# 青岛建邦汽车科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假 记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承 担个别及连带法律责任。

## 一、投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会

√分析师会议(华源证券、国联民生、方正证券、申万宏源、西部证券)

- □路演活动
- □其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月30日

活动地点:线上交流会

参会单位及人员: 华源证券、创金合信基金、中庚基金、中信建投基金、同 泰基金、中汇人寿保险、上海汽车金控管理、中银理财、东北证券、国投证券、 华鑫证券、万和证券、第一创业证券、联储证券、尚诚资产管理、四海圆通投资、 颐歌资产管理、星允投资、冰河资产管理、滦海啸阳私募基金、仙人掌私募基金、 国联民生证券、长江证券、易米基金、正御私募基金、前海开源基金、中山证券、 方正证券、阳光资产、国富人寿保险、国开自营、华安证券、红塔红土、国寿财 富、方正资管、京管泰富、基明资本、新华基金、申万宏源证券、交银施罗德基 金、国元证券、西部证券、递归私募、平安基金、北大方正人寿保险、东证融汇 资管、中信资管、指南行远基金、工银瑞信基金、兴业证券(排名不分先后) 上市公司接待人员:董事会秘书陈汝刚先生、证券事务代表唐聪聪女士

## 三、投资者关系活动主要内容

## 问题 1: 公司计提大额信用减值准备的原因及对公司的影响?

回答:公司获悉,客户CARDONE Industries,Inc.之母公司FIRST BRANDS GROUP,LLC于2025年9月末进入破产保护程序,相关款项(账面余额为1,624.31万元)可能无法正常收回。公司已对绝大部分赊销客户在中国人民财产保险和太平洋保险公司分别投保了国内和国外短期信用保险。信用保险对 CARDONE Industries,Inc.的限额批复赔偿比例为90%。

公司计提信用减值准备会计政策为:对于应收票据、应收账款、其他应收款、合同资产等应收款项,若某一客户信用风险特征与组合中其他客户显著不同,或该客户信用风险特征发生显著变化,本公司对该应收款项单项计提坏账准备。除单项计提坏账准备的应收款项之外,本公司依据信用风险特征对应收款项划分组合,在组合基础上计算坏账准备。

根据《企业会计准则第 37 号——金融工具列报》的规定,因某些导致损失的事项而产生的义务预计可以通过保险合同向第三方索赔而得以补偿不得抵销相关金融资产和金融负债。因此,基于谨慎性原则,公司决定对其计提全额信用减值准备(之前按风险组合计提),待保险公司赔付到位后公司再进行相应账务处理。

公司在 SAP 系统内设置每家客户的信用账期,系统会自动暂停存在货款逾期客户的发货权限,相关部门会对逾期客户立即启动分级催收程序及暂停发货管控。若特殊情况需要开通发货权限时须经相关部门评估后报总经理、董事长特批。2025 年前三季度公司给 CARDONE Industries, Inc. 发货金额为 512.04万元(去年同期发货金额为 9,784.88 万元),单三季度发货金额为 0元(去年同期发货金额为 7,129.41 万元)。

公司近些年积极开拓新销售渠道,开发新市场,降低对单个客户的依赖程度。2025年前三季度公司实现营业收入5.86亿元,同比增长8.99%;任何单一客户出现特殊情况对公司正常运营皆不会造成重大影响。

问题 2: 公司第三季度营业收入虽然环比上升,但是同比下降,原因是什

回答:公司第三季度实现营业收入 2.11 亿元,环比增长 5.47%,同比下降 7.10%。主要原因是:

#### 一、泰国工厂发货速度处于起步阶段

公司泰国工厂取得《开业许可证》后,公司大部分欧美客户把铸造类零部件(卡钳、支架、飞轮、排气歧管等)的订单转移到了泰国子公司,泰国子公司既需要对新型号打样、送样,也需要对转移型号进行重新打样、送样,客户审核通过后才能正式生产发货,此过程至少需要数月时间。

经几个月运营,泰国工厂铸造良品率已由开始时的 50%左右提升至 95%以上,部分产品已超过 98%,具备商业化供货条件,但后续机加工环节因当地工人熟练度不足等原因导致产量受限。泰国工厂一期设计产能 30-50 万件/年,截止目前泰国工厂一共发货 9,827 件,月产能利用率不足 10%,远低于设计产能;随着工人与设备磨合程度的不断提高,预计明年会有明显改善。

### 二、暂停对主要客户之一发货

如问题 1 所述,公司主要客户之一 CARDONE Industries, Inc. 因存在逾期付款情况,虽然其持续向公司下发采购订单,但公司本年度对其发货极少,单三季度发货金额为 0 元。虽然目前 CARDONE Industries, Inc. 处于正常营业状态,但受外部因素影响,公司恢复对其发货的时间存在不确定性。

本年度,公司对其他主要客户的发货状况良好。

近些年,公司管理层强化风险意识,以持续推动产品迭代升级、开发全新 应用场景产品、开拓全新销售渠道等方式抵御可能出现的意外事项带来的短期 增长压力。公司全体员工会继续积极发挥主观能动性,坚持长期主义,以回报 广大投资者的认可和信任。

#### 问题 3: 公司前三季度经营性现金流同比大幅度上升的原因是什么?

回答:公司前三季度经营活动产生的现金流量净额为 9,962.98 万元,较上年同期增加 4,190.24 万元,增幅 72.59%,主要原因是公司持续优化客户信用政策,加强对应收账款的管理力度,对信用保险公司不批复承保额度的客户付款条件均为"发货前付清",销售回款效率有所提升;同时部分客户进入回款周期,回款金额较上期增加;此外前三季度收到的税务系统出口退税返还款

增加所致。

问题 4: 根据半年报内容显示,公司非汽车类零部件类产品的销售增长非常快,第三季度销售情况如何?

回答:近几年公司持续加码非汽车零部件类产品,拓展产品外延,积极寻求新的增长点。2025年第三季度实现非汽车零部件类产品销售收入 2,718.46万元。第三季度非汽车零部件类产品收入情况如下:家庭庭院类产品(主要为泳池用产品、割草机用产品)1,576.57万元;摩托车(含 ATV/UTV)用产品983.32万元;船艇(主要为游艇、摩托艇)用产品158.57万元。

问题 5:公司之前公告拟设立新控股子公司青岛建邦智光汽车电子科技有限公司的目的是什么?

回答:如公司之前公告所述,公司与青岛海邦光科电子科技有限公司签订投资合作协议,双方拟共同在山东省青岛市设立公司-青岛建邦智光汽车电子科技有限公司(公司名称以市场监督管理部门核准登记为准);本次对外投资系公司持续加码汽车电子类产品战略的延续,旨在与合作方一起开发车规级光电混合互联互通类产品。

此外,公司在汽车电子类产品领域主要聚焦于传统电子技术,本次合资设立控股子公司可在一定程度上弥补公司在光电感知技术领域所存在的短板。

新公司存在一定的产品开发失败风险、市场风险、经营风险和管理风险, 请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

青岛建邦汽车科技股份有限公司 董事会 2025 年 10 月 31 日