## 北京航天神舟智能装备科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

投资者关系活动类别	√特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及	中邮保险 孟东晖、中汇人寿 曹勇、	
人员姓名	招商证券 王超	
时间	2025年10月31日	
地点	中关村办公区会议室	
公司接待部门和	副总经理、董事会秘书:曹昶辉先生	
人员姓名		
	一、签署《承诺书》	
	二、回答机构调研员问题	
	副总经理、董事会秘书曹昶辉先生简要介绍公司	
投资者关系活动	所处行业及公司情况,并逐	一回复调研人员提问,主
主要内容介绍	要问题回复如下:	
	1. 请问公司商业卫星部	邓组件市场布局具体情况
	如何?	
	答:公司高度重视商业	航天市场,积极寻求并建

立与不同商业航天企业的合作关系,立足现有的微系统、控制部组件及配套测试服务基础,打造商业航天 赛道发展新动能。

#### 2. 请问公司的主要客户有哪些?

答:在轨道交通领域,公司与全国 18 个铁路局、集团公司及国家能源集团等大型企业建立了良好的技术服务关系,公司产品在铁路六大干线及重点高铁项目得到了广泛应用。在航空航天领域,公司持续巩固宇航芯片市场,积极拓展商业航天和工业控制领域用户,同时积极获取国家和北京市前沿技术产品研发支持,积累了包括中国航天科工集团下属单位、中科院等诸多优质客户,并与多个重大客户构建了良好的合作关系。在核工业智能装备业务领域,公司具有快速围绕客户需求定制的系统集成优势,与核工业客户就智能装备应用建立了稳定、可靠的业务合作模式,覆盖了核工业研究、设计及生产等全产业链客户,具备一定的用户粘性。

## 3. 请问 2025 年订单情况怎么样,各个项目进展 顺利吗?

答:公司各项业务运营态势保持稳定。在轨道交通领域,公司紧随市场变化,围绕国铁集团北京局、上海局、济南局、国能集团等客户意向订单进行重点跟踪,取得了多个铁路车辆运行安全检测检修产品合同订单。在航空航天领域,公司进一步深耕芯片、智能装备等相关行业,积极对接航天航空等多个工业领域客户需求,实现核心技术市场转化。在核工业及特殊环境自动化装备业务领域,公司加速开拓新兴市场,深化核心技术自主研发管理,进一步巩固业务领

先优势,新一代智能货叉研发进展顺利,面向核工业 专项检维修业务的轻量化、高精度产品研制任务按计 划完成实施。

#### 4. 请问公司会考虑多元化,增加新赛道吗?

答:公司专注智能装备领域,发挥宇航技术、专业基础和系统工程经验优势,重点聚焦轨道交通、航空航天、核工业三大国家战略性行业,现阶段重点任务是推动在建及已建项目产能快速转化为有效订单。同时紧跟行业前沿趋势,依托技术创新与成果转化拓展新产品矩阵,逐步完善专业领域产业链布局,构建长期竞争优势。

# 5. 公司最近股价波动比较大,请问公司采取了什么措施稳定、提振股价?

答:上市公司的股价短期内表现受到市场环境、 宏观经济、投资者预期等多重因素的综合影响,管理 层对公司的长期发展持有坚定信心,目前公司生产经 营稳定,未来会继续发挥自身优势,不断提升核心竞 争力,通过良好的经营业绩与长期稳定发展,使投资 者获得合理回报。同时,公司将密切关注资本市场动 态,深化市值管理研究,并结合自身经营实际与市场 情况,积极探索并落实切实可行的市值管理举措,力 求更好地维护公司与全体股东的共同利益。

#### 6. 请问公司"十五五"发展规划有哪些?

答:近年来,国家高度重视智能装备产业发展,相继出台了一系列政策措施,为行业发展提供了强有力的政策支持。作为国内知名智能装备企业,公司受益于国家政策红利,抓住行业快速发展机遇,实现主

	营业务稳步发展。公司将继续紧跟国家战略方向,重	
	点聚焦轨道交通、航空航天、核工业三大领域,开发	
	符合国家政策导向的高端智能装备产品,进一步提升	
	市场占有率。以自主创新为动力、以市场需求为导向,	
	积极履行社会责任,维护客户、股东、员工和其他利	
	益相关方权益,推动公司高质量发展。	
 附件清单	无	
(如有)		
日期	2025 年 10 月 31 日	