### 中裕软管科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假 记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承 担个别及连带法律责任。

### 投资者关系活动类别

- √特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- √分析师会议
- □路演活动
- √其他(投资者线上交流会)

#### 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月29日

活动地点: 进门财经线上电话会议

参会单位及人员:如下:

### 由申万宏源研究郑菁华女士主持的电话会议,线上参与单位有:

申万宏源研究、创金合信基金、交银施罗德基金、华安基金、长江证券资管、 平安理财、度势投资(排名不分先后)

#### 由华源证券赵昊先生主持的电话会议,线上参与单位有:

华源证券、财信证券、东北证券、兴业证券、民生证券、联储证券、第一创 业证券、平安基金、创金合信基金、中信建投基金、博时基金、博远基金、西安 江岳基金、淳厚基金、大湾区发展基金、平安理财、长城财富保险资管、深圳市 尚诚资产、深圳亘泰投资、上海冰河资产、青榕资产、北京星允投资、慧利资产; 深圳市国晖投资、淡水泉投资、上海合道资产、上海滦海啸阳私募基金(排名不分先后)

### 由西部证券郁曦雅女士主持的电话会议,线上参与单位有:

西部证券、开源证券、中庚基金、平安理财、创金合信、平安基金、中信资管、滦海投资、岱熹投资(排名不分先后)

上市公司接待人员:公司董事、副总经理、财务负责人、董事会秘书陈军; 公司投资者关系总监周艳

### 三、 投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下:

### 问题 1:公司 2025 年 1-9 月营业收入增加的主要原因?

**回复:**公司 2025 年 1-9 月营业收入增加的主要原因是公司在美国市场及中东市场的销售收入金额较去年同期增加。

## 问题 2: 公司 2025 年 1-9 月归属于上市公司股东的净利润增速低于营收收入增速,主要原因是什么?

回复:公司 2025 年 1-9 月归属于母公司所有者的净利润增速低于营业收入增速,主要是因为内部存货调拨所产生的关税及海运费用同比增加。为快速响应客户本地化交付需求,公司优化了全球仓储布局,由中裕美国及中裕沙特公司共同承担区域性仓储中心职能,相关调拨费用随之增加。

## 问题 3: 公司 2025 年三季度产品毛利率低于 2025 年上半年度的主要原因是什么?

回复:公司 2025 年第三季度产品毛利率低于上半年度,主要是由于三季度执行了战略客户单一品种的较大金额、低毛利率产品订单,从而降低了三季度产品整体毛利率。如不考虑该订单的影响,公司产品 2025 年 1-9 月毛利率和 2025 年半年度毛利率趋同。

### 问题 4: 公司 2025 年 9 月末在建工程金额增加幅度较大,请问具体是哪

### 些项目? 讲展情况如何?

回复:公司 2025 年 9 月末在建工程金额增加,主要是公司募投产品项目投入增加所致。具体包括钢衬改性聚氨酯耐磨管量产项目和柔性增强热塑性复合管量产项目的基建和设备开支,预计于 2025 年 12 月 31 日转入固定资产。

### 问题 5: 公司 2025 年三季度销售费用及和财务费用增加的原因是什么? 回复: 2025 年第三季度费用变动情况如下:

销售费用增加的主要原因:本期为支持海外公司备货,内部商品调拨产生的关税及国际运费同比增加。

财务费用增加的主要原因: 1)受报告期内汇率波动影响,公司产生的汇兑净损失同比增加; 2)公司银行存款利息收入同比减少。

### 问题 6: 公司募投项目目前的进展情况如何?

回复:公司募投项目正按计划推进,具体进展如下:

钢衬改性聚氨酯耐磨管量产项目:基建施工与生产设备安装同步进行中, 计划于 2025 年 12 月末前完工。

柔性增强热塑性复合管量产项目(安徽优耐德): 生产设备已初步完成安装调试,产品 API 认证工作正按计划推进。

柔性增强热塑性复合管量产项目(沙特): 目前已进入厂房适应性改造阶段,核心生产设备待安装中,计划于2025年12月末前完工。

# 问题 7: 公司原材料备货策略是什么?原材料价格下跌对成本的利好何时能充分体现?

**回复:** 因 2025 年以来部分主要原材料价格稳中有降,公司采取了"低位战略备货"策略,现已形成一定规模的存货安全库存。

原材料价格下跌对公司产品生产成本的影响存在一定的滞后性,主要受制于两大因素:一是现有库存的周转速度,二是新采购价格传导至成本的过程。

### 问题 8: 公司具体将通过哪些措施拓展中东区域业务? 除油气领域外, 是

### 否有其他应用场景的布局?

**回复:**基于公司全球化战略布局,公司对中东区域业务的规划措施和应用场景如下:

产品端: 计划向该市场推广耐高压大流量输送软管、普通轻型输送软管、和柔性增强热塑性复合管等产品,以满足客户多元化需求;

产能端:加快推进沙特本地工厂的建设,预计在 2025 年底前完成柔性增强热塑性复合管生产线的安装与调试,以提升本地化供应能力和响应速度;

客户端:在现有核心客户合作的基础上,积极开拓当地新客户,优化客户结构;

应用场景:除油气开采外,公司产品可应用在市政、消防、应急救援和矿产开发等领域。

中裕软管科技股份有限公司 董事会 2025年10月30日