# 浙江富特科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活 动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他
时间	2025年11月3日	
地点	上海	
参与单位名称 及人员姓名	建信基金、太平洋保险、中信保诚基金	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 李岩	
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、请简单介绍下公司的主营业务?	
	公司主要从事新能》	原汽车高压电源系统研发、生产和销售,
	主要产品包括车载充电	机(OBC)、车载 DC/DC 变换器、车载
	电源集成产品等车载高	压电源系统,以及液冷超充桩电源模
	块、智能直流充电桩电源模块等非车载高压电源系统。其中车	
	载电源产品主要功能是将电网中的交流电转换为直流电,为新	
	能源汽车动力电池供电	,以及将动力电池输出的高压直流电转
	换为低压直流电,以供	低压车载电器或设备使用。
	   2、购置税新规对公司 <u>\</u>	业务的有哪些影响?
	   购置税调整的确会 <sup>!</sup>	导致部分消费前置,但不会改变行业长
	期向上的趋势。得益于	新能源汽车技术、产品发展快速,现在
	新能源汽车的消费驱动	正从几年前的"纯政策驱动"转向"政
	策+市场驱动",消费者对新能源汽车的认可度越来越高,2025	
	年9月单月渗透率超55	8%。此外,购置税退坡幅度有限,优惠
	政策仍在,依旧比传统	燃油车的购置成本有优势,因此我们对
	公司未来持续增长充满	信心。

## 3、请判断新能源汽车车载电源未来单价走势?

我们认为短期看,现有功能相对单一化的产品,会因为行业竞争面临价格压力;中长期看,单价走势还是取决于产品技术价值。随着800V高压架构、"多合一"深度集成化、功能多样化发展,我们产品的技术复杂度与单车价值量将提升。同时,第三代宽禁带半导体氮化镓等新技术的应用也会带来性能与价值的双重突破。因此,公司会持续保持高研发投入强度,通过持续的技术突破、产品创新,确保产品单车价值长期稳步增长。

### 4、海外销售的结构是什么样的,未来增量有哪些?

目前,海外销售市场主要以欧洲地区为主,量产项目为雷诺汽车相关项目为主。自 2026 年起,其他海外客户项目也会逐步进入量产阶段,为公司发展提供新增长。

### 5、国内外产品毛利率差异如何,以及对未来的预测?

目前,海外市场的毛利率通常优于国内市场,主要原因是 国内新能源汽车市场发展带动零部件厂商的优质发展,而公司 的竞争方主要以海外零部件厂商为主,技术创新、产品迭代速 度、响应能力等相较海外零部件厂商更具优势。公司会继续加 速海外市场的拓展,提升高毛利区域的业务占比,从而优化公 司整体盈利水平。

#### 6、公司是否有规划拓展第二曲线?

在深耕车载电源主业的同时,我们始终以开放和审慎的态度,积极寻找和评估与公司核心技术协同的"第二曲线",确保我们能够建立起可持续的竞争优势。

关于本次活动 是否涉及应披 露重大信息的 说明

本次活动不涉及未公开披露的重大信息。

附件清单(如 有)

无