谱尼测试集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-003

	□特定对象调研 □分析师会议		
投资者关系活动 类别	□媒体采访		
	□新闻发布会		
	☑现场参观		
	☑其他(电话会议)		
活动参与人员	详见附件		
时间	2025年10月27日-11月4日		
地点	电话会议、现场会议		
	董事长 宋薇女士		
上市公司接待	董事、副总经理、董事会秘书 李小冬先生		
人员姓名	董事、财务负责人 杨鹏远先生		
	投资并购部、董事会办公室相关工作人员		
	一、介绍公司 2025 年第三季度情况		
	尊敬的各位股东、投资者,大家好!		
	感谢各位拨冗出席谱尼集团 2025 年第三季度业绩交流会。我谨代表公		
	司全体员工,对各位的莅临表示热烈的欢迎,并对大家长期以来的信任与		
	支持,致以最诚挚的感谢。		
	本季度,集团上下紧紧围绕"降本增效"与"盈利修复"两大核心目		
投资者关系活动	标,深化战略执行,强化现金流管理,推动整体运营呈现稳健向好的发展		
主要内容介绍	态势。		
	在经营层面,各业务板块亮点纷呈,发展动能强劲。		
	集团方面: 我们在 2025 年度 Wind ESG 评级中荣获 AA 级, 在 90 家参		
	评同行中仅有4家获此殊荣,这标志着我们在可持续发展领域的领先地位		
	获得了权威认可。		
	区域业务方面:天津公司成功保障上合峰会食品安全;深圳公司获评		
	粤港澳大湾区"菜篮子"承检机构,区域影响力持续提升;上海公司正式		

获得一汽解放的认可,技术实力再获行业龙头背书。

新业务板块:生物医药与医疗器械板块依托技术积累,单笔订单金额与在谈订单规模不断突破,为业绩增长提供强劲动力。

此外,多家子公司荣获"专精特新"及"质量之星"称号,充分体现了我们在技术创新与质量管理上的硬实力。

在管理层面,我们多措并举,成效显著,财务业绩企稳回升,转折在望。

通过严格费用管控、技术创新及业务模式优化,我们持续挖掘成本潜力。同时,通过构建全流程应收账款管控体系与分级催收机制,现金流结构得到有效优化。2025年前三季度,公司经营性现金流同比大幅改善76.50%,资金周转效率显著提升。第四季度,我们将继续加大清欠力度,预期将为改善现金流、提升整体效益提供更强支撑。

整体业绩上,公司 2025 年第三季度营业收入环比第二季度增长 17.39%;归母净利润前三季度累计同比改善 15.07%,经营能力正在稳步恢 复。

我们深知,各位股东的耐心与信任,是公司最宝贵的财富。集团已通过提升运营效率、优化管理、强化人才梯队等一系列举措,积极应对挑战。接下来,我们期待与各位进行深入交流,认真解答您的疑问,悉心听取您的宝贵意见。

再次感谢各位的信任与支持! 我们将以不懈的努力, 回报各位的厚爱。

二、主要交流问题

Q: 公司业绩的主要驱动因素是什么?

A: 今年公司整体经营就是围绕着"降本增效"与"盈利修复"两大核心目标,持续强化现金流管理,推动公司整体稳步运营。收入端传统领域与新业务领域共同发力,尤其是医疗器械、特种设备等板块业务同比增长明显。成本端持续挖掘潜力,严格费用管控并进行业务模式优化。整体业绩上,公司 2025 年第三季度营业收入环比第二季度增长 17.39%;归母净利润前三季度累计同比改善 15.07%,经营能力正在稳步恢复。

Q: 公司后续会开展并购业务吗?

A: 在检测行业,各领域业务间隔较大、专业差异也较大,整体来看并购还是最快的业务拓展模式,公司积极考虑并购模式。目前公司主要关注的方向还是国家的新质生产力相关,像是医疗器械、半导体芯片、新能源等领域的第三方检测业务,同时选择与公司现有业务差异化的标的,更多的面向新领域寻求标的。海外并购方向,公司已陆续成立子公司,也聘请了专业的服务机构协助公司开展工作。后续如有相关事项,公司会严格按照有关法律法规的规定及时履行信息披露义务。

Q: 公司应收账款情况,以及年底是否会大额计提?

A: 从公司三季报可以看到,公司应收账款在 6.9 亿左右,公司持续强化应收账款管理,公司针对单一欠款大客户实施"一客一策",量身定制差异化清欠方案,确保清欠工作精准高效。同时公司也切实感受到政府化债工作力度也在持续加大,当然具体计提情况还需要看今年经营的实际情况,也请您关注公司后续定期报告。

Q: 一是目前生物医药板块产能利用率情况? 二是整体订单情况如何? 毛利情况?

A: 公司生物医药相关领域业务具备较强的专业能力,目前尚处于培育爬坡期。经过前期的有效运营,已取得 GLP 认证、国家 AAALAC 认证,在业务领域已享有一定知名度,并和多家知名药企达成合作,在手订单金额持续增加。因为该领域前期投入较大,设计产能高,以及订单业务交付周期长,尚需一定时间将订单金额向收入转化,产能利用率、毛利率也会逐步上升。

Q:公司整体的收入、应收款中政府客户与企业客户的情况如何?企业客户拓展情况如何?

A: 公司也在主动调整传统业务客户结构,有关政府客户,目前公司秉

	持着"有保有压"的原则开展合作,针对重要客户,公司不动摇的保持着		
	紧密合作;整体账期较长、回款困难的客户,业务量进行压缩,不再过多		
	的进行资金垫付。企业客户能够为公司带来持续且高质量的订单流,有助		
	于公司在市场波动中保持稳健发展,目前已经取得一定成效,收入占比持		
	续增加。		
	Q: 公司整体决策程序是怎么样的?		
	A: 公司有完善的公司治理结构,通过《公司章程》等制度规定审批权		
	限, "两会一层"各司其职,具备专业的管理团队及决策程序。		
	Q: 公司近期是否会有定增业务计划?		
	A: 目前没有相关计划,后续若有计划,公司会严格按照有关法律法规		
	的规定及时履行信息披露义务,感谢您的关注。		
关于本次活动是			

本次活动不涉及应披露重大信息

调研机构名单

否涉及应披露重

附件清单

大信息的说明

附件: 谱尼测试投资者关系活动调研机构名单

任职机构	姓名
智行资本	王永明
东海证券研究所	王敏君
谢诺投资	林浩
华泰证券研究所	黄波
麦格理	cassie
长江证券研究部	贾少波
深圳市盛泰鑫资产管理有限公司	王坤钰
耕霁(上海)投资管理有限公司	陈洋洋
中信建投证券研究发展部	籍星博
天津市薪富阳投资管理有限公司	王亚浩
中国银河证券研究部	王霞举
中金公司研究部	陈思涵
中金机械	严佳
高盛(亞洲)有限責任公司	张俊方
国联证券研究所	刘建伟
英大基金管理有限公司	霍达
华泰证券研究所	王玮嘉
高盛(中国)证券有限责任公司	叶枝函
上海錾义创业投资有限公司	陆懿晨
北京信伟达资产管理有限公司	张钧宇
宁波阳翔投资管理有限公司	戴溪
方正证券研究所	张其超
北京高华证券有限责任公司	杜茜
上海嘉世私募基金管理有限公司	李其东
中财招商投资集团	尤飞
上海晨燕资产管理中心(有限合伙)	倪耿皓

中信资管	魏来
广州泽嘉投资管理有限公司	邓琳瀚
上海海能投资	王瑞
广发证券发展研究中心	荣凌琪
中银国际证券研究部	陶波
上海德林鸿海资产管理有限公司	张涛
陕西九和岛基金管理有限公司	王新宇
南京金友私募基金管理有限公司	李尊陈拥军
上海锐煊投资	
上海合道资产管理有限公司	严思宏
华创证券研究所	丁祎
西部证券研发中心	刘小龙
上海九方云智能科技有限公司	王德慧
华福证券有限责任公司	蒋维东
太平洋证券研究院	王湛
麦高证券	褚浩宇
天风证券研究所	莫然
财通证券研究所	章铎瀚
上海证券研究所	王亚琪
西部证券研究所	张嘉豪
恒泰证券研究所	佘闵华
钡沣投资	林志鹏
上海远希私募基金管理公司	刘光皓
上海证研投资管理有限公司	王涛
萧峰基金	薛伟杰
璞智投资	温灵军
东北证券	刘俊奇