深圳达实智能股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-17

	□特定对象调研	②分析师会议
投资者关系活动类别	□媒体采访 □新闻发布会 □电话会议 □其他	□业绩说明会 □路演活动
活动参与方	达实智能总经理-苏俊锋 达实智能副总经理、董事会秘书-管小芬 平安证券、淡水泉、顶天投资、创金合信、东兴基金、尚诚资产、 中银基金、平安基金、西部利得基金 13 名机构投资者	
时间	2025年10月30日 (居	月四) 下午 14:00-15:00
地点	进门财经平台	
形式	线上会议	

一、公司向投资者介绍了公司 2025 年前三季度的经营情况及未来展望。

2025 年,公司进一步明确了"AI+物联网"的战略目标,专注于以 AIoT 平台为核心、以模块化场景应用为支撑的智慧空间整体解决方案。在技术方面,公司发布了 AIoT 智能物联网管控平台 V7,持续优化冷量预测、中央空调运行调优、能耗异常识别等判别式 AI 应用;同时,正式接入国产大语言模型,探索生成式 AI 在会议室预订、停车位查询、节能建议等"一句话"智能交互中的创新场景。

在营销方面,公司设立了"AI+物联网"开放实验室,联合深圳大学、合肥工业大学等9家高校及AI、机器人等创业团队共创AI应用。成功举办了生态合作伙伴大会,截至目前生态合作伙伴数量超过1400家。

在业绩方面,2025年前三季度,公司实现营业收入约 14.73亿元,同比下降 31.36%;主要受洪泽湖达实资产处置及债务重组以及营业收入下降影响,归母净利润为 -4.15亿元。本次洪泽湖达实事项导致净利润减少约 2.84亿元,预计可收回现金 2.13亿元,减少公司负债 10.93亿元,并解除银行担保责任 8.17亿元,截至 2025年 10月 30日,已收回现金 1.47亿元。

公司 2025 年前三季度签约及中标金额合计 21.9 亿元,较 2024 年同期 23.2 亿元下降 5.64%,较 2023 年同期增长 6.8%,有所回暖。值得注意的是,AIoT 平台相关业务保持增长:公司 AIoT 平台签约金额达 3,780.6 万元,同比增长 102.9%。AIoT 平台收入为 1,935.35万元,与去年同期基本持平;此外,公司持续优化内部管理结构,资产负债率由期初的 63.04% 降至 59.88%。

展望未来,公司将面向 2030 年,把握 AI、信创与"双碳"目标 机遇,将已打造的招商银行总部、宁德时代园区、蜜雪冰城全球供 应链基地等智慧空间标杆案例复制到更多金融、科技、高端制造等 头部企业用户中。根据公司不完全统计,截至 2024 年底,公司已服 务深圳 93 家大型制造业上市公司中的 57 家、全国市值 500 亿以上上市公司中的 153 家,覆盖率分别达到 61.3%和 56.9%。优质的客户资源将成为公司未来推广 AI 应用的有力支撑。

二、公司就投资者在本次说明会中提出的主要问题进行了回复。

Q1: 公司向半导体行业企业提供了哪些产品和服务?

A: 公司基于 AIoT 物联网平台,为用户提供智能化与节能服务。目前,公司已为长鑫存储、中微半导体、兆易创新等国内多个企业园区提供智能终端产品及智能化服务。

公司聚焦优质企业用户,服务的企业客户广泛分布于金融、科技、高端制造等重点行业。这些客户在推进数字化转型和提效降本的同时,更重视 AI 和 IoT 技术在园区中的实际价值。AI 大模型的强

交流内容及具体问答 记录 大理解和推理能力,与 AIoT 平台的实时数据深度融合,帮助客户实现节能减排、优化物业管理,提升园区智能化水平和用户体验,不仅降本增效,而且增收创利。达实智能依托优质的客户资源和不断深化的 AI 和 IoT 技术能力,有望持续推动 AIoT 平台业务在企业园区场景的规模化落地。

Q2:除了半导体,公司在 AI 应用也有所布局,公司具体有哪些 AI 应用?

公司的 AI 应用聚焦于具体行业场景,比如在地铁场景中,公司通过对孕妇、拉行李等 67 多种乘客通行行为进行了数十万次 AI 视频分析技术的训练,使得原本安装红外对射闸机一分钟仅能通行 10 人的效率,提升至一分钟可以通行超过 50 人。近一两年来,闸机夹人事故逐渐消失,通行体验更安全高效。公司产品在节能与用户体验上均实现明显提升。

此外,比如在企业园区场景,公司基于生成式 AI 技术,创新"一句话预定会议室""一句话查询停车位"等创新 AI 应用,利用 AI 声纹技术进行音频分析,监控和诊断设备运行状态,保障重要的大型设备正常运行,降低昂贵大型设备的损坏和维修费用,保障楼内高效运行。

Q3: 在手数据中心液冷相关订单有多少? 对应的客户有哪些?

公司在数据与算力中心领域,为用户提供 基于 AIoT 物联网平台的液冷全局优化节能控制系统、AI 调优的数据中心能效管控系统等产品和服务。目前已累计投入超 2,000 万元研发液冷全局优化系统,并成功在深圳光明生命科学城大数据中心的冷板式液冷系统中应用。公司已承接国能商贸云计算中心、前海信息枢纽等多个华南地区算力基础设施标杆项目,积累了实践经验。但该业务目前收入占比不高,由于公司的智能化与节能服务是在算力中心项目中后期介入,目前互联网厂商加大对 AI 基础设施建设的投入还未传导到公司并转化成订单。未来如有重大订单进展,公司将严格按照监管要

求,通过公告形式及时披露。

Q4:公司与华为联手,请问华为对公司国内及海外的业务有什么帮助?

尊敬的投资者您好,公司是国内领先的物联网产品及解决方案服务商,早在十余年前,双方就建立了深度合作关系,目前公司的AIoT智能物联网管控平台已上架华为云"云商店",共同服务企业园区、数据中心等多个领域用户,共同为用户提供智慧空间整体解决方案。

公司部分智能终端产品已获授鲲鹏技术认证书、华为技术认证 书并完成了鸿蒙相关的认证及测试,符合信创要求。

在海外地区,公司作为华为云的重要生态合作伙伴一起参加了沙特 LEAP 科技展,公司基于自主研发的 AIoT 智能物联网管控平台,与华为云联合创新,共同为中东的园区、医院、城市轨道交通、数据中心提供智慧空间解决方案,助力数字化转型和智慧城市发展。未来,如双方达成重大合作,公司将严格按照监管要求,通过公告形式及时披露,感谢您的关注。

Q5:公司服务很多高端制造行业客户,在他们的生产园区项目中,公司主要提供哪些服务?有没有服务后达成的量化目标?

公司在生产园区聚焦厂务系统,保障生产过程中的能源稳定, 提升生产园区能源利用效率,此外,基于融合数字孪生技术的 AIoT 物联网管控平台,我们在客户的市场与销售场景中为客户精准展示 园区环境实况与企业综合实力,助力客户业务推进。

量化目标以达实大厦为例: 1. 每年通过应用 AI 和 IoT 技术,提高中央空调运行效率,节省能耗超过 25%,节省约 200 万元能源费用; 2. 物业管理人员由仲量联行建议的 156 人,实际精简至 100 人左右,节省物业管理费用 300 万-400 万元; 3. 得益于公司 AI+物联网技术在大厦的深度应用提升办公体验,达实大厦的空置率在 10%~20%左右,优于五大行的深圳二季度平均约 30%的空置率,达实大厦物业收

益较周边甲级写字楼提升约百万到千万元。

关于本次活动是否涉	
及应披露重大信息的	不涉及
说明	
活动过程中所使用的	
演示文稿、提供的文	
档等附件(如有,可	
作为附件)	