# 广东博盈特焊技术股份有限公司投资者关系活动记录表

	☑特定对象调研	□分析师会议	
投资者关系活动	□媒体采访	□业绩说明会	
类别	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观	☑其他(国泰海通策略会)	
	□线上调研		
参与单位名称及	人员名单详看附件		
人员姓名			
时间	2025年11月3日至2025年11月7日		
地点	网络及电话会议、国泰海通策略会		
上市公司接待人	董事、副总经理、董事	会秘书 刘一宁	
员姓名			
	一	]一宁先生简单介绍公司情况 	
	公司以防腐防磨堆 	<b>注焊装备为核心,长期专注于特种装备制</b>	
	造,不断向工业设备整	体制造、高端结构件制造及其他大型装备	
	制造等方向延伸与拓展	展。公司的产品和技术主要应用于节能环	
	保、电力、能源、化工	、冶金、造纸等工业领域。	
	公司的竞争能力主	要体现在如下几个方面:公司掌握涵盖材	
投资者关系活动	料、工艺、设备等方面	的关键核心技术,具备齐全的特种设备生	
主要内容介绍	产资质,包括国家《特	种设备生产许可证》、美国 ASME 认证、	
	欧盟 EN 认证等;管理	团队深耕行业多年,研发能力与实践经验	
	深厚,公司的管理团队	及核心技术人员稳定,具有跨国公司任职	
	及项目经验,且均在技	术研发、生产管理等岗位上担任重要职务;	
	   行业先发地位、规模化组	生产能力、高效的生产管理构筑竞争壁垒;	
	   拥有国内外知名客户的	]丰富应用案例,承接大项目及国际订单能	
	力突出。		
	公司坚定立足国内	、国际两个市场,在保持国内市场领先地	

位的同时,积极开拓海外市场,投资海外子公司,把握国际市场 机遇,实现全球化的战略布局。

公司业务的发展机遇:垃圾焚烧市场需求广泛,下游转型升级促使渗透率提升;燃煤发电行业示范效应开始显现,存在广阔的发展空间;化工、冶金、造纸等其他应用领域市场需求将近一步打开。公司前瞻布局了HRSG和油气复合管业务,HRSG已经具备一定规模的产能,复合管形成了市场卡位,与国外头部客户在对接论证,处于逐步推进的过程中。

公司在核心竞争力、全球化布局及长期成长动能上具备显著 亮点,作为全球知名的能源特种设备制造商,技术壁垒和品牌优势突出,拥有海内外三个生产基地,规模化制造优势突出;同时海外拓展成效显著,越南工厂已正式落成并投产,叠加布局中东油气管道市场的动作,海外收入增长潜力持续释放,为长期业绩增长奠定坚实基础。

总而言之,公司持续看好在细分赛道上的龙头地位以及通过 技术创新驱动长期增长的确定性,静待公司新增长曲线的绽放。

### 二、投资者提出的问题及公司回复情况

公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复:

# 1、越南基地生产的 HRSG 产品具体是什么? HRSG 产品生产周期是怎么样的? 收入确认方式是怎么样的?

越南基地生产的 HRSG 产品主要为燃气轮机的余热回收装置及相关部件,具体包括省煤器、蒸发器、过热器、再热器、汽包、集箱、钢结构等。产品的生产周期大概在 6 个月左右。在收入确认方面,公司大部分采用"FOB"贸易模式(Free On Board)交易,在完成相关产品的生产、出口报关手续并将货物装船后,公司确认收入。

#### 2、越南基地的 HRSG 产能规划是怎么样的?

目前,越南生产基地一期已投产,共有4条HRSG生产线,

越南生产基地二期的建设在稳步推进中,预计将于明年二季度投产。公司根据当前市场需求情况,近期对越南生产基地的产能规划进行了调整,公司预计 2025 年和 2026 年在越南生产基地总共建设 12 条 HRSG 生产线。

## 3、12 条 HRSG 生产线是否会占用越南基地的全部工厂? 每增加一条生产线需要多大的投资?

目前 4 条生产线占用的厂房面积约 23,000 平米,未来 12 条生产线将占用厂房面积约 69,000 平米,越南基地的规划的工厂面积约 100,000 平米。公司持续投入关键生产设备,预计未来每增加一条生产线需要多投入约 600 万人民币。

### 4、越南基地 HRSG 产品的定价模式是怎样的?

公司"以销定产",产品定价由材料预算、工时预算、其它费用和由设定的税后净利润率计算出的净利润构成。

# 5、越南基地 HRSG 产品的价值量占到余热锅炉整体的多少?

越南基地供应的部件是 HRSG 余热锅炉的承压部件,也是 余热锅炉的核心主体,价值占到余热锅炉整体的比例较高。

#### 6、越南基地 HRSG 产品订单前景如何?

越南基地 HRSG 产品订单目前比较充足,客户在正式商务 谈判前要先完成审厂流程,目前已有多个国际知名的潜在客户正 在进行前期审厂流程,预计到明年上半年将完成审厂流程,进入 到正式商务谈判阶段,越南基地 HRSG 产品订单前景较为广阔。

## 7、越南基地 HRSG 产品竞争对手有哪些?

越南基地主要针对的是北美市场,竞争对手主要是韩国、泰

	国、越南的几家 HRSG 制造企业。
附件清单(如有)	无
日期	2025年11月7日

附件: 机构、人员名单

1     建投基金     钱       2     国寿安保     草       3     煜德投资     管       4     宏利基金     、       5     慎知资产     赵	性名 .博文 · · · · · · 传 · · · · · · · · · · · ·
2     国寿安保     草       3     煜德投资     管       4     宏利基金     、       5     慎知资产     赵	<ul><li>申涵</li><li>俊玮</li><li>「申</li><li>宇达</li></ul>
3     煜德投资     管       4     宏利基金       5     慎知资产     赵	<b>俊玮</b> 「申 字达
4     宏利基金       5     慎知资产	厂申 字达
5 慎知资产 赵	字达
W 11 - 2 - 11	• –
6 中信建投基金 马	瑞琨
	–
7 新华基金 刘	海彬
8 融通基金 走	<b>义越</b>
9 融通基金 钱	:佳兴
10 新华资产 戴	丰年
11 大家资产 月	<b></b> 司斌
12 国泰海通 黄	黄龙
13 阳光保险 顾	曦辰
14 红杉中国 闫	慧辰
15 国泰海通 邹	小双
16 华夏基金 黄	宗贤
西部利得	<b>吴桐</b>
18 国寿资产 李	珊珊
19 长城基金 付	晓钦
20 华夏基金 彭	海伟
21 华夏基金	长超
22 华夏基金	<b>月杰</b>
23 银华基金	印伟
24 中金公司 张	杰敏
25 建信基金 林	亮宏
26 南方基金 张	:高艳
27 华泰机械 倪	正洋
28 中信证券 対	(1)意
29 银华基金	印玮