股票代码: 300172 股票简称: 中电环保

中电环保股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-005

	□特定对象调研 □分析师会议	
投资者关系活	□媒体采访 □业绩说明会	
动类别	□新闻发布会 □路演活动	
	□现场参观 □其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称		
及人员姓名	江海证券、东方财富证券、中富私募、渣打银行共4家机构4人参加本次调研。	
时间	2025年10月29日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监:张维证券专员:崔俊蝶	
	久 位	

各位投资者交流的主要问题和公司回复如下。

1、问:请问贵公司在大工业水处理领域的主要客户和服务类型?

答:在大工业水处理领域,公司专注于为石化、核电、新能源、冶金、煤化工、煤矿、 火电等国家重点工业客户提供全方位的水处理系统解决方案,覆盖从原水、脱盐水及废污水 处理、中水回用到零排放的全过程业务,综合服务能力突出,包括:废污水处理、中水回用、 再生水利用、零排放,原水、脱盐水、海水淡化、凝结水精处理、循环水、盐湖提锂等系统 工程。

2、请问贵公司在新型领域市场拓展情况?

投资者关系活 动主要内容介 绍

答:公司在稳固水务、固危废、烟气治理等传统核心业务的基础上,积极布局新能源、新材料、冶金、矿井水、PCB精密制造等新型领域,典型业绩:宁夏宝丰多晶硅的超纯水、中水回用及零排放项目、包钢动供总厂总排废水综合整治、神华包头煤制烯烃、宁煤矿井水、贵州页岩气、塔尔疏干水、东莞领益废污水处理等。此外,公司通过整合内外部资源与核心人才团队,共同设立南京中电益源环境修复有限公司,拓宽公司生态环境修复业务,布局土壤地下水污染源头防控领域,整合优势资源,抢占行业发展先机,引领产业创新,助力固废产业升级与可持续发展。同时,公司充分发挥国家科技企业孵化器功能,加强产学研合作,推动科技成果转化与企业孵化,积极培育新的盈利增长点。

3、问:请问贵公司的并购战略方向?

答:公司管理层始终专注主业经营,重视股东价值维护,通过市场开拓、技术创新、产业链整合等方式增强核心竞争力。公司重点围绕主业积极进行产业投资和业务拓展,特别是围绕特色业务领域,如,废水处理零排放及纳滤膜分离(包括盐湖提锂、磷酸铁锂等新能源领域)、全膜法水处理(包括除盐水及海水淡化等领域)、城市水环境治理的分布式水体净

化,生物质发电的污泥耦合发电等。

公司的并购战略聚焦于具备核心人才团队、关键技术优势及良好市场前景的优质企业,着重整合同行业的产业资质与市场资源等,重点关注产业链中具有竞争优势的技术研发、高端装备制造等企业,以此优化产业布局、巩固行业地位,并提升产业链协同效应。

为推进并购战略实施,公司积极开展产业链上下游及同行业潜在标的的调研与沟通,并通过证券及基金公司、行业协会等渠道,拓展信息源,挖掘与公司业务协同性强的标的资源,推进标的技术评估、融合衔接与应用规划,同步开展团队培养方案研讨、企业文化融合筹备及理念协同沟通,为后续并购项目的顺利落地与高效整合提供支撑。

4、问:请问贵公司盐湖提锂技术商业化应用情况?

答:公司组建了盐湖提锂研发攻关团队,已完成工艺路线的制定及核心关键设备的研发,包括:预处理、锂吸附及脱附、纳滤膜分离、浓缩膜提纯、热平衡等,实现由试验方案到工程化推广应用。针对西藏、青海等地盐湖卤水的水质差异(如镁锂比等参数),进行了"一湖一策"的方案系统研发。目前,公司正积极开展盐湖提锂技术的市场交流和推广,并紧密跟进相关项目,待客户招标时,将充分发挥自身的综合优势,积极参与项目的竞标。

5、问: 贵公司在行业内核心竞争优势?

答:公司核心竞争力:生态环境治理综合解决能力优势,公司坚持以"水+固+气"协同治理战略,业务涵盖生态环境治理全生命周期服务,具备成熟技术团队、标准化实施流程、规模化应用业绩及持续研发储备,确保项目高效交付与长效运营。公司凭借在大工业水处理、城镇水环境治理及污泥耦合处理等领域积累优质项目,树立良好的品牌形象,获得大量优质客户认可。公司自主研发多项核心技术,包括:高盐废水零排放技术、高效沉淀/气浮三相增强生物反应膜耦合技术和污水模块化装置(CBS)、污泥干化耦合处理技术、面向第四代核电站的凝结水精处理技术、盐湖提锂、海水淡化等,并打造智慧环保一体化平台,实现环保项目的智能化管理与远程运维,提升运营效率和节能降耗能力。同时,通过产业创新平台推动成果转化,实施"人才强企"战略为发展提供保障。

6、请问贵公司市值管理方面有哪些措施?

答:公司高度重视市值管理与股东价值回报,始终以提升内在价值为核心,系统推进各项管理工作,力争以持续、稳定的良好业绩回报投资者。公司市值管理主要从以下方面展开:

在经营层面,公司专注生态环境治理主业,持续强化技术创新与精细化管理,加速研发成果转化与产业布局优化,并通过完善"市场+技术+工程"协同机制,提升项目全周期运营效能,构建差异化竞争优势。

战略布局方面,公司在巩固水务领域优势市场基础上,积极拓展新能源、新材料、冶金、矿井水、PCB精密制造等新型领域;固危废领域,开拓污泥干化、电镀废水提镍业务,同时布局土壤地下水污染源头防控领域;烟气治理领域,积极拓展冶金、建材、焦化等非电烟气治理市场领域。

在资本运作层面,公司秉持自主创新发展理念,围绕主业,积极探索产业链的延伸与资源整合的路径,特别是围绕特色业务领域。实施横向与纵向并购协同战略,横向并购,着重整合同行业的优质企业;纵向并购,重点关注产业链中具有新技术、新工艺的高端装备制造、

	产业资质等优质企业。同时密切关注资本市场动态,结合公司发展需要研究运用合适的资本
	工具,支持业务拓展与结构优化。
	在投资者沟通方面,公司通过业绩说明会、投资者调研、官网官微及权威媒体等多种渠
	道,持续展示公司核心技术、标杆项目成果与战略规划,并连续多年发布社会责任报告,推
	动ESG理念与经营融合,提升价值传递效果与市场认同。
	在治理机制方面,公司持续优化治理结构,强化内部控制与风险管理,并将市值管理理
	念融入决策流程,为长期稳健发展提供制度保障。
	未来,公司将继续以业绩为导向、以创新为动力、以沟通为桥梁,系统推进市值管理工
	作,为投资者创造持续、稳定的价值回报。
附件清单	无
(如有)	
日期	2025年10月29日