

证券代码：300956

证券简称：英力股份

安徽英力电子科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐电话会议 ☒其他：
参与单位名称及人员姓名	财联社：李智斌 财通证券：赵刚 远希私募：杨春路 上海樘樾投资：王丰 同花顺：沈子逸 尘星投资：孙鹏 聂炜 华福证券：罗通 东北证券：金琼璟 陈伟 华泰证券：柴琦 申港证券股份有限公司：王啟伟 王婷 李扬 徐丽华 上海昀启私募基金管理有限公司：汲肖飞 上海淳化私募基金有限公司：鲁景 上海国花资产管理有限公司：易祎 上海澜胜私募基金管理有限公司：刘凤山 个人投资者：陈伟萍 姜希烈等
时间	2025 年 11 月 5 日下午 15:00-下午 17:30

地点	公司六楼会议室
公司接待人员姓名	董事长：戴明 总经理：戴军 董事、董事会秘书：鲍灿 公司证券事务代表：贾云淋 公司证券部：欧阳文雄
投资者关系活动主要内容介绍	问答交流 1、公司如何计划未来 1-3 年的业绩？公司如何对优特利赋能？ 公司会在熟悉产业链继续做深做强。供应链对供应商的稳定性具有极高要求，往往只有已为知名品牌长期稳定供货的供应商才有机会切入头部厂商供应链，该行业具有较强的客户渠道壁垒。公司拥有长期经营的核心笔电代工渠道，如联宝、仁宝等。 待并购后，公司将给优特利赋能，行业对标珠海冠宇等头部企业，公司会在现有基础上，加大力度协助优特利获得全球头部品牌笔电电池供货机会，优特利有机会在 5 年内做到 30 亿左右的营收规模 2、公司如何理解 Q3 季报净利润对公司股价的支撑？ 一方面是公司近两年来，在厂房和生产设备的固定资产投资较大，导致折旧费用较高。另一方面是这么多年，公司非常重视技术储备，坚持在研发上进行投入，并有适度的前瞻性研发。再加上行业本身毛利率并不高，所以导致这两年公司整体净利润率不高。但正因为公司常年坚持研发，并有清晰的战略定位，投资者用长远的眼光来评价公司，股价还是有其合理性的。 3、公司是否涉足人形机器人领域？是否有商业订单？ 与某上市公司合作评估机器人镁铝合金结构件项目，目前已送样，短期有望落地试点订单。另外，公司与香港大学一个人形机器人团队进行研发合作，公司提供机器人的金属结构件。公司目前金属结构件还没有人形机器人商业订单。但优特利电池包在泳池机器人、割草机器人、扫地机器人等领域正在应用。 4、公司固态电池研究方向是什么？ 优特利固态电池技术处于样品技术开发阶段，当前研究固态电池研发路线为：凝胶态电池技术、半固体技术路线。 凝胶态电池技术：已进行几轮样品开发与研究，安全效果明显、目前攻克高温循环性能。预计 2027 年 Q1 完成第一代产品定型及中试、2027 年 Q3

推出第一款量产高安全凝胶态电池。

半固态电芯：样品开发初期阶段，2027 年 Q3 完成第一代技术定型及中试、2028 年 Q1 推出第一款量产高安全半固体电池产品。

5、联想是公司最大的单一客户，公司如何控制风险？

一方面是最近几年，公司其他大客户订单都一直相对稳定，但由于联想新增了订单，导致其在公司客户占比中比较明显。另一方面，公司欠缺境外生产基地，无法满足国外大客户要求，导致国外大客户没有增加订单。所以，公司最近发力建设国外生产基地，提升其他大客户的新增订单比例。

6、公司的海外布局和海外策略是什么？

海外布局：美国是全球最大的消费市场之一，但进入美国市场前提是在美国本土需要有生产基地。所以，公司在美国成立子公司，用于建设美国生产基地。另外，公司在沙特投资建设生产基地，一方面是作为公司中东、非洲和欧洲的地区总部，直接为笔电头部名牌企业提供配套。另一方面利用沙特产能的一部分，生产半成品转出口到美国公司组装生产，进入美国市场。

海外策略：公司将全面提高沙特生产基地自动化水平，并外派国内工程师常驻沙特管控生产，利用沙特综合成本较低的优势，进一步降低费用，提高公司海外订单获取能力，提升公司盈利能力。

7、公司有做柜内电源的计划吗？目前进展如何？

公司有做 800V 直流电柜内电源的计划，目前已组建研发团队，处于设计阶段。

8、公司未来发展方向是什么？

公司未来，还会继续在熟悉的消费电子行业发展，也会非常重视 AI 赛道，除了现有产业外，还会在机柜、液冷、光模块寻找新的机会。生产方面，国内除了巩固结构件模组、电池模组外，可能还会新增风扇模组、边缘计算等。国外暂时以美国、沙特两个生产基地为主。

9、沙特生产基地建设内容和投产时间

公司计划在沙特设计全自动生产线，生产服务器的机壳、液冷、风扇等。我们透过沙特向美国输出，形成一个海外制造基地。沙特生产基地在 2026 年建设，2027 年投产。

10、公司市值预期是什么样的？

公司实控人未有减持计划，也没有卖掉控股权的想法。公司将继续做好市值管理工作，为股东提供更好回报。

	11、公司是否有进入果链的计划？ 公司正在积极寻找进入果链的机会。 12、优特利的股权激励是什么样的？ 业绩承诺期满后，如果累积实现净利润低于累积承诺净利润，优特利应当就累计实现净利润不足累积承诺净利润部分，对公司予以补偿。如果累积实现净利润大于累积承诺净利润，将对业绩承诺期内在优特利任职的管理层人员和核心员工进行现金奖励，奖励金额为累积实现净利润较累积承诺净利润超额部分的 50%，且不超过本次交易对价的 20%×优特利在本次交易前合计持有标的资产的股权比例。 13、当前政府对公司有哪些扶持政策？ 目前，安徽工厂和重庆工厂的技术改造项目，正在同步申请政府的政策性补贴。 14、公司对光伏业务有什么计划？ 公司不再单独开展光伏业务，目前在做一些企业的代工，以后光伏会与储能、电池协同发展。沙特日照充分，公司会给沙特生产基地配置光伏发电，并在沙特组装光伏组件半成品，转出口到美国进行最后组装及销售。 15、公司是否有进入低空业务的计划？ 没有。 16、公司结构件产品是否会延伸到手机？ 手机外壳技术工艺要求和笔电不同，公司不考虑。 17、AIPC 和传统 PC 的订单和价格差异？ AIPC 散热需求加大，散热孔增多，机壳附加值增多，会导致加工单价提高 30%左右。目前 AIPC 订单占比在 20%-30%，随市场发展趋势向好。 18、公司如何应对未来的风险预估？ 公司自成立以来，一直有底线思维。上市后，公司内控制度更加完善，更加强调现金流安全。
附件清单	无
日期	2025 年 11 月 5 日