## 江苏林泰新材科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

## 投资者关系活动类别

- □特定对象调研
- √业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

## 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月31日

活动地点:线上电话会议

参会单位及人员: 创金合信、中泰证券、长江证券、华鑫证券、君茂资本、 华商基金、上海森锦投资、申万宏源、长承私募、益和源资产、第一创业、中信 证券、兴业证券、华源证券、天弘基金、中庚基金、中信建投基金、中邮创业基 金、同泰基金、西部利得基金、联储证券、开源证券、东方证券、浙商证券、民 生证券、红塔证券、江海证券、富德生命人寿、上汽金控、上海临信、尚诚资产、 大湾区发展基金、滦海资本、汇瑾资产、星允投资、丰道投资、铁林(厦门)股权、 朴信投资、磊垚创业、四海圆通、冰河资产等

上市公司接待人员:公司副总经理、财务负责人、董事会秘书沈建波先生

## 三、 投资者关系活动主要内容

本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下:

1、请公司说明三季度毛利率、净利率略有下降的原因

答:感谢您的关注。公司 2025年上半年毛利率为 49.01%,前三季度为 45.44%; 净利率上半年为 36.67%,前第三季度为 32.70%。毛利率与净利率在经营周期内 存在正常波动,公司整体经营保持稳健,相关指标仍保持在较高水平。三季度毛 利率与净利率波动主要受以下因素影响:

- (1) 新项目资源投入: 麦格纳等关键客户的产品进入产量爬坡阶段,公司增加相应投入,此外公司用于高端农机、工程机械及军工领域的部分产品进入小批量生产阶段,资源投入强度提升:
- (2) 产线优化投入: 在三季度完成设备产线的布局、改善及模具保养,相 关费用未达到大修理支出标准而计入制造费用致主营业务成本上升;
- (3) 收入结构变化: 受国际贸易环境影响,公司高毛利率的外贸业务存在短期承压。

上述因素均为阶段性影响,伴随产线利用率回升及规模效应释放,毛利率有望得到回升。

- 2、请公司说明应对未来市场变化有哪些准备?公司新项目 ELSD 产品的进展情况?
- 答:感谢您的关注。公司采取双轨战略,一方面持续配置人力与资金资源,重点提升对包括麦格纳等核心客户的供应链保障能力,另一方面公司持续进行市场开拓及新产品研发投入,获得了长城、奇瑞等客户新项目的定点并预计将按既定计划量产,三季度公司在高端农机、工程机械、军工方面通过了多个客户端的产品验证,部分产品已经开始小批量生产,长期增长空间持续打开。

公司 ELSD 项目推进顺利,部分客户已经进行了 B 样交付,预计明年上半年会取得相关收入。

- 3、目前国内汽车增量有趋缓的迹象,请问林泰新材未来 3-5 年内的持续高速增长如何保持?
  - 答: 感谢您的关注。公司通过以下布局保障未来业绩的持续增长:
    - (1) 扩大国产品牌影响力: 目前市场主流还是采购海外品牌的产品, 公司

进一步深耕该市场,扩大市场占有率,逐步打出国内自主品牌的影响力。比如三季度已经新增两家增量客户的定点。

- (2)国际配套突破:加速推进摩擦片产品进入海外变速器厂商供应链体系;目前公司产品主要以供给国内变速器配套厂商,通过最终整车出口实现全球配套。
- (3)新产品渗透:液力变矩器、差速器(含电子限滑差速器)、分动箱、桥架制动等动力总成部件加紧研发及市场开拓;
  - (4) 全球售后市场: 中东、东欧、南美、北美等地区售后业务持续拓展:
- (5) 材料技术储备:公司拥有完善的自主研发体系,董事长长期深耕摩擦 材料研究领域,并组建了具备核心技术研发能力的专业团队,持续拓展摩擦材料 多元化应用场景,同步推进其他基础核心材料的创新研发。

江苏林泰新材科技股份有限公司 董事会 2025年11月3日