 产品在海外已批量供应。新产品开发方面，新款 HVDC、SST 等产品公司亦在积极准备，以满足未来海外客户不同适应场景的需求。市场方面，除持续渗透公司原具优势的欧洲、东南亚等市场外，也在不断进行北美、澳洲等新市场的突破。 投资者提问：目前公司新能源储能业务的发展态势如何？ 范涛先生回答：自今年欧洲储能市场恢复，公司户储大客户订单

	持续交付，公司新能源储能业务已重新回归增长通道，且其盈利能力也在不断提升；外加东南亚、中东、非洲等新兴市场的增长，使得目前储能业务成为公司年内增速最快的板块，成长动能显著。近期，公司已与澳洲头部光储渠道商 OSW 达成合作，双方将围绕产品联合优化开展深度协同，共同为澳洲、欧洲及全球市场客户提供更领先、更可靠的能源解决方案，进一步助力公司海外业务拓展。 投资者提问：公司目前产能情况如何？是否会存在产能上的瓶颈？ 范涛先生回答：从公司产能布局来看，能够满足现阶段公司的生产订单需求，且公司拥有自有工业园储备；并且数据中心和新能源产品在部分工艺，生产设备及技术原理上存在高度共通性，这一特性使得两类产品的部分产能可实现灵活调配与快速切换。产能不仅不会成为制约公司发展的瓶颈，反而将成为公司把握市场机遇、实现规模扩张的重要竞争优势，为公司在数据中心和新能源两大核心业务领域持续增长提供有力支撑。 接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 10 月 30 日