江苏雷利电机股份有限公司投资者关系活动会议记录

编号: 2025-007

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称 及人员姓名	红土创新基金、广东谢诺辰阳私募、长江证券(上海)资产管理、博远基金、厦门中略投资、阳光资产管理、中信证券、昆仓健康保险、创金合信基金、深圳市尚诚资产、上海兆天投资、上海鼎萨私募基金、清池资本、红骅投资、中意资产、青骊、广州市航长投资、华源证券、麦高证券、爱建证券、国金证券	
时间	2025年10月30日	
地 点	公司会议室	
上市公司接待 人员姓名	江苏雷利:董事会秘书、财务总监:殷成龙先生	
投资者关系活 动主要内容介 绍	归母净利润 2. 65 亿元, 比增长 2. 01%。 家电板块前三季度。 20%,主要由于冰箱组件 汽车零部件板块前三 机、激光雷达电机等产品 入。 工控板块前三季度收 应北美市场,带动该板块 模组持续放量,以及人形	医经营情况介绍 三季度实现收入 30.08 亿元,同比增长 21.49%; 司比增长 9.92%;扣非归母净利润 2.41 亿元,同 收入同比增长 10%,第三季度收入同比增速超、空调用无刷电机等新产品持续放量。 三季度收入同比增长 52%,主要系空调压缩机电路获得多家头部企业定点,产品持续量产贡献收收入同比增长 31%,公司高效工业电机大批量供收入同比增长 31%,公司高效工业电机大批量供收入同比增长 31%,公司与蔚蓝科技合作的关节的机器人零部件产品均已实现小批量产。 近域,前三季度收入同比增长 26%。控股子公司

鼎智科技呼吸机用音圈电机大幅增长,并在骨科、牙科、美容、医学影像等新兴领域实现小批量出货。

2. 请问公司前三季度净利润增速不及收入增速的原因? 未来将如何提升盈利能力?

在成本端,报告期内部分国内家电客户存在季节性降价,对相关产品的利润空间产生影响。同时,公司汽零板块的空调压缩机电机、精密铝压铸等产品仍处于产能爬坡阶段,固定成本分摊较高,暂时影响了该业务的毛利率。我们预计,随着第四季度汽车零部件行业进入传统旺季,相关产品的订单量和产能利用率将得到显著提升,届时整体毛利率水平有望获得改善。

在费用端,一方面公司持续加速海外产能建设和扩建,导致相关费用有所增加。目前,墨西哥等生产基地已获得订单并开始量产,预计后续对利润的负面影响会大幅减少。另一方面,公司前瞻性布局机器人等业务,持续加大在人才、技术等方面的投入,致使期间费用有所上升。未来,公司将通过提升高附加值产品的占比,优化整体产品结构,从而提升公司的盈利能力。

3. 看到公司可转债申请已获受理,请问此次募集资金在各业务板块 之间是如何进行规划和分配的?

首先,汽车零部件业务是公司本次融资的重点投入板块,主要投向新能源汽车相关的激光雷达电机、热管理系统电机等产品的产能建设。公司将全力推动新产能建设与释放,支持新产品的量产交付,将客户订单转化为销售收入。公司将抓住汽车电动化、智能化的窗口期,力争将汽零板块打造为继家电之后第二增长支柱。

其次,公司将部分资金用于越南、马来西亚、墨西哥等海外生产基 地的建设和扩张。公司将通过完善全球化产能布局,来提升抗风险能力 和全球综合竞争力,更好地服务客户并获取更多海外客户的订单,提升 整体盈利能力。

最后,还有一部分资金将投入机器人核心部件如灵巧手、关节模组等产品的研发与生产线建设。公司将通过持续的研发投入,攻克技术瓶颈,致力于为下游客户提供兼具高性能与成本竞争力的产品,从而在即将到来的机器人产业化浪潮中占据有利位置。

4. 请介绍一下公司机器人板块的业务进展,以及看到子公司鼎智科技收购了赛仑特,对机器人业务有哪些意义?

在灵巧手方面,公司控股子公司中科灵犀正在加速产品迭代与商业 化落地,主要客户覆盖高校、研究机构及机器人本体厂商等多元化客户

体系。同时,公司加快灵巧手在消防、煤炭等特种机器人领域的商业化 推广,并积极推动灵巧手在工业场景中的落地,目前已在江苏雷利产线 开展灵巧手替代传统工序的试点应用。

在机器人核心零部件方面,公司及子公司与蔚蓝科技、智元机器人等客户已形成稳定订单,今年前三季度公司空心杯电机、线性运动模组、 无框力矩电机、关节模组等产品均已实现小批量出货。

公司控股子公司鼎智科技于今年9月收购赛仑特,此次收购将显著增强公司精密齿轮箱的产业实力,进一步完善公司产品布局,打造高精度、高可靠性的一体化"电机+减速器"模组,加速机器人等领域的产业化进程。

5. 公司在今年四季度有哪些工作重点?

在家电板块,公司将在保障现有订单高质量交付的同时,与全球核心客户进行 2026 年度订单的预测与洽谈,为公司的整体生产计划与资源调配提供确定性。

在汽车零部件板块,为积极响应四季度市场需求的增加,公司将集中资源保障新产品的量产爬坡,重点关注并提升产能利用率,持续优化 该板块的盈利水平。

在工控板块,公司将重点提升高效工业电机的本土化生产效率和品质管控能力,确保对北美市场核心客户的稳定、可靠交付。同时,公司将重点推动机器人零部件产品的商业化量产进程,并积极推进精密齿轮箱等项目的产业链整合,形成自主可控的核心部件供应能力。

附件清单	无
日期	2025年10月30日
参会人员签署	