新希望乳业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-006

-	T	7.3 3
投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	■其他:线上交流会
参与单位	银河证券、中金公司、光大	证券、广发证券、财通证券、华创证券、
	华泰证券、兴业证券、长江证券、西南证券、开源证券、中信证券、	
	太平洋证券、华西证券、浙商证券、华安证券、中邮证券、信达证券、	
	国信证券、国盛证券、天风证券、融通基金等	
时间	2025年10月30日10:00-11:00;	
地点	新希望乳业股份有限公司会议室,线上交流	
上市公司接待	董事会秘书、总裁助理: 郑世锋	
人员姓名	财务总监: 褚雅楠	
	证券事务代表: 王皑	
	董事会办公室: 陈宇航	
	公司介绍基本情况: 2025 年前三季度,公司累计实现营业收入 84.34亿元,同比增长 3.49%,三季度营收保持稳健的增长势头,同比增长 4.42%;1-9月归母净利润 6.23亿元,同比增长 31.48%,三季度归母净利润仍保持不错的增长态势,同比增长 27.67%;1-9 月归母扣非净利润 6.47亿元,同比增长 27.62%,三季度同比增长 21.88%。	
投资者关系活	Q:请问公司三季度期间低温	、常温品类的表现情况?
动主要内容介	A:在三季度期间,公司低温品类营业收入同比保持双位数增长,延续 了上半年的良好增长趋势。常温品类则受到行业环境、消费习惯以及	
绍	渠道结构等多方面影响,增长有所承压。目前公司积极采取措施,旗	
	下常温占比较高的子公司进行积极应对,希望四季度能有更好的表现,从而带动整体常温品类大盘的稳定。	
	用,在三季度中仍然保持了	三季度的业绩情况如何? 什公司整体业绩起到了较好的增长引领作 这种趋势。其中多家华东子公司在三季度 紧领跑,唯品公司也达成了相对较快的提

1

升。未来上述子公司也会按照高目标持续努力。 Q:请问公司今年推出的新品表现如何? A: 今年以来公司新品整体表现亮眼,三季度期间新品收入占比保持 双位数,并创今年新高。唯品今年推出的新品"焦糖烧生牛乳布丁" 表现不错, 月销售额快速增长, 夏进旗下的"爵品"系列在山姆渠道 也实现了良好的业绩。低温酸奶中"活润"系列在三季度延续了上半 年的良好增长态势,表现亮眼,拉动了低温酸奶整体的业绩提升。 Q: 当前常温奶行业整体较为低迷,请问公司对于夏进公司常温奶提振 采取了哪些举措? A:公司今年对旗下子公司夏进主要从以下几个方面进行提升: 首先是 对其区域结构进行优化,着重发力陕西、甘肃等重点区域;其次是对 渠道结构进行优化,尤其是不断拓展各类新兴渠道,例如今年开始进 入山姆、零食量贩等渠道; 再有是对产品结构进行优化, 强化其特色 产品,如不断提升瓶装奶系列,此外后续还将加大对其低温产品的发 展力度。 Q:公司如何看待原奶价格后续的走势? A: 原奶属于周期性产品,如果未来需求有所好转、上游养殖端趋于理 性,原奶价格将有机会进一步企稳,并有所上升,但是从目前看,原 奶价格向上的趋势并没有很快的到来,后续还需要进一步看需求端的 变化情况。从公司角度看,我们会保持良好的奶源结构,做好奶源管 理,以更好地应对原奶价格的波动。 Q:请问公司的重点品在北京等区域拓展进程如何,后续有何规划? A:公司旗下的"活润"、"今日鲜奶铺"等重点品会着力在北京、上海、 大湾区等重点区域进行拓展,目前整体表现较为不错。后续公司也会 对上述重点品进行积极规划,希望未来"活润"系列等产品能够冲击 成为更大体量的单品。 无 附件清单(如 有) 日期 2025年10月30日