精进电动科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号:2025-007

投资者关系活动类别	□特定对象调研 X 分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他(请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及人员	东北证券: 郑奥	
时间	2025年11月3日10:00-11:00	
地点	北京市朝阳区博大路 20 号院金辉时八区 10 号楼,董秘	
	办公室	
接待人员姓名	董事会秘书, 财务总监: 谢文剑	
	问题 1: 前 3 季度公司运营整体情况如何?	
	答:公司前三季度整体业绩非常不错,各项指标都	
	答: 公司前三季度整体业绩非常不错,各项指标都	
	答:公司前三季度整体业绩非常不错,各项指标都有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年	
	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年	
	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务	
	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务中新能源汽车电驱动系统收入较去年同期有较大增长	
	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务中新能源汽车电驱动系统收入较去年同期有较大增长所致。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的	
	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务中新能源汽车电驱动系统收入较去年同期有较大增长所致。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的境内乘用车项目持续放量,另外本年度有新项目投产放	
投资者关系活动主要	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务中新能源汽车电驱动系统收入较去年同期有较大增长所致。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的境内乘用车项目持续放量,另外本年度有新项目投产放量,两个因素综合,所以收入增长较为明显。	
投资者关系活动主要内容介绍	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务中新能源汽车电驱动系统收入较去年同期有较大增长所致。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的境内乘用车项目持续放量,另外本年度有新项目投产放量,两个因素综合,所以收入增长较为明显。公司利润总额为 8354.7 万元,较上年同期改善	
	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务中新能源汽车电驱动系统收入较去年同期有较大增长所致。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的境内乘用车项目持续放量,另外本年度有新项目投产放量,两个因素综合,所以收入增长较为明显。公司利润总额为 8354.7 万元,较上年同期改善121.62%,并实现了盈利。利润总额大幅上升的主要原	
	有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务中新能源汽车电驱动系统收入较去年同期有较大增长所致。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的境内乘用车项目持续放量,另外本年度有新项目投产放量,两个因素综合,所以收入增长较为明显。公司利润总额为 8354.7 万元,较上年同期改善121.62%,并实现了盈利。利润总额大幅上升的主要原因是公司收入比上年同期有较大的增长,收入的增长从	

前三季度,公司经营活动产生的现金流量净额 4.13 亿元。公司收入比上年同期有较大的改善,收入改善后,公司盈利能力得到提升,因此销售商品、提供劳务收到的现金得到改善,另外公司收到政府补贴。以上因素综合改善了公司的经营活动产生的现金流量净额。

问题 2: 全年展望是什么样的?

答:前三季度,公司营业总收入 18.02 亿元,较上年同期增加 96.07%,已经大大超过过往任何一个年度的收入。我们会在前三季度的基础上继续努力。

问题 3: 2025 年公司上半年营业收入增长了这么多,主要是哪些项目?

答:公司营业总收入较上年同期大幅增加。主要原因是公司主营业务中的新能源汽车电驱动系统收入比去年同期有大幅增长。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的境内乘用车项目持续放量。具体而言,我们 2024 年下半年投产了配套一个越野车项目的系列产品。该车型是一个平台级的产品,客户在 2024 年向市场投放了一个新车型,在 2025 年又投放了另外一个新车型,两个车型叠加放量。另外本年度有新项目投产放量,我们在 6 月份投产了配套另外一个国内知名主机厂的三合一产品。由于是 6 月份投产,所以驱动了三季度的收入增长。以上因素综合,所以收入增长较为明显。

问题 4: 目前行业的国内的竞争格局是什么样的?

答:公司所在行业的友商,主要有以下这些大类,各有各的特点。

一类是主机厂自有配套的驱动系统生成能力,基本 上是自己生产只供应自己车辆的企业,比如说比亚迪乘 用车就是这一类的企业。第二类,主要由工业或者其他 类型电机制造跨界进入这个行业的,主要有卧龙、方正、 大洋,这些企业。他们原来就有其他的电机业务,现在 把他们的业务拓展到新能源汽车电驱动事系统这个也 这方面。第三个类型的企业,就是原来主要生产电机控 制器逆变器或者在电力电子方面有业务企业,他们也把 这个一部分业务拓展到新能源汽车电驱动系统这个领 域。比较典型的就是最近刚刚上市的联合动力,该企业 业务规模比较大,第四类就是精进电动,我们主要业务 从公司成立之初就是新能源汽车电驱动系统,而且一直 聚焦这个市场。所以这个行业的生态环境比较多样,而 且还未完全形成稳定的格局。

问题 5: 公司是否有把业务拓展到其他领域,比如无人驾驶,飞行汽车,或者机器人的领域?

答:公司的部分产品确实被应用于无人驾驶车辆。无人驾驶的开发应用,主要还是由整车企业进行主导,公司的电驱动系统则是在无人驾驶汽车执行层面的一个核心部件,它可以为无人驾驶车辆提供稳定且高效的能源供应,从而保证车辆的舒适、安全的正常运行。公司 2024 年有电动摩托车的业务也在做一些船用电机的开发,是公司自成立以来开拓的非汽车板块的新业务。关于飞行汽车,公司在做一些预研和市场调查,机器人的应用我们也在关注。在这些领域目前还没有大规模的投入,公司会密切关注新市场、新应用、新技术,积极评估这些新机会。

问题 6、今年公司研发费用下降,是研发工作少了吗, 主要是什么原因?

答:公司 2025 年前三季度研发投入较上年同期下降。研发投入下降的原因主要是因为本年度内在进行中

	的受托开发项目较多。公司把有限的研发资源向这些受		
	托开发倾斜,这些在进行中的受托项目的研发投入在项		
	目还没有完成时, 计入在技术存货, 待项目达到收入确		
	认的时候, 再结转到营业成本里。受托研发多也意味着		
	将来公司可以商业化的项目机会变多,因为一般客户在		
	完成开发后,可能就有后序量产的需求。所以公司受托		
	研发可以说是未来收入增长的一个前置信号。		
附件清单(如有)	无		
日期	2025年11月3日		