证券代码: 000729

证券简称: 燕京啤酒

## 北京燕京啤酒股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-13

		列 フ ( に) エ A ( ) か
投资者关系活动类别	√特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	   √其他 电话会议	
	广发证券:符蓉、郝宇新	 汇添富:杨瑨、田立
	易方达:黄逸群、易俊何	
	太保资产: 白嘉怡	景顺长城: 肖峰
	Millennium: BeckyLu, 3	
	Point72: 金明	国泰基金: 智健
	   太平资管: 孙宛	鹏扬基金: 曹敏
	   安联基金:赵耀 KevinZH/	AO 深圳国源信达:李淑圆
	光大资管:房俊	中泰资管: 陈太中
	汇安基金: 王苏煦	鹏华基金: 李树培
	信达澳亚基金:于非禾	建信基金:王麟锴
	长江资管: 丰一凯	上海从容投资: 陈欣蕊
参与单位名称及	新华基金: 夏旭	招银理财:王颖青
人员姓名	华美国际投资: 齐全	英大保险资管:周载芟
	鑫巢资本: 许科、刘力铜	国联安基金: 王兴伟
	工银瑞信: 张玮升	兴业证券:汪润
	华富基金: 王叶	中金资管: 王凯
	泓德基金: 郑名洋	华能贵诚信托:张敏琦
	泰康基金: 郭嘉熙	国投瑞银: 冯新月
	兴业证券资管: 邱思佳	银河基金:于嘉馨
	阳光资产:周丽红	华安证券: 韦香怡
	摩根士丹利基金: 苏剑晓	路博迈基金: 黄亚铷
	国华兴益保险: 韩冬伟	Norhrock: Howard Yang
	汇丰晋信:李文华	
	45 家机构共计 51 人	

时间	2025年11月4日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人 员姓名	副总经理、董事会秘书、总法律顾问:徐月香	
	1、介绍公司概况	
	2、公司前三季度业绩取得强势突破	
	答:公司以党建为引领,加大改革深度、拓展改革广度、提	
	升改革精度、释放改革温度,在质量、销量、动力和管理上持续	
	发力,不断增强企业核心竞争力、创新力、控制力、影响力和抗	
	风险能力。公司持续聚焦主业、加强市场开发,啤酒生产及销售	
	业务占公司主营业务的90%以上,在行业整体承压的背景下,财	
	务表现持续提升,实现了业绩的强势突破。2025年1-9月,公司	
	实现啤酒销量 349.52 万千升(含托管经营),同比增长 1.39%;	
	实现营业收入 1,343,282.98 万元,同比增长 4.57%;实现利润总	
	额 240, 360. 16 万元, 同比增长 36. 18%; 实现归属于上市公司股	
   投资者关系活动	东的净利润 177, 045. 53 万元, 同比增长 37. 45%。	
主要内容介绍	3、关于公司数字化建设	
	答:公司高度重视推进数字化建设,不断精进运营管理水平。	
	公司数字化转型蓝图规划思路日益清晰,有序推进集团管控平台	
	及关键业务领域数字化系统建设,做好既有平台运维和系统优化,	
	加强数据治理与应用,努力打通产-供-销-财链路协同,沉淀数字	
	化能力。	
	4、关于公司"十五五"战略规划	
	"十四五"圆满收官在望。去年底,我们便着手进行"十五	
	五"规划的务虚,年后正式启动"十五五"编制工作,同时也对	
	"十四五"进行全面评估。这两项工作正在有序推进中。"十五	
	五"规划虽没有成型,但在内部已经达成初步共识。	
	经过四年多的努力,燕京的业绩一年一台阶,我们有信心达	

成既定的"五战五胜"目标。下一个五年,我们要持续实现业绩

增长, 更加积极地提高增长质量, 淬炼发展成色, 做优做强。

## 5、关于推进供应链韧性提升与生态协同能力建设

答:公司按照"十四五"供应链数字化规划,系统推进供应链韧性提升与生态协同能力建设。在技术架构层面,整合生产、采购、物流等核心模块,搭建协同平台,从安全、合规、供应商赋能维度完善供应链管理,确保原材料来源可追溯、质量可管控,为食品安全与合规运营提供保障,与核心供应商形成"风险共担、利益共享"的长期合作关系,为可持续发展奠定坚实基础。

## 6、关于持续赋能品牌价值,提升市场竞争力

答:公司积极探索品牌立体化、多元化营销路径,通过系统性资源整合与场景化创新,持续赋能品牌价值提升及市场竞争力构建,进一步夯实"中国人自己的啤酒"品牌定位,放大品牌核心价值。通过构建内容营销体系,开展多样化种草活动,打造媒介矩阵,实现全国赋能与区域全面覆盖。用好品牌代言人,持续开展全国、区域和集团层面三大模块品牌推广,推动品牌年轻化、时尚化、高端化升维。

附件清单(如有)

无

日期

2025年11月4日