

股票代码：002121

股票简称：科陆电子

深圳市科陆电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
活动参与人员	一、参与单位 中信证券、中金公司、东兴证券、中泰证券、南方基金、景顺长城基金、长城证券、国联基金、九方智投、晨燕资产、金鹰基金、冲积资产、青骊投资 二、上市公司接待人员 董事会秘书黄幼平女士
时间	2025 年 11 月 6 日（星期四）14:00
地点	科陆大厦
形式	面对面交流
交流内容及具体问答记录	1、公司收入结构情况？ 答：公司主营业务为智能电网业务与储能业务。从 2025 年上半年情况来看，智能电网业务、储能业务占总营业收入的比重分别为 48.74%、49.83%；国内市场收入、国外市场收入占总营业收入的比重分别为 50.22%、49.78%。今年公司营业收入的增长主要来源于海外储能订单交付。 2、公司储能业务有什么竞争优势？ 答：公司深耕电力行业近三十载，在储能领域拥有深厚的技术

	积累和丰富的项目经验，已实现 PCS、BMS、EMS、DC/DC 和 O&MS 等储能系统控制核心单元全面自研自产，具备整站解决方案服务能力。公司储能整站集成全生命周期服务覆盖储能系统的全价值链体系，可从产品选型、容量配置、站级规划设计到整站安装运维、智慧能源管理、虚拟电厂和售后服务等全流程，为客户提供一站式服务。 3、公司重点开拓的是哪些市场？ 答：目前公司正以全球化布局、自主化研发、精益化服务为目标，大力开拓国内外业务市场。其中，国内市场聚焦央企与国企等战略客户，通过战略绑定与生态共建推动合作项目落地；海外市场实现差异化布局，持续深耕美洲、欧洲市场，搭建集销售、技术、服务于一体的本地化团队，聚焦客户需求挖掘与业务落地，同时重点攻坚亚太、中东非市场，通过组建区域营销团队、联合当地合作伙伴渗透市场，逐步建立市场认知与渠道网络。 4、公司是否针对前瞻性产品进行布局？ 答：公司致力于新技术的迭代应用和新产品的创新开发，高度关注行业前沿技术发展动态，将结合自身战略方向、行业发展趋势、市场实际需求及公司财务状况进行综合研判，开展前瞻性研究并审慎推进相关工作。 5、公司的印尼储能生产基地建设情况？ 答：印尼储能生产基地初期规划产能 3GWh，后续将根据业务发展和市场拓展的需要适时调整产能规划。目前该项目正在建设中，计划 2026 年正式投产。 6、公司今年的业绩目标？
--	--

	答：根据公司《2024 年股票期权激励计划（草案）》，公司 2025 年的业绩考核目标是：营业收入相比 2023 年增长不低于 43%，考核净利润不低于 0.2 亿元。 7、公司业务增量来自哪里？ 答：随着“双碳”目标的推进，我国正加快构建以新能源为主体的新型电力系统。从投资来看，近年来我国电力行业投资总额持续维持高位。与此同时，电力市场改革的不断深化，推动虚拟电厂入市进程加速，通过整合储能等资源参与市场交易，进一步拓展了储能的应用场景。绿色电力交易的稳步推广，也为储能开辟了更广阔的市场空间。此外，大模型、数据中心及人工智能等新兴产业快速发展，带动全球电力需求不断增长，催生对储能及电力设备的迫切需求。公司将密切关注市场变化，结合自身技术积累与市场需求，积极把握发展机遇。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
日期	2025 年 11 月 6 日