江苏鼎智智能控制科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

投资者关系活动类别

√特定对象调研

- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

_, 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月30日

活动地点:线上交流

参会单位及人员: 深圳市尚诚资产管理有限责任公司、新疆前海联合基金管 理有限公司、开源证券研究所、创金合信基金管理有限公司、长江证券(上海) 资产管理有限公司、北京新华联产业投资有限公司、国富人寿保险股份有限公司、 金信基金管理有限公司、国融证券、阳光资产管理股份有限公司、华源证券研究 所、万得、东北证券、光大证券(排名不分先后)

上市公司接待人员:董事会秘书孙磊女士

三、 投资者关系活动主要内容

一、经营情况

鼎智科技 2025 年前三季度实现收入 1.92 亿元,同比增长 12.93%; 毛利率 50.58%; 归母净利润 2629 万元,同比下降 14.14%; 扣非归母净利润 2402 万元,同比下降 10.98%。今年前三季度较去年新增股份支付费用,扣除股份支付影响后扣非归母净利润约 3000 万元,同比增长 11%。

收入端,工业自动化板块收入同比增长超过30%,在自动化设备、半导体、无人机、机器人等多领域应用。医疗板块中IVD业务健康发展;受医疗器械零部件国产化加速的影响,音圈电机收入同比增长88%,线性执行器、空心杯电机等产品切入骨科、牙科、眼科等多个新领域,逐步实现核心零部件国产替代。

利润端, 鼎智科技前三季度加大在产能、市场方面投入, 子公司韦尔智能处于发展初期, 泰国鼎智、鼎智新能源处于建设期; 公司海外市场开拓中, 外部经济因素推高了运营成本; 公司 6 月开始产生股份支付费用, 以上因素综合导致前三季度扣非归母净利润同比下降 10.98%。

二、问答环节

问题 1: 公司海外布局情况如何? 新设子公司什么时候能达到正常运转状态?

回答:公司不断完善全球化生产与销售网络建设,前三季度海外收入同比增长近 20%,目前海内外收入比例接近 1:1。今年新设立欧洲子公司和泰国子公司,欧洲子公司作为新的海外营销中心,预计年底前正式运营;泰国子公司作为海外制造基地,预计年内投产。

问题 2: 公司机器人业务目前进度如何?

回答:在人型机器人领域,公司定位核心零部件供应商,始终与下游客户保持深度沟通,响应市场需求。公司核心产品包括空心杯电机、传动组件、线性运动模组、无框力矩电机及旋转关节模组等,前三季度均已实现小批量出货;其中,对智元机器人、脉塔智能的合作已形成稳定订单供应,并向包括中科灵犀在内的多个灵巧手厂家小批量送样电机及模组产品,为后续合作深化奠定基础。

随着部分客户业务量产计划逐步落地,公司有望针对其订单需求陆续释放产能,保障供应链稳定。

上述事项具有不确定性,请股东投资者注意,谨慎投资。

问题 3:公司医疗板块近几年布局骨科、眼科、牙科等新领域,是出于什么战略考虑?

回答:公司持续推进产品技术升级,依托技术积累在多应用领域开发新产品,实现产品线从单一产品向多类别、模组化延伸拓展。从医疗市场的拓展角度,公司以 IVD 业务为基础,向诊断及治疗设备、医疗大健康领域逐步拓展,目前已经切入呼吸机、牙科、骨科、眼科等领域,同时,公司在长期合作中积累了一批优质客户资源,基于前期合作建立的信任背书,成功将自身零部件产品导入其新的产品线中,拓展新应用领域的业务。

问题 4: 公司今年 9 月收购赛仑特, 会产生哪些协同性效应?

回答: 赛仑特主营精密小模数齿轮、微型精密行星减速箱及减速电机等产品。 鼎智科技与赛仑特整合后,可增强公司精密齿轮箱的产业实力,形成"精密传动+智能驱动"全栈能力,通过"减速箱+电机+驱动"一体化设计,实现系统集成, 有助于拓宽应用场景及覆盖市场,提升产品附加值,提高产品性能,降低成本。

> 江苏鼎智智能控制科技股份有限公司 董事会 2025 年 10 月 31 日