### 北京北斗星通导航技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

投资者关系活动	□特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	■现场参观	
	□其他 ( <u>请文字说明其他活动内容)</u>	
۵ <u>۱                                   </u>	含章基金李贵林,同花	而史丰瑞,邮储银行韩昱,江苏银行刘威宁,远
参与单位名称及	   东宏信安阳,中成博泰 <sup>፲</sup>	马永飞, 邮储银行闻远, 诚通证券刘云菲, 青青
人员姓名	园中葵周国强,三和宏信	言张君晓,钧山资管敖焱杰等。
时间	2025年10月30日	
地点	北京市海淀区北斗星通大厦	
上市公司接待人	公司副总经理兼董事会秘书潘国平	
员姓名		
	1、公司预计何时实现扣	非净利润扭亏为盈,具体路径是什么?
	截至2025年9月30日	,公司归属于上市公司股东的扣除非经常性损
	益的净利润为-2,302万元	元,比上年同期增加79.22%。从1-3季度的情况
	看,来自于智驾、割草机	器人、消费类为代表的新型市场需求快速增长。
	同时,公司智能位置数等	字底座中各项业务的融合开展, 使公司业务更加
机次老子石江斗	契合市场需求、客户需求	校,有助于公司的扣非业绩提升,争取早日实现
投资者关系活动	扣非净利润扭亏为盈。	
主要内容介绍	2、为什么剥离汽车电子	业务?
	2020年以来公司坚定	足聚焦主业,剥离非核心业务。剥离汽车电子业
	务是使公司主业更加聚约	焦,着力打造以芯片、天线为基础,"云+芯"
	一体化的业务模式,采取	又多技术融合手段,构建全球领先的"智能位置
	数字底座"。汽车电子』	业务剥离后,公司仍然作为该业务重要的战略股
	东,保持着紧密的业务职	关系,智驾是公司产品和服务应用的重要方向之

## 3、公司的研发费用及营收占比是多少?

截至2025年度三季度公司研发投入2.46亿元,占营业收入16.33%。 公司一贯重视研发工作,通过对重点业务板块和方向持续投入,尤其是 云服务和消费类芯片两大战略业务,加强研发条件建设,完善研发体系, 引进高水平人才,推动产品和技术升级,以技术创新引领业务拓展。公 司面向未来方向及更广阔市场领域的产品性能优势得到持续领先。

## 4、芯片及数据服务业务收入多少? 高精度定位芯片的市场占有率为多少?

根据2025年半年度报告,芯片及数据服务业务实现收入为4.71亿元,同比增长71.80%。主要由于行业芯片在智能驾驶、智能割草机、智能穿戴等领域需求增加,收入同比大幅提升。其中高精度芯片收入同比增长28%,在国内主要的细分市场占有率60%以上。

### 5、公司计划如何实现5-8年内海外收入占比提升至50%的目标?

公司产品无论是性能还是价格方面在海外市场都具备较大的竞争 优势。当前已在欧洲和日本进行布局,欧洲主要面向无人机、割草机、 农机等行业应用,日本主要针对乘用车市场,公司将加大本地化资源投入,更好地拓展并服务于海外主要客户。

# 6、在低空经济领域,公司的无人机导航解决方案取得了哪些增长动能与市场?

公司业务主要聚焦在卫星导航芯片、天线和位置数据服务,应用场景包括汽车、无人机、农机、测量测绘、割草机器人。低空经济带动了飞行汽车和无人机的应用,公司产品和服务间接受益。

#### 7、真点科技的盈利模式

公司旗下真点科技在高精度数据服务方面,已面向国内的厘米级NRTK服务量产商用,客户涵盖测绘、农机、机器人、车载等领域; PPP-RTK服务正在客户导入中,目前也正在大力拓展海外服务。公司将充分发挥芯云一体化的优势,构建覆盖全球的智能位置数字底座,强化竞争优势,为客户提供高性价比的基础产品。

	8、 在割草机器人等新兴物联网场景中,公司产品的反馈和增长预期如
	何?
	公司与国内外割草机器人的头部客户都保持紧密合作,驱动了公司
	业绩的增长。
附件清单(如有)	无
日期	2025-10-30