# 惠州市锦好医疗科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

## 投资者关系活动类别

√特定对象调研

- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

### 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年10月30日

活动地点:公司通过进门财经网络交流平台以网络电话形式交流

参会单位及人员: 创金合信基金管理有限公司、中山证券、易米基金、珺洲 证券、工银瑞信基金、国联民生证券、鑫疆投资、浦银安盛基金、国泰海通证券 上市公司接待人员:董事会秘书段皓龄先生、副总经理张亮先生

#### 三、 投资者关系活动主要内容

问题 1: 请问公司助听器业务收入结构 ODM 和自有品牌占比分别是多少? ODM 的销售区域分别位于哪些地方?

回答: 在公司整体收入结构中, ODM 业务营收占比约为 80%, 自有品牌业 务营收占比约为 20%; 从 ODM 业务的销售区域分布来看,主要以北美地区为核

心市场, 其次是亚太、欧洲市场。

问题 2: 请问公司营收的增长是什么原因呢? 四季度是否会保持增长的态势呢?

回答:公司本期营收增长的主要原因是美国市场需求逐步复苏,带动 ODM 客户订单需求增加;从当前经营数据来看,公司在手订单金额较为充足。

问题 3: 请问 OTC 的推动对未来市场的影响如何? 公司是否有跟头部的 OTC 品牌进行合作呢?

回答: 自 2022 年 10 月美国推出 OTC 法案以来,OTC 市场经过两年的竞争和沉淀,OTC 产品的产品力不断提升,市场规模与增长潜力将逐步释放;从公司合作情况来看,目前 ODM 业务合作的客户中,大部分都属于头部 OTC 品牌。

问题 4:公司收购 IntriCon Inc.及其关联公司的听力健康业务后,对公司研发方面有什么积极的影响呢?盈利情况如何?

回答: IntriCon 在助听器芯片开发领域已经有二十多年技术积累,实现从低端到高端产品的全面覆盖。收购完成后,公司已将 IntriCon 的芯片技术应用于自有产品上,相较于市面上使用通用芯片的产品还是具有较明显的竞争优势,同时,公司芯片团队也对 IntriCon 的芯片进行消化、吸收以及再升级,目前相关技术迭代与优化进展顺利,进一步强化了公司在助听器领域的核心技术壁垒;在盈利表现上,2025年1月-9月,助听器芯片相关业务营收约1,500万元,为公司整体业绩增长贡献了新增量。

# 问题 5: 请问公司自有品牌产品在国内电商平台后续有什么计划呢?

回答:公司已在国内主流电商平台布局自有品牌网店,现阶段核心工作聚焦于产品资质认证工作。后续,公司将推出具备差异化竞争优势的自有品牌产品,预计至 2026 年年底,自有品牌国内电商业务将取得初步阶段性成效。

惠州市锦好医疗科技股份有限公司

董事会

2025年11月3日