## 中粮资本控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20251106

| 投资者关系活动类别     | ☑特定对象调研                           | □分析师会议                 |
|---------------|-----------------------------------|------------------------|
|               | □媒体采访                             | □业绩说明会                 |
|               | □新闻发布会                            | □路演活动                  |
|               | □现场参观                             |                        |
|               | □其他                               |                        |
| 参与单位名称        | 开源证券、前海人寿、华安基金                    |                        |
| 及人员姓名         |                                   |                        |
| 时间            | 2025年11月6日                        |                        |
| 地点            | 深圳东海朗庭酒店                          |                        |
| 上市公司接待        | 投资者关系总监赵雨新                        |                        |
| 人员姓名          |                                   |                        |
|               | 1、中粮资本三季                          | 度基本情况?                 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 在"十四五"规划的收官之年,中粮资本立足产业链金融,        |                        |
|               | 以稳健的步伐推进战略落地,稳步提升了综合金融平台的竞争       |                        |
|               | 力,2025年前三季度,公司实现营业总收入71.68亿元,归属   |                        |
|               | 于上市公司股东的净利润 10.25 亿元。             |                        |
|               | 公司自 2025 年 1 月 1 日起已全面执行新保险合同会计准则 |                        |
|               | (IFRS 17),公司按照新保险合同准则规定追溯调整上年同期   |                        |
|               | 对比数据,重述后公司上年同期的收入,利润有所变动。同时,      |                        |
|               | 因 2025 年上半年债券                     | 利率波动趋于平稳、投资标的股票投资分     |
|               | 红节奏变化等因素影响                        | 可,公司 2025 年投资业务利润贡献同比减 |
|               | 少,导致公司 2025 年                     | 三季度归母净利润出现同比下降的情形。     |
|               | 2、中英人寿经营                          | 重心是什么?                 |
|               | <br>  中英人寿积极践行                    | 厅"增长文化、算账经营"理念,坚持价     |

值增长,加强内生动力,坚守风险底线,成为业务及品牌和信誉俱佳的寿险公司。聚焦客户需求与核心区域,坚定以客户为中心,聚焦核心区域,围绕"健康、养老、财富、传承"四大核心需求,输出特色化、品牌化的产品服务综合解决方案。明确核心客群分层定位,以客户需求驱动产品设计,打造具有核心竞争力的产品体系。依托股东资源禀赋,构建中英专属融合生态,为客户提供更优质的服务和体验。

中英人寿围绕客户全生命周期构建立体化营销模式,打造各渠道差异化竞争优势,形成个险、经代、银保三大渠道的立体化营销布局,个险渠道专注于培养和招募优秀人才,提升代理人生产力;经代渠道加强与领先经代公司合作,以"专业+服务"为驱动;银保渠道坚守"以客户为中心,以我为主,专业人做专业事"的经营理念,提供全生命周期产品。

## 3、中粮信托与行业相比的主要特色?

中粮信托已基本完成资产管理业务转型。公司充分发挥信托牌照的灵活性,以风控为基石,紧密围绕主业,构建起核心战略框架:标品固收成为主要收入来源;证券服务信托借力银行理财子合作,保障业务规模;普惠金融则依托集团产业背景服务相应客户。此外,公司通过全国财富中心,凭借优质底层资产服务客户,并以自有资金开展 OCI 投资,保障了经营的稳健与可持续发展。

| 附件清单 | 不适用        |
|------|------------|
| 日期   | 2025年11月6日 |