证券代码: 001267 证券简称: 汇绿生态

汇绿生态科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-016

投资者关系 活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □电话会议 □其他: (请文字说明其他活动内容)
参与单位名 称 及人员姓名	富达基金。
时间	2025年11月3日(星期一)
地点	汇绿生态科技集团股份有限公司(以下简称"汇绿生态"或"公司") 会议室
公司接待人 员姓名	汇绿生态证券事务代表 方铂淳
投资者关系 活动主要内 容介绍	汇绿生态证券事务代表方铂淳向投资者简要介绍了公司的基本情况,并回答了投资者问题。 问题一:请简单介绍一下公司的情况? 公司近年主营业务为园林工程施工、园林景观设计及苗木种植等,公司建设项目包括重点工程、城市名片等项目,园林业务具备市场竞争力。但面临行业增长乏力,为提升公司长期竞争力,公司尝试通过并购科技企业进行转型升级。前两年公司曾尝试参股两家石英砂相关企业,但效果不达预期。持续筛选标的的过程中,公司注意到武汉钧恒科技有限公司(以下简称"武汉钧恒")。经过参股到控股的过程,武汉钧恒以光模块、AOC及光引擎为核心的光通信业务已正式纳入公司主营业务体系。 问题二:公司收购武汉钧恒的过程及考量因素?

2024年6月,公司以现金方式收购武汉钧恒 30%股权,成为其重要参股股东。首先考虑武汉钧恒是因为其所处的行业前景广阔。其次武汉钧恒拥有经验丰富的管理团队和稳定的技术研发梯队,具备完整的质量管理体系,在高速光模块领域具备自主设计与量产能力,技术迭代响应快,符合光通信行业"高技术、快迭代"的特点。同时武汉钧恒已进入多家国内外头部企业供应链。在参股合作期间,武汉钧恒业绩表现稳健,公司进一步认识到光通信赛道的战略价值,决定启动对武汉钧恒的控股权收购。2025年2月,公司完成了对武汉钧恒 51%的股权收购,武汉钧恒成为了公司的控股子公司。目前,公司拟以发行股份及支付现金的方式向彭开盛、谢吉平、陈照华、徐行国、顾军、刘鹏、同信生态环境科技有限公司购买其合计持有的武汉钧恒 49%股权,截至到本公告披露日,其申请文件已获得深圳证券交易所受理。

问题三:公司刚披露的三季报情况,请简单概括一下?

2025年前三季度,汇绿生态实现营业收入 10.81 亿元,同比增长 206.15%;归母净利润 5171.88 万元,同比增长 96.96%。业绩大幅增长 主要源于公司自 2024年起分步收购武汉钧恒股权。今年 2 月公司完成 了重大资产重组,收购武汉钧恒 51%股权后,将其纳入合并报表范围,按照企业会计准则,子公司全部营业收入已 100%并入合并报表,归属于母公司的净利润合并持股 51%的利润。

问题四: 武汉钧恒后期产能增量的规划?

武汉钧恒现位于鄂州的新产线计划于近期投产,新增年产能规划为150万只,产品以4006和8006高速光模块为主,将成为2026年产能增量的主要来源。另一条新增产能为300万只/年的鄂州产线预计将于2027年正式投产,届时将进一步支撑其在AI 算力、数据中心等高增长领域的订单交付能力。

问题五: 公司对于市值是否有规划? 大股东后期会有减持计划吗?

公司始终秉持价值创造为本、长期发展为纲的理念,对市值管理持理性、审慎的态度。我们深知,市值是公司内在价值的市场映射,而非经营目标本身。因此,公司并不追求短期股价波动或概念炒作,而是坚

	定聚焦主业发展、提升核心竞争力与盈利能力。
	目前,公司股东结构清晰、稳定,控股股东持股比例较高。
	在信息披露和投资者关系方面,公司始终坚持真实、准确、完整、
	及时的原则,主动加强与资本市场、机构投资者及中小股东的沟通,确
	保市场能够充分、客观地理解公司业务进展、产业布局与成长逻辑。
	我们相信,扎实的业绩、清晰的战略、透明的沟通,才是支撑市值
	健康、可持续增长的根本。公司将一如既往地以实业为本、以科技赋能、
	以回报股东为责,让价值在时间中沉淀,让市场在理性中定价。
	公司大股东/实际控制人近期暂无减持的计划。
	问题六: 汇绿生态后期会更名吗?
	自 2025 年 2 月武汉钧恒纳入公司合并报表范围以来,汇绿生态在
	光通信领域的战略布局已实质性落地。公司已审慎评估更名相关事项,
	以更准确地反映当前及未来的业务构成与战略方向。
	以上内容未涉及内幕信息。
附件清单	未提供书面材料。
	交流过程中,公司参会人员严格遵守有关制度规定,没有出现未公开
	重大信息泄露等情况。以上会议纪要内容不代表公司的盈利预测和业绩
	指引,请投资者注意投资风险并谨慎投资。
日期	2025年11月4日