华达汽车科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他 (电话会议等)
参与单位名称	机构名单:中泰证券、创金合信基金宝盈基金、国信证券、国泰基金、 广东正圆私募基金、北京宏道投资、阳光资产、太平资产、西部利得基 金、中邮创业基金、全国社会保障基金理事会、永赢基金、诺安基金、 国泰海通 (以上排名不分先后)
时间	2025年11月4日
地点	进门电话会议
公司接待 人员姓名	董事会秘书邵将先生
	Q1: 公司业务的基本情况? A: 公司目前三大业务: 1) 汽车冲压件; 2) 电池箱壳体; 3) 压铸件。车身冲压件和电池箱壳体处于行业第一梯队,下游客户为头部的合资、自主及新势力主机厂,压铸业务为汽车一体化压铸件,下游客户除了主机厂,还有液冷、人形机器人等新兴产业公司。
投资者关系	Q2: 三季度收入端下滑较大的原因?
活动主要内容	A: 公司前期积极拓展自主及新势力等新能源客户,目前客户结构
介绍	更为均衡, 拓展过程中新老车型切换对收入有阶段性影响, 四季度处于
	传统销售旺季,暂不调整公司全年的生产经营目标。
	Q3: Q3 的投资收益具体什么?
	公司和行业产业资本有多年的合作经验,三季度投资项目中奇瑞
	 ipo 贡献了投资收益。
	Q4: 压铸项目处于爬产期,请介绍下现在的进展?

	A: 公司投资华汽新能源,业务为汽车一体化压铸件,一期设计产
	值 20 亿,产品在有序量产中。
	Q5:公司展望 Q4 和明年,主要增量客户?
	A: 2025 年 1-7 月公司累计新增项目定点生命周期内销售额预计超
	90亿,客户除了传统头部合资品牌,还涉及吉利、奇瑞等头部自主品
	牌,以及小米、华为鸿蒙智行等新势力。
	Q6:恒义的新开发客户和车型有哪些?价值量如何?
	A: 恒义的客户覆盖全行业大部分头部车企,单车价值量约
	2000-4000 元。
	Q7:公司在机器人领域的布局有哪些新进展?
	A: 公司和埃夫特进行战略合作,并开发了人形机器人样件。同时
	围绕人形产业链做了大量研究,未来会通过内生+并购战略,围绕主业
	做好产业延展。
附件清单 (如有)	无
日期	2025-11-4
	公司严格遵守信息披露相关规则与投资者进行交流,如涉及公司战略规
 风险提示	划等意向性目标,不能视为公司或管理层对公司业绩的保证或承诺,敬
	请广大投资者注意投资风险。