20251105 投资者关系活动记录表

编号: 20251105

		77/4 3 4
投资者关系活动 类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 ()	
参与单位名称或 人员姓名	博时基金(于玥、郑铮、	贺宝华)
时间	2025年11月5日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人 员姓名	董事会秘书 李晓芳女士	
	证券事务代表 林洁女士	
	证券事务专员 张燕婷女	
投资者关系活动主要内容介绍	正寿事务专页 张燕婷女士 1、公司前三季度的业绩整体情况? 答: 2025 年 1-9 月,公司于复杂多变的全球环境中聚焦主业、有效整合资源,降低企业成本,稳中求进,实现收入利润的双增长。报告期内,公司实现营业收入 26.04 亿元,同比增长 11.16%;实现归属于上市股东的净利润 3.61 亿元,同比增长 63.47%;扣非净利润 3.49 亿元,同比增长 56.22%。 2、公司前三季度辅酶 Q10 的表现如何?改扩建项目进展如何? 答: 辅酶 Q10 是公司的主要产品之一,公司辅酶 Q10 的改扩建项目进展顺利,相关基建主体已基本完成,正逐步形成产能爬坡,完全达产后公司辅酶 Q10 的年产能为 920 吨。2025年前三季度,公司辅酶 Q10 仍保持行业领先,销售收入、销售量、毛利率较去年同期均有上升。 3、公司辅酶 Q10 全球份额很高,扩产后会不会给行业带来冲击,如何看待辅酶 Q10 持续利润率? 答: 随着辅酶 Q10 在心血管健康、抗衰老等方面保健功能的验证,辅酶 Q10 被广泛应用于营养保健食品、食品添加	

公司辅酶 Q10 的扩产是基于市场的增长预期。目前辅酶 Q10 的主要消费国是美国,我们认为中国等新兴市场很有潜力。公司的扩产将有助于巩固公司行业龙头地位,保持并扩大公司的市场份额。这几年公司辅酶 Q10 的毛利率保持较好。

4、公司终端品牌 Doctor's Best 前三季度表现如何?

答: Doctor's Best 是在美国成立了 35 年的成熟品牌,以科学的配方、可靠的原料吸引成熟、理性的消费者,目前近 80%的销售通过 Amazon、iHerb 等知名线上平台在境外实现,复购率高。今年前三季度 Doctor's Best 的收入、利润均保持增长。

5、Doctor's Best 国内销售的情况

答: Doctor's Best 品牌在国内主要有包括: 心脑血管健康、抗衰老、骨骼强健及基础维生素等不同矩阵的产品。其中辅酶Q10、麦角硫因、NAD+、镁、维生素 K、D等系列产品及相关复配产品最受消费者的欢迎。今年前三季度,Doctor's Best在国内的收入、利润同样保持增长。目前正在进行的双十一活动,公司给予了较高的关注及支持,

6、公司如何看待各板块业务?

答:公司是一家以生物制造技术为核心、专注于全球大健康产业的高科技企业,致力于通过科技创新,为人类提供更优质的营养健康解决方案。围绕这一战略使命,公司努力在全产业链及国内外进行布局,构建完整的产业生态,形成了原料工厂、成品生产、终端品牌等不同业务板块。未来公司会继续做大做强相关板块,同时充分发挥全产业链布局的优势,打通上下游、境内外,让生产和品牌相互赋能。

附件清单(如有)

一无

日期

2025年11月5日