# 贵州茅台酒股份有限公司关于 2025 年中期利润分配方案暨贯彻落实"提质增效重回报" 专项行动方案的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重 大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

- ●每股分配比例:每股派发现金红利 23.957 元(含税)。
- ●本次利润分配以实施权益分派股权登记日公司总股本为基数,具体日 期将在分配实施公告中明确。
- ●在实施权益分派的股权登记目前公司总股本如发生变动的,将维持分 配总额不变,相应调整每股分配比例,并在相关公告中披露。

为深入贯彻习近平总书记关于中国特色金融发展之路的重要论述,落 实新"国九条"及中国证监会《关于加强上市公司监管的意见(试行)》要 求,积极响应上海证券交易所《关于开展沪市公司"提质增效重回报"专 项行动的倡议》,贵州茅台酒股份有限公司(以下简称"公司")始终秉持 "以投资者为本"理念,推动公司高质量发展与投资者回报协同提升,制 定方案如下:

- 一、实施 2025 年中期利润分配
  - (一)利润分配方案内容

截至 2025 年 9 月 30 日,公司未分配利润为 210,875,009,053.38 元。经董事会决议,公司拟以实施权益分派股权登记日公司总股本为基数,实施 2025 年中期利润分配。本次利润分配方案如下:

- 1.经公司董事会充分研究,公司拟向全体股东每股派发现金红利 23.957 元(含税)。截至 2025 年 9 月 30 日,公司总股本为 125,227.0215 万股,以此计算合计拟派发现金红利 30,000,637,540.76 元(含税)。
- 2.在实施权益分派的股权登记目前公司总股本如发生变动的,将维持利润分配总额不变,相应调整每股分配比例,并在相关公告中披露。
  - 3.本次利润分配方案需提交公司股东大会审议。
    - (二)公司履行的决策程序
  - 1.董事会审议情况

公司于 2025 年 11 月 4 日召开第四届董事会 2025 年度第十四次会议审议通过了《2025 年中期利润分配方案》,本次利润分配方案符合《公司章程》的规定。

### 2.监事会审议情况

公司于 2025 年 11 月 4 日召开第四届监事会 2025 年度第五次会议审议通过了《2025 年中期利润分配方案》。

## (三) 相关提示

- 1.本次利润分配方案综合考虑了公司目前的生产经营状况、未来发展资金需求、经营现金流等因素,不会对公司正常经营和长期发展造成影响。
- 2.本次利润分配方案需提交公司股东大会审议通过后实施,敬请广大投资者注意投资风险。

#### 二、坚守"质量是生命之魂",持续保持优质稳产

质量是茅台的生命之魂,2003年、2011年、2023年三次成功争创全国质量奖,2023年荣获 EFQM全球奖(原欧洲质量奖)七钻以及"鼓舞人心的文化"杰出成就奖,成为首家荣获该奖项最高等级七钻荣誉的中国企业。公司始终遵循"顺天敬人,天人共酿",恪守制曲、制酒、贮存、勾兑四大传统工法,坚守"三不准""四服从""十二个坚定不移",历经30道工序、165个工艺环节的精雕细琢,让每一滴酒都承载匠心;不断探索传统与现代的平衡定律,依托独具特色的"时空法"质量管理模式,实行贯穿育种、基地种植、采购供应、生产过程和销售服务的全生命周期质量管控,不断推动茅台酒质量管控规范化、标准化、科学化,确保茅台品质"不变质""不变味"。

#### 三、以消费者为中心,推动市场营销工作高质量发展

当前白酒行业正经历深度调整,消费对象、消费场景与消费方式持续 迭代,面对这一趋势,公司将做好"稳"和"动"的有效平衡,以稳为基 夯实传统基本盘,以动为能转型适应新变化,以自身发展的确定性应对外 部不确定性。公司将坚持以消费者为中心,聚焦"客群、场景、服务",围绕 产品适配需求、渠道协同创新、终端提档升级,推动产品、渠道、终端协 同发力,实现消费者功能价值、体验价值、情绪价值的有机统一,推动市 场营销工作高质量发展。

## 四、践行 ESG 发展理念,打造可持续发展生态体系

秉持长期主义,按照"与自然和谐共生、与社会价值共享、于自身治理现代"的茅台 ESG 理念,通过三大维度实践构建更具韧性、更高质量、

更可持续的生态系统。在环境(E)维度,始终呵护生态环境,以自然生态、人文生态与微生态构成的核心酿造生态为基石,坚定走好"绿水青山就是金山银山"的可持续发展道路;在社会(S)维度,秉持做有温度、有担当、有责任的企业,以产业带动实现与各相关方的协同发展;在治理(G)维度,不断涵养现代化、国际化视野,持续完善内部治理体系,提升现代化治理能力。

五、推进市值管理常态化,打造高水平股东回报新格局

通过常态化现金分红、开展股份回购、积极推动大股东增持"组合拳",多维度筑牢股东回报体系、稳定市场价值预期。严格落实《关于2024—2026年度现金分红回报规划》,保持每年"年度+中期"两次分红节奏,结合经营业绩、现金流状况及长期发展需求动态优化策略,让股东回报兼具稳定性与可持续性;积极运用"注销式"回购工具稳定股价、增厚每股收益,结合实际情况推出第二轮回购注销方案;积极推动控股股东增持落地见效,目前公司控股股东正按照既定增持计划,推进30-33亿元的增持事宜。在严格遵循"真实、准确、完整、及时、公平"监管要求的基础上,推动信息披露简明友好,主动拓展自愿披露维度,适时披露生产经营情况等投资者关切信息,并通过可视化形式解读重点报告,提升公告透明度与可读性;积极构建"线上+线下""定期+专项"多元化沟通渠道,线上通过投资者热线、专属邮箱实时响应,线下依托股东大会、业绩说明会、实地调研、外出路演搭建面对面场景,董事及管理层深度参与互动交流,形成"真诚、友好、互信"的良性氛围。

当前,白酒行业正面临周期性调整,贵州茅台也正从高速增长向高质

量发展换挡。面对行业下行压力与挑战,公司将始终秉持高质量发展理念,从有利于健康、稳定、可持续发展的角度,统筹好短期利益与长期发展、增长速度与发展质量的关系,全力推动企业与渠道商、投资者等相关方利益平衡协调发展。

本方案立足公司现阶段实际状况制定,不构成对投资者的实质性承诺。 方案实施受宏观环境变化、政策调整或行业发展等多种因素影响,可能存 在不确定性,敬请广大投资者理性投资,注意投资风险。

特此公告。

贵州茅台酒股份有限公司董事会 2025 年 11 月 6 日