深圳市雄帝科技股份有限公司 2025 年 11 月 3 日投资者关系活动记录表

编号:投2025006

	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
投资者关系活动类别	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	
	□其他(线上电话会议)
形式	☑现场□网上□电话会议	
A L W D 5-21-71 L D W 5-	兴业证券 杨海盟	
参与单位名称及人员姓名	光证资管 刘伯恩	
	博时基金 胡康	
时间	2025年11月3日 15:30	- 16:30
地点	雄帝科技会议室	
1. 主八司校休 1. 日極 5	财务总监兼董事会秘书 郭永洪	
上市公司接待人员姓名	证券事务代表 刘秀芳	
	证券事务代表 刘秀芳	
		x洪先生介绍公司2025年三季报的情况。
	一、董事会秘书郭永	x洪先生介绍公司2025年三季报的情况。 ≶度营业收入为337,916,794.90元,较上年
	一、董事会秘书郭涛 2025年,公司前三季	
	一、董事会秘书郭才 2025年,公司前三季 同期增长5.63%; 归属于」	≦度营业收入为337,916,794.90元,较上年
	一、董事会秘书郭才 2025年,公司前三季 同期增长5.63%;归属于」 较上年同期增长71.	≦度营业收入为337, 916, 794. 90元,较上年 上市公司股东的净利润为18, 384, 707. 64元,
投资者关系活动主要内容	一、董事会秘书郭才 2025年,公司前三季 同期增长5.63%;归属于」 较上年同期增长71. 126,850,775.88元,较上	≤度营业收入为337,916,794.90元,较上年 上市公司股东的净利润为18,384,707.64元, 16%。 第 三 季 度 单 季 度 营 业 收 入 为
	一、董事会秘书郭才 2025年,公司前三季 同期增长5.63%;归属于」 较上年同期增长71. 126,850,775.88元,较上	▶度营业收入为337,916,794.90元,较上年上市公司股东的净利润为18,384,707.64元,16%。第三季度单季度营业收入为生年同期增长5.96%;归属于上市公司股东的
投资者关系活动主要内容	一、董事会秘书郭克 2025年,公司前三季 同期增长5.63%; 归属于上 较上年同期增长71. 126,850,775.88元,较上 净利润为6,711,745.23元 毛利率为45.44%。	▶度营业收入为337,916,794.90元,较上年上市公司股东的净利润为18,384,707.64元,16%。第三季度单季度营业收入为生年同期增长5.96%;归属于上市公司股东的
投资者关系活动主要内容	一、董事会秘书郭克 2025年,公司前三季 同期增长5.63%; 归属于上 较上年同期增长71. 126,850,775.88元,较上 净利润为6,711,745.23元 毛利率为45.44%。	度营业收入为337,916,794.90元,较上年上市公司股东的净利润为18,384,707.64元,16%。 第三季度单季度营业收入为生年同期增长5.96%;归属于上市公司股东的无,较上年同期增长108.05%。前三季度营业了公司三季报业绩相关情况进行互动交流,
投资者关系活动主要内容	一、董事会秘书郭克 2025年,公司前三季 同期增长5.63%; 归属于上 较上年同期增长71. 126,850,775.88元,较上 净利润为6,711,745.23元 毛利率为45.44%。 二、与投资者进行了 主要关注的问题答复如了	度营业收入为337,916,794.90元,较上年上市公司股东的净利润为18,384,707.64元,16%。 第三季度单季度营业收入为生年同期增长5.96%;归属于上市公司股东的无,较上年同期增长108.05%。前三季度营业了公司三季报业绩相关情况进行互动交流,
投资者关系活动主要内容	一、董事会秘书郭才 2025年,公司前三季 同期增长5.63%; 归属于山 较上年同期增长71. 126,850,775.88元,较上 净利润为6,711,745.23元 毛利率为45.44%。 二、与投资者进行了 主要关注的问题答复如了 1.公司三季报中合同 答:报告期内合同分	医度营业收入为337,916,794.90元,较上年上市公司股东的净利润为18,384,707.64元,16%。第三季度单季度营业收入为生年同期增长5.96%;归属于上市公司股东的无,较上年同期增长108.05%。前三季度营业了公司三季报业绩相关情况进行互动交流,不完负债增幅较大,主要原因是什么?
投资者关系活动主要内容	一、董事会秘书郭才 2025年,公司前三司 同期增长5.63%; 归属于山 较上年同期增长71. 126,850,775.88元,较上 净利润为6,711,745.23元 毛利率为45.44%。 二、与投资者进行了 主要关注的问题答复如了 1.公司三季报中合同 答:报告期内合同分 项。具体而言,公司与答	医度营业收入为337,916,794.90元,较上年上市公司股东的净利润为18,384,707.64元,16%。第三季度单季度营业收入为生年同期增长5.96%;归属于上市公司股东的无,较上年同期增长108.05%。前三季度营业了公司三季报业绩相关情况进行互动交流,公司三季报业绩相关情况进行互动交流,

入暂不符合确认条件, 因此该部分预收款计入合同负债科目核算。

2. 公司去年与布基纳法索签订了五年的运营合同,是公司商业模 式转型的标志,该业务当前进展如何?

答:公司2024年5月与布基纳法索签订了五年运营合同,是商业模式升级的重要里程碑,标志着公司从传统项目制增加了按业务量收费的运营服务模式,截至目前,该运营项目顺利推进,各项工作按合同约定开展。公司已收到客户首期款项,且已兑换为美元汇至公司账户。根据合同约定,该项目预计年贡献营业收入约4000万元,为业绩增长提供稳定支撑。

3. 关注到公司海外市场应用案例增多,主要涉及哪些区域?业 务涵盖哪些方面?

答:公司海外业务的商业模式及产业生态基本形成,从市场规划、用户需求深度挖掘、技术产品输出、项目实施落地、售后服务已成体系。市场布局东南亚、中东、非洲、南美区域,业务涵盖安全证件、智慧选举、智慧银行、电子政务等领域。并在业务集中以及营商环境较好国家设代表处。截至目前,公司产品累计已在全球60多个国家及地区有销售,安全证件项目已落地近20个国家和地区。

4. 在此领域全球的市场空间具体有多大?

答: 围绕护照电子化升级与工艺的迭代趋势,加上"一带一路"沿线国家的需求,该领域蕴含较大市场空间。未来,公司将进一步聚焦这一市场机遇,加大市场拓展力度与技术创新投入,以更优质的产品、服务与解决方案满足各国多样化需求,全力推动相关业务在该领域的突破与发展。

5. 国内的政务业务情况如何?

答:公司政务业务由多个板块构成,其中出入境业务有所下降,但智慧邮政和外事金融业务在增加,弥补因财政紧张造成的公安业务收入缺口。

附件清单(如有)	无
日期	2025年11月3日