

联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20251030

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	中银证券：余嫋嫋、范琦岩 国泰海通：李智 长城证券：肖亚平、林森 平安租赁：刘拓 东方红资产管理：蔡志鹏 全景网：刘金生 东方财富证券：毕钰、汪智谦 方正证券：李霁阳 里思资产：周众、柯正泰 远海私募基金：邵万琦 涌乐投资：沈雪惠
时间	2025 年 10 月 30 日
地点	上海办会议室
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董秘 陈飞彪 证券事务代表 戴依依
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司当初为何决定进入新能源行业？目前公司新能源业务发展情况如何？后续有何规划？ 公司自成立以来一直在化学领域耕耘，多年来始终专注于化学合成，新能源相关化学品也是基于化学合成。我们认为，在化学合成方面最重要的能力是商业化的能力，公司在产品商业化方面是具有竞争力的。新能源行业依旧是“足够宽、足够长”的赛道。目前公司的新能源业务相关产品在按计划进行客户沟通、项目研发、质量管理体系建设等工作。目前公司以电解液等产品为切入点，逐步进入新能源行业。公司对管道内产品进行了技术梳理，并着手对相关技术进行更新升级，以满足未来新能源市场竞争的需要。2025 年，公司新能源业务营业收入有望实现突破。公司将继续从大客户战略、提高商业化生产能力和强化质量管理体系建设等方面入手，推动公司新能源业务的长期发展。

2、公司医药业务发展迅速，利润增速较快，后续有何展望？

公司医药业务坚持大客户战略，以 CDMO 业务模式为主，公司已与多家全球领先医药企业达成合作，同时公司积极拓展新客户，大力开拓潜在的战略型、高粘度客户。目前，公司医药事业部已与一批国内外优质客户建立稳定商业联系，业务合作覆盖范围持续扩大。公司跟随客户业务管线布局公司产品管线，未来随着公司与客户业务的不断深入，客户专利期内产品的持续推广，公司医药业务将能继续实现增长。

3、公司马来西亚基地产品规划如何？目前建设情况如何？预计何时会有产品投产？

公司马来西亚基地目前的产品规划以植保产品为主，公司客户对于我们的海外基地建设给予肯定。马来西亚基地目前尚处于土建阶段，目前马来西亚基地主要计划用于专利期内植保产品的生产。

4、公司业务以出口为主，关税变化对公司的影响如何？

关税政策对公司整体经营影响有限，公司涉及出口到美国口岸的业务占比较小。公司几乎无从美国采购的原材料或设备等。关税政策变化较快，我们在第一时间与客户取得联系沟通涉及产品的后续供应链稳定、节税合理化等问题。

5、公司目前的资本开支如何计划？资金来源如何规划？

公司目前资本开支主要是集中在临海基地和马来西亚基地。公司 2025 年前三季度经营活动产生的现金流量净额约 9 亿元，可以支持公司目前的资本开支计划，公司后续希望可以逐步降低资产负债率，降低经营风险，保障公司经营稳定。

6、K 胺产品后续情况如何？是否有新的进展？

公司目前仍以 CDMO 业务模式为客户提供氯虫苯甲酰胺的高级中间体 K 胺，公司与该客户是长期合作伙伴关系，合作产品数量较多。公司与该客户早已就相关高级中间体签订长期框架协议，合作模式为定制加工，根据协议约定，相关产品仅向该客户出售，定价模式为成本加成，即在材料人工等成本费用上收取合理稳定的加工费毛利，并根据客户的阶段性订单合

	理排产及时交付。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 10 月 30 日