

证券代码：688173

证券简称：希荻微

记录编号：2025-IR-012

希荻微电子集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	【长盛基金管理有限公司】：郭堃 【国融基金管理有限公司】：陈晓晨 【太平基金管理有限公司】：王达婷 【昆仑健康保险股份有限公司】：周志鹏 【Bright Valley Capital Limited】：Chris Lan 【中国民生银行附属境外投行】：蘇聰 【華凱資產管理有限公司】：李淮 【北京和信金创投资管理有限公司】：黄庆铭 【北京禧悦私募基金管理有限公司】：王秀平 【北京红马康怡投资管理有限公司】：张鲁臣 【贰拾壹点私募基金管理（上海）有限公司】：郑海燕 【上海恒穗资产管理中心（有限合伙）】：骆华森

	【上海嘉世私募基金管理有限公司】：李其东 【上海佑诗私募基金管理有限公司】：吴建刚 【耕零（上海）投资管理有限公司】：莫莉 【广东荣炜基业私募证券基金管理有限公司】：汪敬波 【广州保泰盈盛私募证券投资基金管理有限公司】：刘铠铭 【天厚私募基金管理（广东）有限公司】：林昱明 【广东大兴华旗资产管理有限公司】：杜伟权 【广东禅控私募基金管理有限公司】：李育聪 【广东惠伦晶体科技股份有限公司】：谭娅 【深圳市恒信华业股权投资基金管理有限公司】：王文涛 【深圳市泰聚私募证券基金管理有限公司】：周雪 【深圳市尚诚资产管理有限责任公司】：黄向前 【深圳市前海骏杰资产管理有限公司】：王锦政 【深圳市融和基金管理有限公司】：万志刚 【深圳市明达资产管理有限公司】：肖铎 【深圳市辰禾投资有限公司】：荆祖民 【苏州汇晟致远投资合伙企业（有限合伙）】：贺潇翔宇 【苏州证禾基金管理有限公司】：徐俊 【中富私募基金管理(南京)有限公司】：梁建新 【宁波量利私募基金管理有限公司】：吴敬准 【山东驼铃私募基金管理有限公司】：蔡叶 【共青城基研投资资本管理有限公司】：常晓明 【石家庄茁安投资管理有限公司】：张杰勇，李建朋
--	---

	【厦门祐益峰资产管理有限公司】：朱晓峰，康昌绥 【金时（厦门）资产管理有限公司】：彭德才 【华福证券有限责任公司】：魏征宇，罗通 【中国国际金融股份有限公司】：杨晓宇 【中国银河证券股份有限公司】：刘来珍 【瑞银证券有限责任公司】：李欣蕾 【国信证券股份有限公司】：连欣然 【兴业证券股份有限公司】：刘珂瑞 【国海证券股份有限公司】：李明明 【华安证券股份有限公司】：汤宏伟 【华金证券股份有限公司】：黄之煊 【中泰证券股份有限公司】：禹露 【江海证券有限公司】：郭常平
时间	2025 年 10 月 31 日 10:00-11:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	【主讲人】： 陶海 董事长、总经理 唐娅 副总经理、董事会秘书、财务负责人 吴昊晟 投关经理
投资者关系活动主要内容介绍	Q：请问公司如何展望各个下游领域四季度的景气度？ A：今年四季度，消费电子市场可能会受新品发布、国家补贴及节假日需求拉动，但下半年市场需求预计较上半年略微减弱；汽车市场预计保持稳健增长，新能源汽车和智能汽车领域需求增长明显；边缘计算和中央云计算的需求显著增长，尤其是国内算力自主化需求增长迅速。公司战略是在消费电子领域保持业务稳定，并努力在汽车和云计

	算等前沿领域实现业务进一步突破。 Q: 请问公司的应收账款周转天数和存货周转天数较去年同比大幅改善, 背后的原因是什么? A: 在应收账款方面, 公司的客户主要是各行业的头部客户, 应收账款的质量相对较高, 回款速度相对较快, 且受到市场需求的影响, 公司营业收入同比大幅增长, 使得应收账款周转天数有所改善。在存货方面, 公司通过系列举措对存货进行有效管控, 且随着公司业务规模的扩大, 存货周转天数同比有所改善。 Q: 请问公司在服务器领域的电源管理芯片产品进展及展望? A: 在 AI 算力领域, 公司 10-20A 给 CPU 供电的 POL(Point of Load) 芯片产品已经在与下游多家客户进行软硬件适配, 预计今年第四季度开始, 部分客户将进入量产爬坡阶段。针对 20-50A 电流范围, 公司已有对应的 POL 芯片和功率模组样品, 目前正在与目标客户进行初步联调。针对 50-100A 电流范围, 公司 POL 芯片产品可以和电源模组进行适配。超过 100A 的芯片产品则因为涉及多相并联, 公司预计明年有机会与客户进行调试。算力电源方向是未来市场的重点增长领域, 公司正在持续保持研发投入, 公司 20A 和 50A 的 E-Fuse 负载开关芯片产品也是配套方案。 Q: 请问公司电荷泵芯片产品线的规格以及后续发展目标? A: 公司电荷泵芯片产品线包括 2:1、4:1 的正向和反向主流方案, 功率覆盖 30-100W, 相关产品已开始出货并在客户端使用。未来, 公司电荷泵芯片产品预计将逐步与其他电源管理功能集成, 形成更复杂的 PMIC, 可应用于手机
--	--

	和可穿戴设备。目前，公司相关产品正在研发过程中，已提供样品给客户进行软硬件适配调试。公司客户包括国内主流手机厂商以及三星、谷歌等海外厂商。电荷泵属于电源管理芯片重要细分品类，公司目标是成为国内外品牌手机客户电荷泵芯片的主力供应商。 Q： 请问公司音圈马达驱动芯片（自动对焦和光学防抖芯片）产品在 AI 穿戴领域的应用？ A： 目前，公司音圈马达驱动芯片产品主要用于 AI 手机等领域。因摄像头模组体积较大，下游客户暂未将音圈马达驱动芯片纳入 AI 眼镜等可穿戴设备的整体方案，公司会就技术和成本问题与下游客户进一步沟通和探讨。公司认为自动对焦与光学防抖芯片产品未来在 AI 穿戴及智能汽车领域存在潜在需求。 Q： 请问公司如何看待模拟芯片价格战的影响？竞争主要来源于国内还是海外？ A： 目前，模拟芯片的价格战主要集中在消费电子领域，由于国产化比例相对较高，竞争更多来源于国内芯片公司。在智能汽车和 AI 算力等领域，公司主要的竞争对手仍是海外芯片厂商，如 TI、ADI、MPS 等。国产芯片供应商进入这些前沿领域时，首先面临的是海外供应商的市场壁垒。目前，汽车电子领域芯片国产替代的比例在不断提升。 Q： 请问公司未来业绩的成长的持续性如何以及核心的驱动力？ A： 公司将继续深耕消费电子领域，除了推出可应用于手机和可穿戴领域的芯片产品之外，还计划逐步扩展到笔记本电脑及模组领域。在智能视觉感知方向上（如自动对焦
--	--

	和光学防抖），公司芯片产品的应用场景正在逐步扩大，从旗舰机逐渐下放到中端机和功能机，预计进一步提升市场份额。此外，公司将重点发展智能汽车和 AI 计算领域（包括云计算、边缘计算和端侧计算），通过技术迭代和产品升级，持续推动业务增长。 Q： 请问公司如何展望后续的毛利率和费用支出以及公司的改善措施如何？ A： 未来，针对行业价格战，公司将通过技术差异化推出技术指标更优的产品，同时通过整合供应链控制生产成本，构建核心竞争力。公司产品和业务覆盖国内外市场，因此需要建立国内和海外双循环的供应链体系。在过去两年，公司已初步建立双循环供应链体系，未来将进一步优化以提升效率。此外，公司将持续提升运营效率，加强对销售费用和管理费用的管控。在研发费用方面，公司将进一步提升研发效率，保证研发投入的同时，缩短研发周期，提升研发投入产出比。 Q： 请问公司后续的人员招聘计划如何，是否会增员以及开展新的股权激励？ A： 公司后续将根据业务需求动态调整团队规模，持续引进适配企业发展的人才。关于股权激励，公司已经在 2024 年开展了最近一轮股权激励计划，目前该计划仍正在进行中。未来，公司会根据经营情况判断是否开展新的股权激励。 Q： 请问公司预计诚芯微交易何时可以完成？ A： 公司目前无法预估交易完成时点，公司将积极配合监管审核，力求加速推进该交易的落地，具体情况请关注后
--	--

	续的信息披露。 Q：除收购诚芯微之外，公司是否有其他收并购的计划？公司主要看的并购方向是什么？ A：公司将持续聚焦模拟及数模混合芯片领域，通过并购优质标的快速增强综合实力；同时，关注横向拓展机会，积极向智能汽车、云计算等前沿赛道延伸布局。
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动，公司严格按照相关规定交流沟通，不存在未公开重大信息泄露等情形。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 10 月 31 日